Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 33 (139)
16 жніўня 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 2500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

ДОРОГА К РЫНКУ

Тяжелые дела в легкой промышленности

Хорошо известная в странах капитала истина "производи только то, что покупают" до сих пор как следует не усвоена у нас. Особенно наглядно это видно на примере наиболее близкой нам легкой промышленности. Эта отрасль сегодня по-жуткому затоварилась. Те торговые предприятия, которые что-то забирают, бывает, не платят. 200 млрд. белорусских рублей должны сейчас Легпрому, на складах лежит продукции еще на 70 млрд. И это при том, что в первом квартале года объем производства падал где на треть, где наполовину, а где и еще больше.

Еще десять лет назад было видно, что отечественная промышленность не удовлетворяет растущих запросов населения. А ведь никакой серьезной конкуренции западных и восточных товаров тогда еще и близко не было. Теперь к прежним бедам добавилась проявившаяся неготовность отрасли к работе в условиях соперничества.

Ситуация тем не менее не смертельная. Мы все еще имеем неплохие чулочные, носочные, обувные и прочие заводы, трикотажные и швейные фабрики. На многих из них современное, иностранное оборудование. Технические специалисты и рабочие неплохо обучены.

Правда, пока у нас очень мало квалифицированных менеджеров и маркетологов, финансистов и специалистов по коммерческим операциям и международной торговле. Но идут интенсивное обучение молодежи по совершенно новым программам и переобучение готовых специалистов. Так что этот недостаток достаточно скоро будет преодолен.

У нас еще нет большого количества качественных инвестиционных проектов и финансовых схем их реализации, выгодных инвесторам и безопасных для них. Однако появилось много консалтинговых фирм как белорусских, так и зарубежных, готовых в жесткой конкуренции между собой разработать такие проекты и схемы.

У нас не идеальное законодательство для привлечения инвесторов. Но оно имеется, равно как и опыт его применения.

Хуже иное: мы имеем массу неприватизированных и нереструктуризованных предприятий, которые вынуждают государство оплачивать свои постоянные убытки и предоставлять им все новые ресурсы.

Находясь ближе всех других отраслей к массовому розничному потребительскому рынку, предприятия легкой промышленности не могут начать действовать по рыночному, т.к. на них висят путы нерыночной государственной экономики. Даже те, кто акционировался, отнюдь не стали ближе к рынку : нет конкурентной среды, которая ставила бы всех в жесткие бюджетные условия.

Тем не менее в легкой промышленности есть примеры предприятий, которых не задел кризис. В основном это СП с негосударственной формой собственности. Кстати, и работают они по большей части не на наш рынок.

В гродненском итало-белорусском СП "Динамо-Программ" весь управленческий персонал составляет шесть человек, заработная плата одна из самых высоких в городе, рабочие получают бесплатные обеды. Производимая из небелорусского (в основном итальянского) сырья продукция без проблем продается в США. В Германии находят сбыт изделия СП "Триумф", созданного с участием "Милавицы". Выходит, можно внедряться и на те рынки, где нас не ждут.

Минская "Эллема", выполняя заказы англичан, отнюдь не потеряла своего имиджа, напротив, постоянно совершенствует и технологию, и потребительские характеристики выпускаемой продукции. Есть успехи и у частных предприятий, ориентирующихся на западные рынки.

(Окончание на 4 стр.)

На пороге долгого застоя?

Результаты июльского опроса руководителей промышленных предприятий

В Научно-исследовательском экономическом институте Министерства экономики РБ начиная с апреля 1994 года проводятся ежеквартальные конъюнктурные опросы руководителей промышленных предприятий республики.

Опросы, напомним, проводятся по анкете, единой для европейских стран, вопросы которой тесно связаны с системой проблем, признаваемых в ЕС наиболее важными для характеристики экономического климата в стране. Это динамика физического объема производства (фактически за прошедшие 2-3 месяца и прогноз на ближайшие 2-3 месяца) внутренний и экспортный спрос на продукцию, выпускаемую предприятием, динамика цен, загрузка производственных мощностей, факторы, в наибольшей степени сдерживающие производство на момент опроса, перспективы изменения занятости и т.д.

Отличительная особенность методики опросов заключается в том, что респондентов спрашивают не об абсолютных параметрах деятельности их предприятий и фирм, а просят оценить фактические и ожидаемые изменения этих параметров за определенный период (месяц, квартал) в категориях "выше нормы" — "норма" — "ниже нормы"; "возрастет" — "не изменится" — "снизится". Качественная природа вопросов анкеты позволяет, таким образом, накапливать информацию, не имеющую аналогов в традиционной статистике.

Сегодня вниманию читателей предлагаются результаты очередного июльского опроса, в котором приняли участие 185 руководителей предприятий Беларуси, представляющих основные отрасли промышленности и формы собственности.

Данные опроса свидетельствуют о продолжении спада производства на промышленных предприятиях, который приобретает своего рода застойную форму . О снижении в последние 2-3 месяца объемов выпуска продукции сообщили 58% респондентов (61% в апреле), 28% отметили сохранение производства на прежнем уровне, 14% заявили о его росте. Более 80% руководителей оценивают текущие объемы своего выпуска как "ниже нормы" и только 2% считают, что они выше нормального значения.

Доля предприятий, на складах которых имеются сверхнормативные запасы готовой продукции, второй квартал подряд колеблется в пределах 51-52%. Оказалась стабильной и доля респондентов, не удовлетворенных спросом на выпускаемую продукцию (74-77%).

Своеобразный "застой" проявили и некоторые другие показатели, а также факторы, сдерживающие производство. Как и в апреле с.г., рост производства на промышленных предприятиях тормозится финансовым кризисом и связанным с ним кризисом сбыта. Явно лидируют три причины: недостаток оборотных средств (69% обследованных предприятий), низкий платежеспособный спрос на выпускаемую продукцию (68%) и неплатежи потребителей (67%). Несколько ослабло воздействие фактора "высокие цены на сырье и материалы". В июле на эту причину указало 55% респондентов, что на 14% меньше, чем в апреле. Одновременно снизилась доля предприятий, работающих в условиях дефицита производственных ресурсов (с 81% в апреле до 74% в июле).

Для комплексной характеристики изменений конъюнктуры в промышленности республики обратимся к агрегатному индексу промышленного оптимизма, который используется в странах, проводящих конъюнктурные опросы, для обобщенной оценки состояния деловой активности (industrial confidence indicator). Он представляет собой среднюю арифметическую балансов или сальдо ответов на три вопроса: ожидаемые изменения объемов производства, оценка текущего спроса на выпускаемую продукцию, оценка запасов готовой продукции (последний баланс входит в формулу с обратным знаком). Этот показатель (см.график) заметно улучшался в течение 1994 года и резко снизился после января нынешнего в условиях ужесточения денежно-кредитной политики. В июле он составил 42,9% и почти не изменился по сравнению с предыдущим периодом.

В ближайшие 2-3 месяца, по прогнозам товаропроизводителей, спад производства будет продолжаться, но в меньших размерах. Снижение выпуска основной продукции ожидают 35% респондентов. Около половины промышленных предприятий попытается сохранить производство на уровне второго квартала.

Сокращение выпуска продукции приводит к значительной недогрузке производственных мощностей. В среднем по всем предприятиям, вошедшим в выборку, коэффициент загрузки на момент опроса составил 46%. При этом загрузку менее 50%-ного уровня имели около 60% респондентов, в том числе у 33% она не превышала отметки в 30%.

Объем и структура ожидаемого спроса не позволяют увеличить коэффициент загрузки. На наличие избыточных мощностей в связи с ожидаемым спросом указало каждое второе предприятие.

(Окончание на 4 стр.)

Официально

Служба контроля Администрации Президента Республики Беларусь преобразована в Службу контроля Президента Республики Беларусь. В подписанном Александром Лукашенко указе (N 296 от 4.08.1995 г.) говорится, что целью этого шага является укрепление президентского контроля в стране, обеспечение организационного единства и эффективности этого вида деятельности.

Указом руководителя государства (N 297 от 4.08.1995 г.) начальником Службы контроля назначен В. Б. ДОЛГОЛЕВ, ранее работавший заместителем руководителя Администрации Президента,— начальником Службы контроля Администрации Президента Республики Беларусь.

Минздрав живет по Положению

Кабинет Министров своим постановлением (N 422 от 7.08.95 г.) утвердил Положение о Министерстве охраны здоровья Республики Беларусь.

Этот центральный орган госуправления обеспечивает всемерное развитие охраны здоровья населения страны, организует оказание ему бесплатной медицинской помощи в государственных лечебных учреждениях и лекарственное обеспечение, а также профилактику заболеваний, оздоровление условий жизнедеятельности человека и окружающей среды.

Минздрав, органы управления охраной здоровья исполкомов Советов депутатов, подведомственные им лечебно-профилактические и санитарные учреждения, медицинские научно-исследовательские, высшие и средние учебные заведения и другие подведомственные предприятия, учреждения и организации составляют систему Минздрава.

Среди главных задач министерства — координация и контроль за профессиональной деятельностью органов и заведений охраны здоровья независимо от их ведомственной принадлежности и формы собственности, а также медицинских и фармацевтических работников, которые практикуют самостоятельно.

"Мобильный" как производная от "всемогущий"

На начало XX века сеть пользователей телефонных станций в Западной Европе не превышала 10 тысяч номеров. В конце столетия число абонентов пейджинговой связи. исчисляется миллионами. Популярность пейджинговой связи не случайна — она проста, доступна и универсальна. Среди пользователей — тинейджеры и банкиры, студенты и пенсионеры, домохозяйки и домовладельцы...

Утверждение о том, что пейджер — это всего лишь "телефон в одну сторону" соответствует действительности процентов на 10, не более. Для того,чтобы убедиться в этом, достаточно рассмотреть лишь некоторые возможности пейджера "21 A Victory", созданного компанией NEC и предлагаемого минской фирмой "МДФ коммуникейшн" своим клиентам.

Эта модель пейджера является наиболее мощной из тех, что предлагаются белорусскому пользователю. Радиус его действия примерно 50 километров, а объем памяти 256 килобайт, что позволяет "21 A" удерживать 231 сообщение (для сравнения — аналоги, используемые в системе персонального радиовызова "Момент", могут содержать только 40 сообщений). Длина сообщений — 2000 знаков.

Продукт компании NEC компактен и более легок, нежели его собратья, и максимально прост в управлении, которое обеспечивается всего 4 кнопками. Что не мешает абоненту работать с записной книжкой (9 записей), устанавливать запись времени приема сообщений; использовать функции восстановления и удаления сообщений, подключения к персональному компьютеру, подсветки дисплея, сохранения памяти при выключении, регулирования директорий (всего 12), нумерации сообщений и т.д.

Батареи типа ААА рассчитаны на работу в течение 800 — 1200 часов. Кстати, о часах: помимо обычных функций "21 A" можно использовать как будильник, календарь и указатель мирового времени.

Универсальность аппарата фирмой "МДФ" оценена в 350 долларов (арендная плата за первый год пользования). "Мы рассчитываем на потребителя, который любит пользоваться современной многофункциональной техникой и для которого разница расценок в 50—60 долларов не является серьезным аргументом в выборе, — констатирует Владимир Антипенко, генеральный директор АО "МДФ коммуникейшн". — Следует отметить, что в Москве стоимость услуг пейджинговой связи в2-3 раза выше нашей. Более того, воспользоватьсяуслугами пейджинговой компании в России можно только став владельцем пейджера. Таким образом, первый год пользования пейджером в Москве обходится в 850—1200 долларов США.

Мы уверены, что стоимость услуг пейджинговой связибудет расти и в Минске, но своим клиентам мы гарантируем неизменность расценок в будущем году".

В Беларуси пейджинговой связью уже пользуются представители управленческих и силовых министерств, а также коммерческие фирмы с хорошо развитой инфраструктурой. Определенный интерес вызывают пейджеры и у владельцев сотовых телефонов. Тот же "21 A Victory" позволяет владельцу "сотовика" экономить ежемесячно $ 200—300 абонентской платы. Для этого достаточно указывать в собственной визитке номер личного пейджера. Все звонки принимаются на пейджер, а хозяин вправе решать — отвечать на них прямо сейчас или же дождаться возвращения в офис.

Первыми клиентами фирмы стали такие известные компании, как "ПУШЕ", "БЕЛЭЙР", "БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК", "ЭКОБАНК" и др., что несомненно свидетельствует о высочайшем качестве обслуживания в "МДФ коммуникейшн".

Контактные телефоны фирмы "МДФ коммуникейшн": 63-61-84, 64-64-12

ПРОЕКТЫ

Евробанк — Беларусь: 6 миллионов на торговлю

Программу содействия развитию торговли предложил Беларуси Европейский банк реконструкции и развития. Предусматривается открытие кредитной линии ЕБРР под аккредитивы (гарантированная форма оплаты по экспортно-импортным операциям — ред.).

Соглашение предварительно заключается на 2 года (возможно как сокращение, так и продление срока его действия). С белорусской стороны Евробанк пожелал иметь партнерами Белбизнесбанк и Приорбанк, которых уже смог проверить "в деле".

Что же даст реализация этого документа, который после переговоров доставлен для подписания в штаб-квартиру ЕБРР?

Во-первых, более дешевые кредитные ресурсы (только Белбизнесбанк получит около 6 миллионов долларов): для клиентов здесь предусматриваются самые низкие тарифы по работе с аккредитивами.

Во-вторых, претворение в жизнь программы поднимает в целом престиж республики на европейских рынках, возрастет доверие к ее банкам, а также придаст "второе дыхание" экспортерам и импортерам. Соответственно потребители вправе ожидать, что прилавки белорусских магазинов станут богаче.

Виктор ХВОЩИНСКИЙ

Гонконг или Беларусь?

Белорусская гильдия специалистов по недвижимости принята в члены международного общества недвижимости (МОН). Произошло это на первой конференции этой организации, которая недавно прошла в Стокгольме.

МОН образовано в прошлом году на базе европейского, американского обществ и общества недвижимости тихоокеанского района. Оно объединяет виднейших экономистов мира, работающих в сфере недвижимости. Одна из главных целей этой организации — помощь в создании инфраструктуры цивилизованного рынка недвижимости в странах Восточной Европы.

На прошедшей конференции был представлен опыт жилищного строительства в Беларуси негосударственными структурами, а также ход реформирования законодательства в этой области.

Знакомство участников прошедшей конференции с рынком недвижимости Беларуси будет продолжено в октябре на 3-й международной ярмарке недвижимости стран СНГ, которая пройдет в Минске. И это чрезвычайно важно для мирового капитала, перед которым встает задача: куда вкладывать деньги — в Гонконг или, быть может, в Беларусь?

Тереза ХАЮТИНА

"ЭлитБанк" отстаивает свое имя

В интервью "Белорусской деловой газете" за 7 августа 1995 года заместитель председателя правления Национального банка РБ г-н Сидоров заявил, что располагает данными о формировании акционерами уставного фонда "ЭлитБанка" "за счет кредита банка".

Акционеры "ЭлитБанка", совет банка вынуждены по этому поводу сообщить следующее.

Все взносы акционеров на пополнение уставного фонда банка произведены из прибылей, полученных по итогам хозяйственной деятельности за 1994 год. Получение прибылей подтверждено всеми необходимыми в таких случаях документами финансовых органов.

В мае 1995 года назначенная самим г-ном Сидоровым комиссия две недели проверяла пополнение уставного фонда "ЭлитБанка". Результаты работы комиссии никаких выводов о кредитах банка как источнике средств уставного фонда не содержат.

Инициированная г-ном Сидоровым в июле 1995 года проверка акционеров "ЭлитБанка" Главным управлением налоговых расследований на сегодняшний день работу еще не закончила и никаких данных о нарушениях налогового законодательства при пополнении уставного фонда не представила.

Мы надеемся, что высокое должностное лицо Национального банка, делая подобные заявления в прессе, отдает себе полный отчет в их серьезности и последствиях. Подобные утверждения без предоставления доказуемых фактов наносят ущерб имени "ЭлитБанка" и подрывают к нему доверие со стороны клиентов.

Мы оставляем за собой право отстаивать доброе имя "ЭлитБанка" общепринятыми в таких случаях способами.

Людмила ПАНЧЕНКО,
председатель совета "ЭлитБанка"

МІЖНАРОДНЫЯ СУВЯЗІ

Гандлёвы мемарандум з Кітаем

Гандлёвы мемарандум аб узаемнай пастаўцы тавараў паміж Беларуссю і Кітаем быў заключаны 14 жніўня ў Міністэрстве знешнеэканамічных сувязей РБ. З нашага боку дакумент падпісаў намеснік міністра МЗЭС М. Лешчанка, з кітайскага — намеснік міністра знешняга гандлю і эканамічнага супрацоўніцтва Сун Чжэнь Юй.

Мемарандум стаў вынікам рэалізацыі папярэдніх дамоўленасцей паміж кіраўнікамі дзвюх дзяржаў падчас іх узаемных візітаў: Прэзідэнта Беларусі А. Лукашэнкі ў Пекін і Прэм'ера Дзяржсавета КНР Лі Пэна ў Мінск. Пры падпісанні дакумента адзначалася, што праграма знаходжання цяперашняй кітайскай дэлегацыі на беларускай зямлі ўключала наведванне ВА "Беларуськалій", НВА "Планар", сустрэчы з кіраўнікамі дзяржаўных прадпрыемстваў і прадпрымальнікамі.

Емяльян МІХАЛІЧ

"Красные директора" созрели...

"Красные директора" созрели для смелых реформ и готовы поддержать предложения по радикальной перестройке промышленности как на макро-,так и микроуровне, включая применение закона о банкротстве к убыточным предприятиям, не сумевшим самостоятельно справиться с перестройкой своего производства.

По словам вице-президента БНПА Николая Стрельцова на заседании Совета ассоциации, промышленники одобрили предложения экономического совета БНПА для включения в "Программу социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 года", направленные на реструктуризацию и приватизацию промышленных предприятий и изменение налоговой политики.

При колоссальном спаде производства у промпредприятий не хватает средств не только для расширенного, но и для простого воспроизводства основных фондов. В таких условиях существующий налоговый пресс способен "дожать" их до полной остановки. По образному выражению директора по проблемам занятости и социальным вопросам БНПА Эдварда Киселя, сегодня отношение правительства к промышленным предприятиям республики весьма напоминает пресловутую продразверстку 20-х годов на селе: изымается все, что удается изъять. Можно понять позицию государственных органов,формирующих бюджет, который собирает сегодня не более трети плановых поступлений. Но нужно понимать и другое: если прекратят работу промышленные предприятия, поступлений в бюджет не будет вовсе.

Необходимо в кратчайшие сроки создать условия для привлечения внутреннего и внешнего инвестора, способного предоставить средства для реконструкции и развития предприятий.

Нужнысанация производства, высвобождение лишней численности работающих с одновременным созданием для них новых рабочих мест в других секторах. Без ликвидации скрытой безработицы на предприятиях не обойтись, а если это произойдет одновременно повсюду, социальных потрясений не избежать, ведь без средств к существованию может оказаться пятая часть работающего населения.

Промышленники республики предлагают включить в "Программу социально-экономического развития Беларуси до 2000 года" около двух десятков мер, способных, по их мнению, сохранить промышленность как отрасль народного хозяйства, а производство сделать надежным источником бюджетных поступлений. Промышленность республики должна и сможет обеспечить рабочих работой, а потребителей — качественным товаром. Предложения БНПА будут переданы в рабочую группу по разработке правительственной программы.

Ирина ВЛАДИМИРОВА

Трактор в аренду

Кабинет Министров Беларуси поддержал согласованное с министерствами экономики, финансов и промышленности предложение Минсельхозпрода республики о закупке им определенного количества тракторов, машин и оборудования с последующей передачей этой техники на условиях долгосрочной аренды субъектам хозяйствования, основным или доминирующим видом деятельности которых является сельскохозяйственная деятельность. Принятым по этому поводу постановлением (N 415 от 2.08.95 г.) правительство поручило заинтересованным министерствам и ведомствам выделить необходимые для этого бюджетные средства, разработать и утвердить порядок их использования, а также текст примерного договора аренды.

Подробнее о сути принятого решения постараемся рассказать в одном из ближайших номеров газеты.

Федор ФИЛИППОВИЧ

Уточнение

В N 30 "НЭГ" 26 июля 1995 г. была опубликована информация под названием "Экономическая преступность растет", в которой сообщалось, что за взяточничество к уголовной ответственности привлечены председатели исполкомов Докшицкого и Мстиславского райсоветов. И хотя никаких фамилий не называлось, мы приносим извинения председателям исполкомов обоих райсоветов, поскольку на самом деле "привлечены" не они, а их заместители.

ИНВЕСТИЦИИ

"Надеемся на отечественный капитал"

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 22 июня 1995 года N 319 началась разработка Национальной программы по привлечению инвестиций в республику. Проект программы должен быть внесен на рассмотрение правительства не позднее 31 декабря текущего года. В ходе первого заседания рабочей группы по подготовке данного документа была определена его примерная структура. Ответственным за всю работу определено Министерство экономики, а конкретно — специальный комитет по инвестициям. Председателем его (пост. КМ РБ N 430 от 8.08.95г.) назначен В. ДРОЗД. Ему слово.

— Мы уже приступили к разработке концепции будущей программы, до 15 сентября должны с нею определиться, — рассказал Валерий Алексеевич.— В Национальной программе привлечения инвестиций отечественные источники мы намеренно ставим на первое место, потому что основной приток может быть только отсюда, из негосударственного сектора родной экономики. Государственные инвестиции у нас, к сожалению, все время падают: в частности, за полугодие произошло их снижение на 20% по сравнению с прошлым годом. Процесс остановить пока не удается. Он идет почти в ногу с падением производства. По иностранным инвестициям ситуация также крайне неудовлетворительная: получаем только кредиты. Прямые инвестиции в республику пока практически не поступают.

Без инвестиций невозможно ни стабилизировать экономику, ни тем более проводить ее структурную перестройку. Под перестройкой мы подразумеваем формирование основ конкурентоспособного общественного производства, которое могло бы функционировать в рыночных условиях. Поэтому и предлагаются два этапа в реализации программы. Первый — с 1995г. по 1997-й — осуществление мер по привлечению частных и иностранных инвестиций для стабилизации экономики. Второй — после 1997 года — активная структурная перестройка производственного потенциала.

Уже на первом заседании рабочей группы, в котором приняли участие не только работники министерств, ведомств, но и представители деловых, научных кругов, все сошлись на том, что в основу программы должны быть положены следующие принципы: формирование благоприятного инвестиционного климата, правовой базы для инвесторов, установление оптимального уровня налогов, тарифов, льгот, обеспечение условий, которые уже есть в международных договорах, заключенных республикой и готовящихся к подписанию, формирование общественного доверия к частным иностранным инвесторам, соблюдение норм национальной безопасности при привлечении иностранных инвестиций.

В ближайший период до 2000 года необходимо создать благоприятную среду для расширения небюджетных источников финансирования на основе совершенствования законодательной, нормативной базы и господдержки эффективных проектов. Иными словами, главная задача — способствовать трансформации сбережений населения в инвестиции.

Должен быть в программе и раздел, посвященный приоритетам, развитию приватизации и фондового рынка, расширению форм привлечения частного капитала. Помимо прямых инвестиций возможны ссудный капитал, лизинг, компенсационные соглашения, концессии, механизм свободных экономических зон, допуск иностранных банков, продажа внешних долговых обязательств, техпомощь и многое другое.

Еще один очень важный момент для привлечения средств: развитие системы страхования, защита от рисков. Это надо в деталях продумать.

Отдельным разделом хотелось бы видеть программу сотрудничества со странами СНГ. Хотя разговоров здесь очень много, дело практически не двигается, потому что есть препятствия со стороны России. Украина проявляет мало желания в этом направлении. Нужны и тут новые подходы и методы.

Чтобы программа заработала, важно тщательно проработать все ее аспекты. Идей много. Мы открыты к сотрудничеству, понимая, сколь тонок и сложен только создающийся у нас национальный механизм инвестирования.

Ирина ЖУКОВА

МВБ снизила комиссионный сбор вдвое

До недавнего времени существовало положение, по которому субъекты хозяйствования при поступлении на их счета валюты в обязательном порядке должны были часть этой валюты (30%, а ранее — 50%) продавать для общегосударственных нужд через Межбанковскую валютную биржу. С 1-го июля 1995 г. это положение нормативным актом Национального банка отменено. Сегодня банки могут напрямую торговать между собой, минуя МВБ. Какая же ситуация в связи с этим сложилась на МВБ? Об этом корреспонденту "НЭГ" рассказал генеральный директор МВБ Владимир БИРЮК.

До отмены положения об обязательной продаже валюты через биржу проходило практически сто процентов республиканского оборота в СКВ. Отмена обязательной продажи, конечно же, не могла не сказаться на работе биржи. Банки начали апробировать систему межбанковской валютной торговли, и это резко снизило количество валютных операций у нас.

Прямые контакты банков между собой — это для них, безусловно, положительный момент, так как появилась возможность развивать непосредственные связи с зарубежными банками. Однако не все отечественные банки имеют достаточно солидный капитал, чтобы быть гарантом совершаемых сделок. Поэтому сегодня все-таки только наша биржа может быть стопроцентным гарантом возврата средств.

И если сразу после отмены обязательной продажи валюты через МВБ объем торгов на бирже сократился в два—три раза, (банки предпочли надежности сделок снижение комиссионных расходов по ним), то теперь положение поправляется. Сегодня через МВБ проходит 50% валютного оборота республики.

Следует сказать, что отмена обязательной продажи валюты через биржу привнесла некоторую хаотичность в формирование спроса и предложения на рынке валюты. В последние дни это проявляется в знаменательном превышении спроса над предложением. Кроме того, покупая валюту через биржу, субъект хозяйствования был уверен, что его никто не подведет в смысле надежности сделки платежей, а также в том,что все приобрели ее по одинаковой цене. Покупая валюту напрямую в банке, когда договариваются две стороны, одна из них всегда будет ущемлена в сделке. Разумеется, в пределах 5% колебания, установленного Нацбанком по отношению к официальному курсу.

Видя, что валютный рынок частично переходит на межбанковский уровень, МВБ снизила комиссионный сбор в два раза и начинает развивать перспективный рынок ценных бумаг, в первую очередь ценных бумаг Национального банка, вторичный рынок ГКО, рынок межбанковских кредитных ресурсов, рынок фьючерсной торговли. Конечно, для того,чтобы развивать новые финансовые инструменты, необходимо большое программно-техническое обеспечение, а это довольно сложно, но тем не менее биржа активно работает в этом направлении.

Подводя итог, можно сказать, что введение межбанковской торговли валютой стимулировало МВБ к развитию и совершенствованию своей деятельности.

Виктор ВЕЛИКОСЕЛЕЦ

ДОКУМЕНТ

О временном порядке взимания пени

Указ Президента Республики Беларусь N 285 от 24 июля 1995 г.

В целях обеспечения экономической стабильности ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Не взимать с юридических лиц пеню по суммам недоимки, образовавшейся по причине отсутствия денежных средств на их расчетных и иных счетах и подлежащей взысканию по состоянию на 1 июля 1995 г.:

за несвоевременную уплату налогов на прибыль, на добавленную стоимость, на топливо, на недвижимость, чрезвычайного налога и акцизов при условии уплаты указанных налогов до 1 октября 1995 г., за исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 настоящего Указа;

за несвоевременную оплату поставленных им тепловой и электрической энергии, газа, а также услуг водопровода и канализации при условии погашения соответствующих долгов до 1 октября 1995 г.

2. При наличии и (или) поступлении денежных средств на расчетные и иные счета юридических лиц уплата неуплаченных до 1 июля 1995 г. налогов производится в течение одного банковского дня. При просрочке перечисления освобождение от уплаты пени в соответствии с абзацем вторым пункта 1 настоящего Указа не производится.

Юридические лица, систематически (три и более раза) за период с 1 июля 1994 г. по 1 июля 1995 г. нарушавшие налоговое законодательство, на основании решения соответствующей государственной налоговой инспекции от уплаты пени в бюджет не освобождаются.

3. Освободить учреждения, содержащиеся за счет средств государственного бюджета, от взимания пени за несвоевременную оплату поставляемых юридическими лицами, основанными на государственной собственности, тепловой и электрической энергии, газа, услуг водопровода и канализации.

4. Кабинету Министров Республики Беларусь обеспечить принятие актов Правительства и подведомственных ему органов, необходимых для исполнения настоящего Указа.

5. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Возвращаясь к напечатанному

В 28-м номере "НЭГ" за 12—18 июля с.г. была опубликована статья "Итоги одной проверки" о результатах совместной проверки Мингосимуществом и Прокуратурой Республики Беларусь весной нынешнего года материалов по отчуждению государственной собственности. В статье, в частности, как один из выявленных примеров нарушения действующего законодательства в этой сфере упоминалась сделка по приобретению минским ООО "Воспак" площадей здания по ул. Аранской в Минске, которая без подтверждения согласия собственника объекта — правительства Республики Беларусь признавалась незаконной.

Редакция "НЭГ" сообщает, что пока материал готовился к публикации, решением Высшего хозяйственного суда республики иск Генерального прокурора в интересах Государственного комитета РБ по промышленности и межотраслевым производствам (ныне Министерство промышленности РБ) к НПО "Воспак" и другим ответчикам был отклонен. Установлено, что Мингосимущество, рассмотрев по поручению Совета Министров Республики Беларусь в конце прошлого года вопрос о приватизации упомянутого дома, подготовило свое заключение, в котором признало, что при отчуждении части здания по ул. Аранской интересы республики не были ущемлены.

Поскольку решение суда в установленные сроки не обжаловано, редакция полагает, что претензии к НПО "Воспак" со стороны Прокуратуры республики в этом вопросе полностью сняты.

БРИФИНГИ

У "Охраны" строгое лицо

Более 32 тысяч человек составляют численность белорусской охраны, из которых 9,2 тысячи — аттестованные работники милиции. Под защитой ее 143 подразделений находится свыше 30 тысяч объектов и более 20 тысяч квартир граждан. Среди них : 521 банковское учреждение, в том числе 500 коммерческих, 628 отделений и филиалов сберегательных банков, около 4 тысяч касс предприятий и организаций, 413 комнат для хранения оружия и боеприпасов, 670 крупных заводов и фабрик, 649 хранилищ с наркотиками, более 9 тысяч объектов торговли и 30 водных сооружений и систем с питьевой водой. В целом оберегается от преступных посягательств около 60 процентов экономического потенциала республики.

За 6 месяцев 1995 г. личным составом объединения "Охрана" предотвращено 1896 хищений из охраняемых объектов и 976 попыток незаконного проникновения на них. Количество задержанных преступников составило более 2 тысяч человек. Эти и другие цифры назывались на брифинге, организованном объединением "Охрана" при МВД Республики Беларусь.

Соб. инф.

Тяжелые дела в легкой промышленности

(Окончание,начало на 1 стр.)

На большинстве хорошо держащихся на плаву предприятий иностранное оборудование. А что же отечественное машиностроение?

Увы, огромное количество этих заводов не желает приватизироваться и отрываться от минпромовской груди. В настоящих рыночных условиях они давно бы увидели огромную и постоянную потребность легкой промышленности в обновлении своего технического парка. Пока же это заметили и пользуются итальянские, немецкие и прочие небелорусские фирмы.

Среди тех, кто не испугался нашего дикого полусоциалистического рынка, первое место по праву занимает итальянская фирма "Rimoldi". Она может оснастить технологическим оборудованием любое швейное производство с циклом от раскроя до готового изделия. После объединения с фирмой "Necchi" ее технологическая и маркетинговая мощь возросла. Почти на всех белорусских предприятиях имеются машины от Римольди, а солигорская трикотажная фабрика "Купалинка" и Пинский трикотажный комбинат полностью оснащены этим оборудованием. Много машин этой фирмы на Жодинской трикотажной фабрике, витебском чулочно-трикотажном комбинате "КИМ", минском АО "Милавица". На последнем даже имеется крупное представительство итальянцев.

На вторую ступеньку можно поставить немецкую фирму "Durkopp-Adler AG", на счету которой значительные объемы продаж в Беларуси, при том, что работают они через вильнюсское представительство. Оборудование этой фирмы также присутствует почти на всех наших фабриках, но особенно много его на гомельской швейной фабрике "Коминтерн", в АО "Милавица", на Дзержинской швейной фабрике.

Очень агрессивно завоевывает наш рынок известная "PFAFF", выкупившая в 1975 г. легендарную "Singer". Фирма создала свои представительства в Минске и Витебске. Оборудование работает на минской фабрике "Эллема", в АО "Милавица", на дзержинском и гродненском "Динамо", на витебских фабриках "Знамя индустриализации" и "Труд".

Не совсем четкая маркетинговая стратегия японской фирмы "Juki", действующей в Беларуси через киевское представительство, не позволяет ей достигнуть больших успехов в сбыте своей продукции.

Приличные шансы на успех у японской корпорации "Brodber", продающей технику по самым низким ценам. Эта фирма ориентируется в первую очередь на небольшие частные предприятия.

Есть, правда, еще более низкие цены, но это у нашего родного оршанского "Легмаша", который в своей нише был в СССР монополистом. Видимо, то положение дает о себе знать и сегодня: предприятие наше предлагает устаревшее оборудование, на котором реализуются устаревшие технологии. Западным фирмам отечественный "Легмаш" по сути не конкурент.

Налицо классический маркетинговый пример, когда предприятие не видит меняющегося рынка и надеется на свои низкие цены. Но и они растут, т.к. растут издержки. А от проникновения новых технологий никакими барьерами не отгородишься: зарубежные машины отличаются насыщенностью электроники, фирмы, их выпускающие, широко используют (особенно "Rimoldi") оперативную переделку оборудования по желанию заказчика под любые технологические процессы и т.д. Их высокая цена окупается высокой производительностью и надежностью. Поэтому менеджер-профессионал, просчитав бизнес-план, конечно, купит более передовое оборудование, взяв для этого кредит и рассчитавшись по нему за несколько месяцев (если грамотно организовать маркетинг).

А что же еще одно заграничное предприятие, продукция которого имеется чуть ли не у каждой хозяйки, любящей шить? Подольский механический завод по-настоящему стал заграничным, т.к. его акции скупила та самая агрессивная "PFAFF".

Активное и жесткое проникновение на наш рынок перечисленных гигантов может стать благом для легкой промышленности, которая получает шанс при правильной инвестиционной и маркетинговой политике перенастроиться. Отечественные же машиностроители могут пока воспользоваться не всегда решительными шагами этих фирм к нам и попытаться отвоевать рынок в России, Казахстане, Китае и т.д.

Рецепты для легкой промышленности

Было бы целесообразно разделить предлагаемые отечественными и заморскими экономистами "лекарства" для легкой промышленности на две части: одну часть прописать для правительства, а вторую, достаточно общую,— для предприятий.

Из всех действующих на рынке субъектов хозяйствования один — правительство — обязан создавать условия и отслеживать выполнение правил, а другие — бизнес (у нас принято говорить — производство, предприниматели и т.д.) и домашние хозяйства (пока это понятие не прижилось). Это есть непосредственные участники рынка. Отсюда и первый совет для правительства: сделать все возможное, чтобы избавиться от несвойственной ему роли непосредственного участника рынка и взять на себя действительно присущие ему функции создателя условий для полноценного функционирования рынка, не мешать бизнесу, а помогать и защищать, жестко отслеживая выполнение законов, отсекая все, что им противоречит.

Безусловно, выполнить это сразу нереально, т.к. правительство (у нас чаще говорится — государство) является главным собственником в Беларуси. И от этой обузы государство (правительство) должно срочно освободиться.

С тем, что нужно проводить приватизацию, кажется, согласны все. Не знают только, как это сделать, чтобы все были довольны. Не первый год существующее в республике специальное ведомство — Мингосимущество — неспособно что-то изменить, т.к. его компетенция невелика, а министр не в ранге вице-премьера, как это было в России. У нас отсутствует рынок ценных бумаг, составляющими которого должны быть реально работающая фондовая биржа, независимая инспекция или комиссия по ценным бумагам, некое инфраструктурное образование в виде целой сети профессиональных маклерских домов. Этому рынку должна сопутствовать и реальная процедура, присущая ценным бумагам — проспекты эмиссии приватизации, базирующиеся на подробных бизнес-планах.

У нас бытует представление, что цена предприятия складывается из того, какой труд и средства вложены в его строительство и оснащение. Пока этот стереотип не будет преодолен, нормального приватизационного процесса не получится. Настоящая, рыночная оценка предприятия может быть определена исходя из реальной получаемой прибыли и общего уровня ликвидности его основных средств.

Особенно сильно последние два момента проявляются в легкой промышленности. Акционирование многих предприятий этой отрасли вовсе не стало реальной приватизацией. Последняя означает переход производства в частные руки, в собственность конкретного хозяина, кровно заинтересованного в прибыльной его работе. Такой приватизации сопутствует реструктуризация, влекущая за собой инвестиции. Низкие коэффициенты ликвидности акционированных предприятий легкой промышленности говорят о далеко не законченном процессе реструктуризации, невысоком качестве менеджмента. Это в конце концов приводит к потере платежеспособности, что инициируется низкими коэффициентами ликвидности. Реакция со стороны государства у нас обычно такая: "помогать" предприятию, т.е. субсидировать превышение общих издержек над ценами продаж. Есть смысл рассмотреть эту важную проблему подробнее.

Субсидии и дотации широко используются в мире как в самых развитых, так и в "недоразвитых" странах. Но вот парадокс. Если в США в самой поддерживаемой отрасли — сельском хозяйстве — цены на продукцию уменьшаются, а количество продаж увеличивается, что очень выгодно и производителю, и потребителю, то в Беларуси эффект обратный.

Принятый у нас механизм субсидирования адресован предприятиям. У монополиста, как известно, самые большие прибыли, его не беспокоят общественные потери, вызванные нерациональным распределением ресурсов и изъятием потребительских излишков. Вдобавок из кармана налогоплательщика правительство изымает некоторую сумму и перекладывает ее в виде субсидий предприятию, работающему нерентабельно. Госсубсидии покрывают часть общих издержек, а при значительных вливаниях предприятие может даже иметь прибыль. Но ситуация на рынке остается прежней: не меняется ни объем производства, ни цены. Потребитель, уже заплативший предприятию в форме налогов, в очередной раз обманут. С точки зрения общества подобные "заботы" вредны.

Отсюда вытекает еще одна проблема, связанная с очень низким спросом на нашу продукцию. Получается, что предприятия работают на склад, а правительство их в этом поощряет. Что делать? Если правительство не может отказаться от таких субсидий, оно должно ввести систему госзаказов готовой продукции. Но тогда на правительство ложится бремя маркетинговых исследований по определению тех товаров, которые действительно нужны обществу по более низкой цене и в большом количестве. Предприятия будут стремиться получить госзаказ. В результате образуется рынок госзаказов, субсидии будут минимизированы, общество заплатит за то, что ему нужно, а не за то, что привыкли производить предприятия. Но это очень напоминает порядок недавнего прошлого, "прелести" которого свежи в памяти большинства сограждан.

Одно из эффективных лекарств — конкурентная среда. Нужно приоткрыть ворота в республику таким образом, чтобы не задавить своих производителей, но и не дать им "спать в подушку". Возможно ли это в легкой промышленности? Да, причем это тот самый случай, когда может быть получен наилучший результат. Но при условии оказания предприятиям настоящей помощи: не субсидиями, а обучением науке торговать, содействием в получении и обработке информации.

Задача создания конкурентной среды — одна из самых трудных для руководства страны. Любой грамотный западный бизнесмен задумался бы о мерах повышения конкурентоспособности изделий, о способах продвижения их на новые рынки, о реструктуризации, реформировании производства. У нас пока подход совершенно иной. Опять раздаются призывы о реорганизации в министерство созданного несколько лет назад концерна "Беллегпром" для помощи предприятиям отрасли в переходе к рынку. Причем и аргументы не поменялись: чтоб помогать пробиться на западный рынок и решить проблемы с сырьем. И это в то время, когда нигде в мире нет проблем с покупками — есть проблема с продажами!

Толком продавать, как показывает практика, мы не умеем. Не будем о тракторах, вот простой пример. Бюстгальтер от "Милавицы" на родине стоит $4, в Германии он продается за $20, в Италии — за $20—30. Но где бы продукция ни продавалась, "Милавица" получает те же 4 "зеленых". Все остальное идет тому, кто продает эту продукцию за границей за более высокую цену. Понятно, ни немец, ни итальянец не повезет свою продукцию в Минск за $4, а вот белорус в Берлине мог бы получить за свой товар $18—19.

То, что изделия нашей легкой промышленности можно продавать, очевидно. Далеко не единицы сделали себе состояния, торгуя белорусскими корсетными изделиями. Проведенные нами исследования показали, что может иметь неограниченный сбыт на российском рынке (и не только на нем) белорусская гардинная продукция. Но она может иметь сбыт только при соответствующей стоимости и высоком качестве.

Нужен ли для этого "Беллегпром"? И нужен ли он вообще? Нужен и очень, только функции у него должны быть другие. Это должна быть мощная консалтинговая фирма, специализирующаяся на отраслевом маркетинге и менеджменте и не имеющая никакого отношения к административным, управляющим, технологическим вопросам. Потому что все это — забота предприятия.

Вернемся к структуре себестоимости или, как говорят на западе, к анализу издержек. Даже при поверхностном взгляде заметно, что наше преимущество в минимальной доле заработной платы полностью поглощается стоимостью энергоресурсов и непроизводственными расходами при неоптимальной структуре управления, устаревших технологиях и оборудовании. В принципе оптимизация управления предприятием,создание новой системы приоритетов (маркетинг в полном смысле этого слова и тотальная система обеспечения качества) не требуют больших затрат, а, наоборот, приводят к их экономии. Причем экономии не заработной платы, а других составляющих себестоимости. Одновременно это позволяет значительно уменьшить и персонал.

Часто спрашивают, где взять кредитные средства для осуществления необходимого технического перевооружения?

Вот ведь парадокс: в Беларуси очень высокий банковский процент. Казалось бы, для окружающих стран великолепные условия для экспорта финансов. А экспорта нет! Никто не хочет работать даже с нашими банками по линии межбанковских кредитов. Почему? Причина все та же — нет соответствующей инвестиционной атмосферы. Никто не хочет работать себе в убыток. Это только наши доверчивые граждане несут свои деньги в "МММ", "Техинвест" и пр., соблазненные обещаниями высоких процентов, а западные владельцы капиталов почему-то на высокий процент не "клюют". Потому как выгоды вложения капитала в Беларуси никто не видит. Ее и не будет до тех пор, пока мы не перестанем делать один шаг к рынку, а два неизвестно куда, вводя к месту и не к месту абсурдные, никем не просчитанные административные ограничения в экономических отношениях, гасящие доверие инвестора. Никакие призывы здесь не помогут. Только действительное правовое и политическое обеспечение, гарантии вывоза продукции и капитала привлекут в страну иностранные финансы.

Все сказанное относится и к своему, доморощенному капиталу.

Теперь подытожим.

1. Имеется значительный шанс успешного спасения легкой промышленности, если переспециализировать "Беллегпром" на оказание консалтинговых услуг по маркетингу и менеджменту; если в срочном порядке реализовать ряд хорошо уже всем известных мер, позволяющих инвесторам изменить их представление о Беларуси как о стране с ненадежным инвестиционным климатом.

В этом случае правительство смогло бы в полной мере реализовать программу реальной приватизации, не опасаясь использовать механизм банкротства для несостоятельных предприятий. Одновременно это позволило бы развернуть работы по формированию настоящей конкурентной среды.Прекращение практики необоснованного субсидирования предприятий дало бы выигрыш с чисто бюджетной точки зрения.

2. Именно на легкой промышленности было бы хорошо отработать новые кредитные и инвестиционные схемы, позволяющие совмещать процессы приватизации и инвестиций, добиваясь реальной ликвидности залогов, комбинируя их с лизингом и с различными формами гарантий. Для государства это не стоило бы ни копейки.

3. Ничего не удастся сделать без веры в себя предприятий, их желания самостоятельно выйти из кризиса. А для этого их нужно не только приватизировать (причем приватизация ради приватизации не нужна, она мало что даст), а и реструктурировать и научить работать на рынок, научить просчитывать каждый шаг по принятым во всем мире методикам. Это глобальная и очень трудная задача, которую далее нельзя не решать.

Александр ВОРОНИН,
кандидат технических наук,

Дмитрий НЕСТЕРЕНОК,
студент Европейского гуманитарного университета

Индекс промышленного оптимизма



На пороге долгого застоя?

Результаты июльского опроса руководителей промышленных предприятий

(Окончание,начало на 1 стр.)

Более 80% респондентов не рассчитывают на рост экспортного спроса на выпускаемую продукцию, на каждом шестом предприятии предполагается снижение экспортного спроса. Только 6% руководителей указали на возможный рост численности занятых на своих предприятиях, около 50% планируют увольнения.

Результаты выборочного обследования позволяют сделать два основных вывода.

1. Сохранение нынешних тенденций экономической динамики создает угрозу вползания в период длительного застоя.

2. Проблема преодоления спада производства заключается в переналаживании выпуска продукции на потребности внутреннего и внешнего рынков при одновременном росте платежеспособного спроса населения.

Полномасштабный запуск производства на действующих предприятиях предполагает в тех же пропорциях и запуск расширенного воспроизводства. Последнее же требует создания соответствующих финансовых предпосылок формирования в достаточных размерах денежного капитала, направляемого на финансирование инвестиционных проектов, которые обеспечат повышение эффективности производства, снижение издержек и цен.

Чисто монетарные меры Национального банка не в состоянии решить такого рода задачи. Более того, результаты функционирования промышленных предприятий в первом полугодии текущего года свидетельствуют о том, что чрезмерно ограниченный подход в сфере денег, доходов и кредитов в конкретных условиях переходного периода становится самостоятельным фактором резкого сокращения деловой активности и сжатия потребительского спроса.

Необходима системная и комплексная программа по выводу промышленности из кризисного состояния, предусматривающая создание развитых институтов рыночной инфраструктуры; кредитование инвестиций; благоприятный налоговый климат, стимулирующий привлечение отечественных и иностранных инвесторов; поощрение предпринимательства. В краткосрочном плане конкретные меры по стимулированию производства должны в первую очередь предусматривать шаги по поддержанию спроса на товары отечественного производства, преодолению кризиса неплатежей, снижению остроты проблемы нехватки оборотных средств.

Елена ЖИБУЛЕВА,
заведующая сектором НИЭИ Минэкономики

Переживаемый страной кризис негативно влияет на развитие науки и образования. Обвальное падение инвестиций практически к нулю свело спрос на ноу-хау, патенты и лицензии на внутреннем рынке.

Раздел имущества СССР по существу сделал безработными не только тысячи ученых, но и десятки научных центров и институтов. Это "бесхозное имущество" стало объектом внимания не только общества, но и его отдельных представителей. С одной стороны, научная сфера не попадает под сферу приватизации не только в Беларуси, но и в других новых независимых государствах, а с другой — бюджет не в состоянии поддерживать необходимый уровень финансирования науки (в республике имеется свыше 40 только академических институтов) и системы высшего образования. Практически все фундаментальные разработки, исследования, связанные с высокими расходами на оборудование и приборы, остались без средств.

Интеллектуальный потенциал нации: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

В таких условиях дальнейшее развитие науки становится проблематичным. Возможно следующее развитие событий: (1) миграция (включая и эмиграцию) ученых, (2) резкое сокращение занятых в науке и научной инфраструктуре, сохранение лишь ограниченного количества научных школ и направлений, (3) уход научных кадров в иные сферы деятельности, связанные с развитием рыночных инфраструктур.

Что касается эмиграции, то данные по Академии наук свидетельствуют, что за пределы Беларуси в 1994 году выехало 480 сотрудников (эти выезды отличаются тем, что данные ученые продолжают оставаться в штате институтов). При общем количестве работающих в Академии 4747 человек, следовательно, уже 10% покинули научное сообщество страны. Выехала наиболее перспективная и квалифицированная часть отечественной науки. Потеря же 3—5 лидеров в той или иной отрасли знания отбрасывает на 15—20 лет развитие целого перспективного направления.

За период с 1990 по 1993 год более чем вдвое сократилось число занятых в научном секторе: всех работников — с 107296 до 49540, специалистов — с 69030 до 33100. Этот процесс продолжается. Только в Академии наук за 1994 год число занятых сократилось на 14,5%. Количественные показатели скрывают качественные стороны происходящего. 86,5% выпускников аспирантуры в системе Академии наук не стали в ней работать. Сегодня здесь нет ни одного доктора наук моложе 30 лет.

Сравнительно молодые и перспективные люди из науки уходят в бизнес (как правило, мелкий и средний), торговлю, банковское дело, финансы. Общественным мнением это чаще оценивается негативно. Хотя такого рода миграция позволяет реализовать совокупный интеллект нации в новых сферах практической деятельности. В свое время в США при относительном перепроизводстве специалистов в области гуманитарного знания значительная часть из них пошла "на производство", в управление, бизнес и это придало новые импульсы к развитию систем управления трудом, созданию более динамичных и эффективных организационных форм производства и управления.

И в Беларуси за счет внутренней миграции научных кадров может произойти резкое изменение общего интеллектуального уровня лидеров бизнеса, финансов, прикладных технологий. Этот процесс по содержанию и скоротечности феноменален, более того, он становится мощным катализатором экономического обновления. Интеллект, знания переносятся в практическую сферу, усиливая ресурсный потенциал развития новых секторов деловой активности.

Состав научных кадров Академии наук

академики — 1%
член-корреспонденты — 2%
доктора наук — 9%
кандидаты наук — 46%
остальные — 42%

Научная элита составляет 3%, и ее существование не является проблематичным, т.к. это ученые старой формации в предпенсионном или пенсионным возрасте. 444 доктора наук также не подвержены склонности к изменению места работы и поля деятельности. Наиболее динамичная часть — кандидаты наук и те, кто отнесен к группе "остальные". Именно они и составляют потенциал будущих передвижений.

Экономическая депрессия оказывала неоднозначное воздействие и на систему образования. Если в 1985/86 году общее число обучаемых составляло 3 млн. 913 тыс. (все формы обучения), то к 1993/94 году их стало уже 2 млн. 412 тыс. Резкое снижение наблюдалось в системе подготовки кадров на предприятиях и повышения квалификации. Единственной сферой, в которой наблюдался рост числа обучаемых, была средняя школа, что связано с демографической ситуацией и реализацией законов об обязательном среднем образовании.

Уменьшение количества студентов в вузах начало обнаруживаться к 1993/1994 учебному году и то незначительно. Вместе с тем, финансовые возможности сферы образования резко снижаются. Аналогично дело обстоит и с материальным обеспечением ученых и вузовских преподавателей. Для примера, в марте 1995 года средняя заработная плата в республике составляла около 700 тыс.рублей, ставка профессора вуза — лишь 590 тысяч. Никогда еще научные работники не имели столь низкого материального статуса за всю историю социалистического и постсоциалистического развития республики.

Интересны некоторые изменения в высшем образовании. Во-первых, при небольшом снижении количества студентов выпускников, то есть специалистов высшей квалификации, стало больше: 28,6 тыс. в 1990/91 г г. и 35,8 — спустя три года. Во-вторых, наблюдался рост количества специалистов в расчете на 10 тыс. населения республики. Это свидетельствует скорее всего об инерционности развития сектора образования: экономическая потребность в таком количестве выпускников вузов отсутствует, а данные о безработице среди лиц с высшим образованием не являются государственной тайной.

Ценность образования остается фактором общественного сознания даже в переходный период, хотя новые приоритеты (деньги, собственность) значительно модифицируют и ценности молодежи. Высшее образование в любом обществе является средством определенной социальной идентификации, "знаком" принадлежности к части тех или иных политических и экономических элит. Аналогично обстоит дело и с преподавательским корпусом университетов республики: в последние годы он количественно не снизился, но произошли определенные качественные изменения. Например, количество профессоров и доцентов возросло с 5600 до 6500 человек. Но и отсюда 30—40-летние зачастую уходят в деловую сферу.

В целом Республика Беларусь находится в стадии выбора национальной стратегии развития интеллектуального потенциала нации. Влияние внешних и внутренних факторов развития интеллектуальных ресурсов и их реализации находится в поле политической дискуссии и испытывает значительное воздействие оживляемых стереотипов "социалистического романтизма". Официальная политика в отношении ученых и преподавателей повторяет алгоритмы прошлого, и по этой причине сложно представить выход из "порочного круга" развития науки и образования в трансформационном обществе республики.

Леонид ЗАИКО,
директор Института независимых исследований



ТРАНСПОРТ

В долгах, но с прибылью

С главным экономистом Белорусской железной дороги Г. БРЫЧКИНОЙ беседует корреспондент "НЭГ".

— Галина Владимировна, Белорусская железная дорога — важнейшая составная часть экономического комплекса республики. А ситуация в нем сегодня крайне сложная. Как чувствует себя в этих условиях коллектив магистрали?

— Ясное дело, что нелегко. Главный бич — неплатежеспособность клиентов. В результате внутренняя дебиторская задолженность на дороге составляет 104 миллиарда рублей. Эти деньги поступают с большим опозданием. Отсюда и наша кредиторская задолженность, которая сегодня составляет 70 миллиардов рублей. Пока наше финансовое положение держится в основном на транзите. Хотя и здесь у нас есть должники. Скажем, Российская Федерация по состоянию на первое июля должна нам 70 миллиардов российских рублей, Украина — 462 тысячи швейцарских франков, Латвия — 584 тысячи, Эстония — 154 тысячи. Небольшой долг за Польшей. Единственная дорога, к которой у нас нет претензий, это литовская. Наоборот, немного должны мы ей.

Сегодня изыскиваем взаимовыгодные формы расчетов. Вот только один пример. Северная дорога России, допустим, должник своего Министерства путей сообщения. А с ней не до конца рассчиталось одно из угледобывающих предприятий. Мы берем у этой шахты уголь в счет ее долга железнодорожникам и производим тройной зачет.

Неплохо идут расчеты с Латвией. Здесь мы в погашение долга строим дизель-поезда для пригородных перевозок, которых у нас катастрофически не хватает. Таким способом уже вернули 2,4 миллиона долларов из 3,6.

С Украиной дела обстоят сложнее. С валютой у них очень туго. Мы пошли навстречу соседям: заключили в счет долга контракт на поставку колесных пар с Днепродзержинским металлургическим заводом. Одним словом, ищем варианты, чтобы не остаться в накладе.

— А как работаете с должниками-земляками?

— Их долги, к сожалению, растут с каждым годом. Недавно было 50 миллиардов рублей. Потом — 70. Сейчас уже 104.

Тем не менее мы продолжаем возить их продукцию. Во-первых, потому что в противном случае наша экономика вообще рухнет и мы останемся без работы. А во-вторых, надеемся что рано или поздно деньги будут возвращены. Естественно, пытаемся ускорить этот процесс. Например, в счет долга Минского автозавода берем его автомобили и продаем их. Так же поступаем и с другими. Прибегаем и к помощи налоговой инспекции. Это происходит так: просим в счет оплаты налогов списать определенные суммы с должников в безакцептном порядке. Как правило, нам идут навстречу.

— Недавно в республике создан акционерный коммерческий "Белжелдорбанк". Как он влияет на ликвидацию или уменьшение дебиторской задолженности? И вообще, как складываются отношения с ним?

— Свое назначение он оправдывает. Сегодня "Белжелдорбанк" принял все наши счета, через него идут все доходные поступления. Он уже перечислил нам дивиденды за первый квартал в размере 300 с лишним миллионов рублей. Есть помощь и в погашении дебиторской задолженности. 3 миллиарда рублей оформлено векселями. Мы сейчас предлагаем крупным должникам перейти в наш банк. От этого выгоду будут иметь и они сами.

— Как в этой ситуации выглядит финансовое положение дороги?

— В первом полугодии рентабельность на дороге составила 20,4 процента. Это меньше, чем в прошлые годы: сказывается падение объемов грузовых перевозок и рост убыточности пассажирских. Прибыли получили 560 миллиардов рублей. Причем почти половину ее — от подсобно-вспомогательной деятельности, рентабельность которой в полтора раза выше основной.

— Откуда столь впечатляющая цифра?

— Прежде всего за этим огромная работа по организации ремонта подвижного состава своими силами. Созданы новые мощности, освоена новая технология, закуплено и установлено оборудование, обучены люди. В результате себестоимость ремонта в зависимости от его вида и сложности снизилась в 5—15 раз. Только за 6 месяцев нынешнего года мы таким образом сэкономили 30 миллиардов рублей.

Еще одна статья экономии — заказы материалов и оборудования своим белорусским предприятиям. Раньше они делались за рубежом. Кстати, благодаря этому мы создали 4 тысячи новых рабочих мест. Это также и выпуск товаров народного потребления.

— Если прибыльная неосновная деятельность будет и дальше так развиваться, не превратится ли дорога из транспортного предприятия в промышленное?

— Такая тенденция есть, и она в какой-то степени настораживает нас. Но серьезные опасения вряд ли уместны. Во-первых, не вечно же будет продолжаться экономический кризис. А во-вторых, мы сами постоянно ищем новых клиентов, открываем новые пассажирские маршруты. Но сегодня одна из главных наших задач — снижение убыточности пассажирских перевозок, которые только на 64 процента покрываются доходами от продажи билетов. Остальное компенсируется грузовыми.

В то же время правительство диктует нам пассажирские тарифы, не собираясь компенсировать их убыточность, как принято во всем мире. Например, в США, где мы недавно побывали, даже частной пассажирской компании государство ежемесячно дает 25 процентов дотации.

— Вы затронули тему государственной поддержки транспорта. Давайте поговорим об этом подробнее.

— Правительство выделяет нам финансовые средства только на реконструкцию Минского вокзала, да и то лишь половину того, что требуется. В нынешнем году мы получили лишь один вместо обещанных 1,9 миллиарда рублей. Это копейки, если учесть, что только за первое полугодие наш доход составил 1 триллион 851 миллиард рублей. А на покрытие расходов, связанных с финансированием бесплатного проезда 5 млн.льготников, из необходимых для этого 8,5 миллиарда рублей, выделено всего 3,1 миллиарда, т.е. только на инвалидов и участников Великой Отечественной войны. Так что дорога несет на себе бремя обязательств государства перед своими гражданами.

Нет у нас и никаких льгот. Даже налоги на недвижимость убыточных пассажирского и путевого хозяйств, составляющих 40 процентов основных фондов, мы вынуждены платить полностью. И это при том, что мы ежегодно расходуем на ремонт 600 километров путей 740 миллиардов рублей. Из своих доходов же приобретаем и ремонтируем подвижной состав (дизель-поезда, электрички, локомотивы, вагоны), строим производственные и социальные объекты.

Единственное, в чем поддержало нас правительство, — в создании дорожного инвестиционного фонда в 1993 году, который в соответствии с тогдашним его постановлением формируется в размере 15 процентов от всех доходов дороги. Сегодня он составляет 400 миллиардов рублей на год.

— Хватит ли доходов, полученных от перевозок и подсобно-вспомогательной деятельности, на зарплату, на приобретение всех видов материальных и топливно-энергетических ресурсов, на техническое развитие, на социальные нужды или все-таки приходится прибегать к помощи банковских кредитов?

— К тем цифрам, которые я уже назвала за первое полугодие, нужно добавить еще 58 миллионов долларов США от международных перевозок. Кстати, в прошлом году они дали всего 24 миллиона. Хорошо помогала созданная в конце прошлого года фирма "Транс-Рейл-БЧ" — наш фрахтовый агент. Она сотрудничает с аналогичной российской компанией, имея при этом скидки на провозные тарифы, что привлекает новых клиентов. Одним словом, Белорусская железная дорога — вполне платежеспособна. Ее финансовая модель достаточно устойчива. Вот почему мы уже второй год никаких кредитов не берем. Последний раз воспользовались такой возможностью в марте прошлого года для того, чтобы своевременно выплатить зарплату. С тех пор стараемся в эту кабалу не лезть. Одним словом, стараемся жить по средствам.

Вел беседу
Валерий ПЕРЗАШКЕВИЧ

САЦЫЯЛЬНЫЯ ПРАБЛЕМЫ

Сацыяльныя і ўзнаўленчыя аспекты заработнай платы

Сярод актуальных, супярэчлівых, складаных і сацыяльна важных эканамічных формаў ці сістэмаў зарплата, бадай, займае адно з першых месц. Супярэчнасць яе ў тым, што, з аднаго боку, яна сацыяльная катэгорыя, бо на яе аснове ажыццяўляецца замяшчэнне выдаткаў рабочай сілы, а з другога — узнаўленчая катэгорыя, паколькі ад яе ўзроўню залежаць магчымасці любой фірмы ажыццяўляць простае, звужанае ці расшыранае ўзнаўленне.

РАЗВАЖАННІ некаторых эканамістаў наконт таго, што ў сучасных умовах, калі сталі занадта дарагімі сыравіна і энергія, заработная плата ў выдатках вытворчасці займае нязначную вагу — ад 3 да 8 працэнтаў — грунтуюцца на павярхоўным поглядзе на гэтую катэгорыю. Па-першае, трэба ўлічваць, што ў працэсе вытворчасці ўдзельнічае жывая праца і арэчаўленая праца (заўважце, праца), праца ўчарашняя і сённяшняя, якая мае не толькі канкрэтную форму, але і вартасную ацэнку. А па-другое, ВНП па вартасці складаецца з сумы заработных плат і амартызацыі асноўных фондаў ці капіталу. Смешна даводзіць, што на цану, напрыклад, хлеба мала ўплываюць памеры заработнай платы хлебапёкаў. Чаму? Таму што цана хлеба, як, між іншым, і любога тавару, залежыць не толькі ад бягучых, апошніх, але і ад папярэдніх выдаткаў на аплату працы. У цану хлеба трэба ўключыць выдаткі на аплату працы сялян, якія вырасцілі збожжа, затым рабочых зернясховішчаў, дзе зерне даведзена да пэўнай кандыцыі па вільгаці і чысціні, рабочых млыноў, дзе зерне стала мукой, рабочых пекарняў, дзе мука стала хлебам, і, нарэшце, гандлёвых работнікаў, дзе хлеб-тавар стаў хлебам-прадуктам і пайшоў на спажыванне. Атрымліваецца, што цана хлеба ёсць сума заработнай платы ўсіх удзельнікаў вытворчасці хлеба, за вылікам той заработнай платы (зноў жа заработнай платы), якую атрымліваюць людзі, занятыя карыснай (і надзвычай неабходнай) працай у так званай невытворчай сферы.

Са сказанага вынікае, што заработная плата па сваёй сутнасці ёсць неабходны прадукт працуючых, дзе б і на якім бы этапе тэхналагічнага працэсу яны ні былі занятыя. У гэтым яе сацыяльны бок. А па свайму зместу яна, калі браць асобны этап тэхналагічнага працэсу, ёсць частка выдаткаў грамадскага працэсу вытворчасці, а калі ахапіць увесь працэс вытворчасці, то яна ёсць вартасць канчатковага прадукту. У гэтым яе ўзнаўленчы аспект.

Супярэчнасці сацыяльнага і ўзнаўленчага бакоў зарплаты

УСЕ спрэчкі і супярэчнасці, якія ёсць у грамадстве ў сувязі з узроўнем заработнай платы, з'яўляюцца супярэчнасцямі паміж сацыяльным і ўзнаўленчым бакамі гэтай катэгорыі. Прафсаюзы, вытворчыя калектывы, асобныя працаўнікі імкнуцца павялічыць заработную плату да ўзроўню поўнага пакрыцця выдаткаў на рабочую сілу. І калі сёння сярэдняя заработная плата ў прамысловасці краіны сягае за 880 тысяч рублёў, то гэта ёсць менавіта вынік азначанага імкнення. З другога боку, прадпрыемствы і дзяржава, паколькі яна выступае суб'ектам адносінаў вытворчасці як уласнік, імкнуцца скараціць выдаткі на заработную плату з мэтай забеспячэння неабходнага ўзроўню ўзнаўленчага працэсу ў грамадскай вытворчасці.

Добра, каб дзве азначаныя тэндэнцыі знаходзіліся ў раўнавазе. Наша сённяшняя сітуацыя сведчыць пра тое, што гэтай раўнавагі як вызначальнай умовы эканамічнага развіцця няма. Да апошняга павышэння мінімальнай зарплаты пераважаў сацыяльны бок (у якой меры — гэта пытанне асобнае). А цяпер пераважае ўзнаўленчая тэндэнцыя, бо заработная плата замарожана. Раўнавага, такім чынам, як і ў першым выпадку, парушана, што небяспечна. Чаму? Таму што ўзнаўленчы аспект заработнай платы аніяк не павінен супярэчыць сацыяльнаму, калі эканомія на заработнай плаце скарыстоўваецца для накаплення, інвестыцый як умоў павышэння заработнай платы ў будучым. Сёння гэтага няма, бо грамадская вытворчасць скарачаецца, і тут ніякае замарожванне заработнай платы не можа пазітыўна ўздзейнічаць на ўзнаўленчы працэс. Больш таго, сённяшняе замарожванне заработнай платы нават супрацьстаіць узнаўленчаму працэсу, бо стрымлівае рэалізацыю выраблепай прадукцыі. Прадукцыю трэба не толькі вырабіць, але і даць людзям грошы, каб яны яе купілі. З гэтага вынікае, што заработная плата ў яе сацыяльным значэнні велічыня даная, аб'ектыўная. Ці можам мы сёння сказаць, што заработная плата ў нас аптымальная з пункту гледжання стварэння ўмоваў для нармальнага ўзнаўленчага працэсу? На жаль, не. З гэтага трэба рабіць высновы. І не заўтра, а сёння, неадкладна.

Заработная плата і інфляцыя

ЗАРАБОТНАЯ плата можа выконваць свае сацыяльную і вытворчую (узнаўленчую) функцыі ў тым выпадку, калі яе памеры ў імкненні да аптымальнасці будуць пэўна рэагаваць на інфляцыю, якая, праўда, апошнім часам пацішэла, ды з парадку дня яшчэ не знята. Калі гавораць аб індэксацыі заработнай платы, то часам не звяртаюць увагу на тое, што фактычна індэксуецца. На самай справе, вартасць тавараў, якая ствараецца жывой працай пры дадзеным узроўні прадукцыйнасці працы, велічыня пэўная. Гэта неабходны прадукт. Яго цана павышаецца не сама па сабе, а калі павысіўся кошт арэчаўленай працы і на гэтай аснове мусіла змяніцца цана выробленага прадукту як тавару. Тавар павінен быць прададзены, інакш парушаецца ўзнаўленчы працэс. Таму да неабходнага прадукту трэба дадаць тую частку цаны, якая адлюстроўвае павышэнне коштаў сыравіны, амартызацыі, энергіі і г.д. Небяспекі ні для сацыяльнай функцыі заработнай платы, ні для ўзнаўленчай тут няма. Трэба толькі правільна разумець гэта і адпаведна дзейнічаць. Вопыт такіх дзеянняў ёсць. Напрыклад, падчас энергетычнага крызісу на Захадзе фірмы адразу ўключылі высокія кошты на паліва ў выдаткі. Цэны пайшлі ўверх. Фірмы павысілі заработную плату, каб яе атрымальнікі маглі купіць столькі ж тавараў, як і пры ранейшай цане. І ўся праблема. Іншая справа, калі заработная плата адстае ад інфляцыі. Тады прадпрыемствы і дзяржава маюць інфляцыйны даход. Апошнія тры гады ўрад Рэспублікі Беларусь увесь час выкарыстоўваў гэта. А нядаўна Віктар Чарнамырдзін заявіў у Дзяржаўнай Думе, што прыбытковая частка дзяржаўнага бюджэту Расіі за першае паўгоддзе 1995 года нечакана перавыканана за кошт інфляцыйнага даходу. Як бачым, інфляцыя можа быць выгаднай для дзяржавы. Нязначная інфляцыя нават стымулюе прадпрымальніцкую дзейнасць. Гэта неабходна ўлічваць пры рэгуляванні заработнай платы.

Узровень зарплаты і льготы

НІЗКІ ўзровень заработнай платы спарадзіў льготы. Тут таксама закрануты сацыяльны і ўзнаўленчы аспекты заработнай платы. Сацыяльны таму, што ў нашай краіне не болей 20 працэнтаў нацыянальнага даходу ішло на зарплату, у той час як у развітых краінах — да 65 працэнтаў пры значна большым агульным аб'ёме вытворчасці. Мізэрную заработную плату даводзілося дапаўняць усемагчымымі даплатамі, якія назвалі льготамі. Льготы шматлікія таму, што зарплата была і ёсць для большасці працуючых недастатковай для больш-менш нармальнага жыцця. Выклікае здзіўленне, што пастаўлена пытанне аб адмене льготаў. Так, іх трэба ліквідаваць. Але пры абавязковай кампенсацыі праз рост намінальнай і рэальнай заработнай платы. Інакш губляецца сацыяльная функцыя заработнай платы.

Але ці выйграе ўзнаўленчая функцыя ад адмены даплат-ільготаў? Не, бо заработная плата згубіць сваю стымулюючую ролю.

Заработная плата і пенсіі

УСЕ пенсіянеры і працуючыя ведаюць, што пенсійнага фонду ў нас няма. Усё, што было, даўно "з'едзена" цэнтральным дзяржаўным апаратам былога СССР яшчэ да яго развалу. І сітуацыя зараз такая, што пенсіі выплачваюцца па прынцыпу "грошы — сёння". На фонд заработнай платы робяцца налічэнні ў памеры 35 працэнтаў і пералічваюцца ў фонд сацыяльнай абароны. Усё для нас звыкла. Але гэта мае адмоўны ўплыў як на сацыяльную, так і ўзнаўленчую функцыі заработнай платы. Па-першае, працуючыя мусяць утрымліваць пенсіянераў, якія стварылі НД і ВНП дзесяць ці дваццаць год таму. Створаная імі вартасць знікла, і зараз яны ўтрымліваюцца коштам сённяшняй працы працуючых. У той час, як працуючыя рабочыя і сяляне павінны праз адлічэнні ствараць фонд свайго ўтрымання ў будучым, яны мусяць аддаваць яго сённяшнім пенсіянерам, прадукт працы якіх даўно спажыты. А ўтрымліваць даводзіцца 2,5 млн. чалавек: на двух працуючых — адзін пенсіянер. Такое ўтрыманне змяншае заработную плату і абумоўлівае павышэнне цэнаў звыш усялякіх межаў. Не лягчэй ад гэтага і пенсіянерам. Яны атрымліваюць пенсіі з перабоямі, бо скарачаюцца адлічэнні ў сацыяльны фонд, і гэтыя адлічэнні не з'яўляюцца падчас крызісу рэгулярнымі. Да таго ж набываць тавары і прадукты пенсіянеры могуць па высокіх цэнах, якія ў значнай меры абумоўлены ўтварэннем пенсійнага фонду па прынцыпу "грошы — сёння".

Узаемадзеянне заработнай платы і "гарачага" пенсійнага забеспячэння абмяжоўвае і ўзнаўленчую функцыю заработнай платы. Менавіта тым, што, з аднаго боку, узнікае моцная і нават непераадольная перашкода для павышэння заработнай платы да ўзроўню яе стымулюючага вытворчасць значэння. А з другога — заработная плата і фонд утрымання непрацуючых разам узятыя ствараюць такі памер неабходнага грамадскага прадукту, які настолькі змяншае прыбытак і абцяжарвае збыт прадукцыі на канкурэнтным рынку, што ўсё цяжэй будзе ствараць фонд накаплення і ажыццяўляць інвестыцыі. А без інвестыцый, прытым пастаянных, няма расшыранага ўзнаўлення, а без апошняга — будучыні ў нацыі.

Дзе выйсце са становішча? Складаная сітуацыя не мае простага вырашэння. Гэта тэма асобнага абмеркавання. Коратка можна толькі сказаць, што на парадак дня вельмі хутка будзе пастаўлена пытанне аб стварэнні дзяржаўнага, рэгіянальных і нават вытворча-калектыўных пенсійных фондаў камерцыйнага кшталту. Толькі такія пенсійныя фонды, якія будуць мець інвестыцыйнае значэнне і самаўзрастаць, могуць стабілізаваць пенсійнае забеспячэнне і, між іншым, вытворчую і сацыяльную функцыі заработнай платы.

Зарплата і падаткаабкладанне

ЯШЧЭ не было такога выпадку, каб працоўныя калектывы выступілі супраць непамернага падаткаабкладання сваіх прадпрыемстваў. Між тым частка падаткаў (не мае значэння, якую назву яны маюць) непасрэдна ўваходзіць у сабекошт і тым самым абмяжоўвае рост той часткі вартасці, якая ідзе на заработную плату. Сацыяльная функцыя заработнай платы церпіць затым зноў на стадыі перапразмеркавання нацыянальнага даходу, калі праз высокія цэны частка зноў створанай вартасці сплывае з кішэняў працоўных. Непамерныя падаткі паралізуюць таксама ўзнаўленчы працэс не толькі тым, што пакідаюць прадпрыемствы без сродкаў для інвестыцый.

У краіне пачаўся рух за перагляд практыкі падаткаабкладання. Створаны спецыяльны камітэт. Гэта нездарма. Прэзідэнт Аляксандр Лукашэнка таксама выказваўся адносна неабходнасці зніжэння падаткаабкладання. Аднак выказаў думку, што падаткаабкладанне павінна забяспечваць патрэбы бюджэтнай сферы. Значыць падаткі маюць пераважна фіскальны характар: толькі каб узяць. Узровень падаткаў, на жаль, не вызначаецца патрэбамі развіцця вытворчасці, каб для бюджэту можна было заўтра мець болей. Гэта тупіковая сітуацыя. Дзе выйсце? Калі прыняць пад увагу англійскі вопыт, дзе асноўны падаткаплацельшчык — насельніцтва, то трэба так павысіць заработную плату, каб пераважна рабочыя і служачыя фарміравалі бюджэт, а прыбытак прадпрыемства абкладваўся падаткамі ў меншай меры, бо ён павінен стаць надзейнай крыніцай расшыранага ўзнаўлення.

Ва ўсякім выпадку зразумела, што без упарадкавання падаткаабкладання няма надзеі на ўдасканаленне заработнай платы.

Рэзюме

1. На якім бы ўзроўні ні вырашаліся праблемы заработнай платы, неабходна ўлічваць яе як сацыяльную, так і ўзнаўленчую функцыі, дасягаць іх раўнавагавага стану. Падрываць сацыяльную функцыю ці праз яе шкодзіць узнаўленчай функцыі — недапушчальна.

2. Інфляцыя можа ўплываць на заработную плату, але не можа яе змяняць, бо выдаткі працы застаюцца нязменнымі пры любой зменлівай цане. Фактычна індэксуецца не праца, а большыя кошты іншых фактараў вытворчасці. Калі парушаецца гэты прынцып, то прадпрыемствы і дзяржава прысвойваюць за кошт працоўных інфляцыйны даход. Што гэта так, сведчыць пусты бюджэт Рэспублікі Беларусь. Была інфляцыя — у бюджэт паступалі грошы, зменшылі інфляцыю — апусцела казна.

3. Льготы — гэта частка заработнай платы ці іншых асноўных даходаў. Яны выкліканы нізкай заработнай платай. Ліквідаваць ільготы можна і трэба, але пры ўмове павышэння заработнай платы. Інакш будуць парушаны з вялікай шкодай для вытворчасці яе асноўныя функцыі. Казна ад гэтага не папоўніцца.

4. Усё ў большую супярэчнасць паміж сабой уступаюць заработная плата і пенсійнае забеспячэнне. І гэтая супярэчнасць непераадольная. Яна будзе нарастаць і можа быць вырашана праз 15 — 25 год шляхам стварэння незалежных пенсійных фондаў камерцыйнага кшталту, у тым ліку і дзяржаўнага.

5. Паколькі заработная плата і падаткаабкладанне — складальнікі размеркавальных адносін, то ўпарадкаванне заработнай платы немагчыма без глыбокай падатковай рэформы.

Уладзімір КУЛАЖАНКА,
доктар эканамічных навук,
прафесар
Алена СЕМАК,
аспірантка БДТУ

Краткий обзор социально-экономических проблем трудовых отношений в Республике Беларусь

В 1994 г. валовой внутренний продукт (ВВП) по сравнению с предыдущим сократился на 20%, объемы промышленного производства — на 19,3%, сельского хозяйства — на 14%. Эта тенденция сохраняется и в текущем году. Только в I квартале по сравнению с аналогичным в 1994 г. ВВП снизился на 12%, выпуск промышленной продукции — на 10%, сельского хозяйства — на 14%.

Продолжает падать уровень жизни людей. При росте цен на товары и услуги в 1994 г. по сравнению с предыдущим годом в 23,2 раза денежные доходы увеличились только в 19,7 раза. Заработная плата снизилась на 34%. Доля расходов на питание с 29% в 1990 г. поднялась до 60% в прошлом. Впервые за последние 50 лет население республики в 1994 г. сократилось более чем на 22 тыс. человек.

При относительно низком уровне статистической (прибл. 2%) возрастает скрытая безработица. В I квартале 1995 г. только зафиксированные потери рабочего времени в промышленности составили 15,2% к табельному фонду. Все это обострило проблемы занятости, охраны и оплаты труда, социальной защиты граждан.

Рынок труда в условиях кризиса

Рынок труда и занятость

Число безработных в республике составляет сегодня 14%. Предложение рабочих рук превышает спрос в 5,6 раза, а в Брестской области — в 33 раза. Стабилизация отечественного рынка труда будет зависеть от экономической стратегии государства, т.е. от того, сохраним ли традиционную крупномасштабную структуру производства с преимущественной ориентацией на восточные рынки потребления или предпочтем другие пути интеграции в мировое хозяйство.

При этом следует учитывать прогнозируемые негативные демографические последствия:

— значительное сокращение трудоспособного населения, занятого в народном хозяйстве;

— снижение территориальной и социальной (профессионально-квалификационной) мобильности, конкурентоспособности экономически активного населения вследствие его старения;

— рост расходов на соцобеспечение и здравоохранение в связи с увеличением численности пенсионеров и одиноких пожилых людей, нуждающихся в патронаже;

— обострение проблем материнства, семьи и рождаемости, вызываемых низкими социально-бытовыми условиями жизни.

Предупреждение таких явлений требует неотложных мер:

— стимулирования экономической активности трудоспособного населения и пенсионеров, сохранивших профессиональную дееспособность;

— справедливого распределения доходов и социальной помощи государства между возрастными группами населения;

— повышения социально-экономического статуса здоровья человека, оздоровления окружающей и производственной среды, доступности и высокой квалификации медицинской помощи.

В числе немаловажных и проблема миграции. По данным Министерства статистики, миграционный обмен со странами ближнего зарубежья составлял в 1991 г. + 66,9 тыс. чел., в 1993 г. + 39,3, т.е. число прибывавших в Беларусь значительно превышало количество покинувших ее. В прошлом году положительное сальдо "восточной миграции" сохранилось. Примерно такая же ситуация и с выездом наших граждан на постоянное место жительства в страны дальнего зарубежья. Всплеск эмиграции пришелся на 1986 — 1990 гг., когда ее уровень превысил 30-тысячную отметку. Затем начался спад. В 1993 г. на Запад эмигрировало только 6,9 тыс. чел. Однако преимущественно это все те же представители интеллигенции, высококвалифицированные специалисты, т.е. утечка мозгов из республики продолжается.

Наиболее предпочтительна для нас внешняя трудовая миграция, создающая предпосылки для интеграции Беларуси в международный рынок труда и мировое хозяйство. Сегодня за рубежом трудятся до 50 тыс. белорусских граждан, увеличивается приток иностранных рабочих рук и в нашу экономику. В этой связи возникает необходимость в проведении гибкой миграционной политики, важными задачами которой должны стать:

— прогнозирование миграционных потоков;

— обеспечение сбалансированности обменных процессов во внешней трудовой миграции;

— организация расселения, трудоустройства и социальной адаптации беженцев;

— организация взаимодействия звеньев вертикали исполнительной власти в решении миграционных проблем;

— обеспечение иммиграционного контроля;

— совершенствование миграционного законодательства.

Регулирование заработной платы

С января текущего года отменен последний элемент государственного нормирования оплаты труда — налогообложение высоких заработков. Это подтолкнуло производителей к неоправданным денежным выплатам в ущерб финансированию технического развития, что привело к таким негативным последствиям,как:

— сокращение удельного веса зарплаты в ВВП с 42,2% в 1990 г. до 31% в 1994 г.;

— рост цен, опережающий зарплату;

— отставание минимальной зарплаты от минимального потребительского бюджета (МПБ). Их соотношение составило в январе 1991 г. 69%, а в декабре 1994 г. — 7,4%. 51% занятых в народном хозяйстве работников получали в конце прошлого года в среднем ниже МПБ;

— дисбаланс оплаты труда в различных сферах деятельности, отраслях, на предприятиях и по категориям работников. Средняя заработная плата в системах образования составила 66,6%, здравоохранения — 63%, культуры — 54% по отношению к доходам работников в промышленности. Самым низким — 41%–оказался этот показатель у работников социального обеспечения и непроизводственных видов бытового обслуживания;

— потеря взаимосвязи оплаты труда с результатами деятельности предприятий;

— снижение роли премирования в стимулировании производительности труда;

— перекос между тарифной частью зарплаты и различными доплатами и социальными выплатами.

Простои предприятий, снижение спроса на белорусскую продукцию на внешнем рынке и низкая потребительская платежеспособность на внутреннем дезорганизовали денежный оборот, что привело к задержкам в выдаче рабочих денег, переходу кое-где на натуроплату.

Чтобы стабилизировать ситуацию в оплате труда, с 1 марта т.г. постановлением Кабинета Министров РБ N 106 от 28 февраля 1995 г. была введена в действие новая 23-разрядная единая тарифная сетка (ЕТС) с межразрядными коэффициентами:

с 1-го по 3-й — 1,30
с 3-го по 8-й — 1,12
с 8-го по 15-й — 1,06
с 15-го по 23-й — 1,05

Соотношение 1-го и 23-го разрядов в ней составило 1 : 6,6 вместо действовавшего в прежней 1 : 9,78. Новая ЕТС снизила мотивацию к труду у административного и инженерного звена производственников.

Сегодня назрела необходимость пересмотра существующей концепции оплаты труда. При этом важно ориентироваться на зарубежный опыт. С точки зрения науки,для нас представляют серьезный интерес подходы и направления, разработанные учеными НИИ труда Российской Федерации в "Концепции государственной политики доходов населения в условиях перехода к рыночным отношениям". В частности, мы должны исходить из необходимости временного опережающего роста доходов населения по сравнению с ростом цен с целью восстановления доперестроечной платежеспособности заработной платы, компенсации увеличивающихся расходов по оплате жилищно-коммунальных и транспортных услуг, здравоохранения и образования.

Проблема социальной защиты

Она состоит в том, что потребности в ней возрастают в связи с уменьшением трудоспособного населения, опережающим ростом цен, инфляции и т.д., тогда как финансовые возможности у государства по этим же причинам сокращаются. В соответствии со стратегией социальной защиты центр тяжести ее сегодня постепенно смещается к категории наименее обеспеченных граждан. Развитие системы пенсионного обеспечения в дальнейшем будет ориентировано в большей степени на трудовую самозащиту, т.е. создание путем отчислений в различные пенсионные фонды части заработанных денег, социальных накоплений, необходимых для обеспечения безбедной старости.

По такому же принципу действует и система социального страхования, включающая страхование старости, инвалидности, потери кормильца, временной нетрудоспособности, беременности и родов, безработицы. Однако условия и принципы ее пока отличаются от принятых в странах с рыночной экономикой. Отсутствует механизм персонификации, размер некоторых пособий не зависит от продолжительности уплаты взносов.

Проблема управления условиями труда

В промышленности Беларуси около 300 тыс. чел.,или 23,1% от общей численности,заняты на рабочих местах, не отвечающих требованиям безопасности труда. Вредные факторы вызывают до 80% случаев профзаболеваемости. В 1993 г. на охрану труда было затрачено более 52 млрд. руб., что, по оценке специалистов, составило лишь 1/4 — 1/5 части затрат на компенсацию последствий неблагоприятных условий труда.

В.МАТУСЕВИЧ,
директор НИИ труда Министерства труда Республики Беларусь, кандидат экономических наук

Инвалид возвращается в строй

Девять лет назад в Беларуси было 41773 инвалида, нынче их насчитывается 80969, при этом 33702 — люди в трудоспособном возрасте.

Естественно, большинство инвалидов по ряду причин лишены возможности трудиться наравне со здоровыми. Уровень их занятости в народном хозяйстве республики ежегодно снижается, составляя в настоящее время около 10%. Между тем практика многих цивилизованных стран показывает, что и такие люди могут занять достойное место в обществе, что и им доступна не такая-сякая, а высококвалифицированная, высокооплачиваемая работа, в которой нуждаются не только сами инвалиды, но и государство. Например, в Германии 80% инвалидов трудоспособного возраста возвращены к труду, в США — 70%.

По данным Госминтруда, возврат к труду одного человека позволяет сэкономить за год 3 тысячи 600 рублей в ценах 90-го года. Однако для того, чтобы говорить об этой цифре как о "состоявшейся", необходимо отказаться от прежнего принципа социальной защиты инвалидов посредством пенсии.

Безусловно, для этого необходимы не только немалые усилия, но и такие же средства. Возникает вопрос: а надо ли это делать, если даже здоровые люди не могут найти себе работу?

Конечно же, надо. Не будем забывать, что, предоставляя инвалидам работу, мы снимаем лишний "налог" с себя, даем малозащищенным слоям право на нормальное существование, обеспечиваем престиж страны и здоровое будущее общества в целом.

Вплотную занялся проблемами реабилитации инвалидов коллектив Белорусского научно-исследовательского института экспертизы трудоспособности и организации труда инвалидов. Здесь четко усвоили: для общества неповторим и бесценен каждый человек, о чем свидетельствуют разработка и принятие в республике законов о социальной защите инвалидов в Республике Беларусь, о занятости населения, положения о порядке установления предприятиям, учреждениям и организации норматива бронирования рабочих мест для инвалидов и других нормативных актов. Не все они, на взгляд директора института Эдуарда Зборовского, совершенны. Например, необходимо внести некоторые дополнения в закон о занятости населения Республики Беларусь. Существующий механизм трудоустройства позволяет предприятиям не принимать на работу слабозащищенные категории населения и при этом не нести никакой ответственности. Должен также быть нормативный акт, регулирующий создание дополнительных рабочих мест в бюджетных организациях.

В республике постепенно реализуется система льготного налогообложения прибыли, получаемой от трудовой деятельности предприятий с участием инвалидов. Однако льгота эта предоставляется лишь в случае трудоустройства инвалида, направленного службой занятости населения. Начиная с нынешнего года размер льготы утверждается в относительной процентной величине, то есть за прием на работу на забронированные места инвалидов и молодежи до 18 лет ставка налога на прибыль снижается за каждый отработанный месяц в течение календарного года на 0,02 пункта, остальных граждан слабозащищенных категорий — на 0,01 пункта.

Определен механизм выплаты предприятиям, организациям и учреждениям разовых компенсаций за бронирование и создание дополнительных рабочих мест при условии предоставления в установленные сроки и в нужном объеме информации в центры занятости. Компенсация установлена в размере 12 минимальных заработных плат за каждое место. Иначе говоря, служба занятости как бы "покупает" места на предприятиях и трудоустраивает граждан слабозащищенной категории.

Не все ладно в республике с производством жизненно необходимых технических средств для инвалидов — компактных и прогулочных колясок, протезов, тростей, слуховых аппаратов и так далее. Выпускать их без финансовой помощи государства весьма сложно,более того — невыгодно, так как продукция эта чаще всего нерентабельна. Разумеется, и в этом инвалиды ждут от общества действенной помощи.

Ольга КАСТЮКЕВИЧ

ЭКСПОРТ–ИМПОРТ

Вопросы остаются

После опубликования заметки "Вопросы требуют ответа" ("НЭГ" N 30, 1995 г.), к автору начали поступать вопросы по части расшифровки товаров, ввоз которых в настоящее время осуществляется беспошлинно. (Беспошлинным в России он будет оставаться до 1 октября с.г. С этого дня начнется 3-й этап ввода новых пошлин согласно постановлению правительства РФ от 06.05.1995 г. N 454.) Очевидно, с указанного срока эти товары будут облагаться ввозными пошлинами и у нас согласно товарным группам, утвержденным постановлением КМ РБ от 29.06.1995 г. N 340. Поскольку официальной информации на сей счет нет, думаю, что публикация российского перечня товаров, утвержденного приказом ГТК РФ N 396 от 19.06.1995 г.,позволит нашим субъектам хозяйствования хоть как-то сориентироваться и подготовиться ко дню "X", т.е. к 1.10.1995 г. А возможно,и избежать уже ставшего традиционным шока.

Код ТН ВЭД	Краткое наименование товара
Из 6804 22 110; из 8207 50; из 8207 60 310; из 8207 70 100	Инструмент специальный для обработки коленчатых валов, блоков, поршней и др. специфических деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8409 99 000	Части для изготовления дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8413 30 900	Топливные насосы для дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8414 80 210	Турбокомпрессоры для подачи сжатого воздуха в цилиндры дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8454 30 900	Специальное оборудование для производства литых деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8454 90 000	Части специального литейного оборудования для производства деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8457 10 000	Центры обрабатывающие для изготовления блоков, крышек цилиндров, коленчатых валов, шатунов и других специфических деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8457 30 000	Станки агрегатные многопозиционные для обработки деталей топливной аппаратуры дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8458 11 100	Станки токарные с ЧПУ для обработки некруглых деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт (поршневые кольца, кулачки и тому подобное)
Из 8458 19 910	Токарные автоматы особой точности для обработки деталей топливной аппаратуры дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8459 21 990	Станки глубокого сверления для обработки деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт (каналов масла и топлива, форсунок и тому подобное) с ЧПУ
Из 8459 40 900	Станки расточные особой точности для обработки вкладышей подшипников дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8460 11 000	Станки плоскошлифовальные с ЧПУ для обработки поршневых колец, замков шатунов и других специфических деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8460 21 100	Станки круглошлифовальные с ЧПУ для обработки коленчатых и распределительных валов дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8460 29 900	Станки специальные шлифовальные для обработки деталей топливной аппаратуры дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8460 31 000	Станки заточные с ЧПУ для режущих инструментов, используемых в производстве дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8460 40 000	Станки хонингвальные и доводочные для обработки втулок цилиндров, топливных насосов и других деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8461 30 000	Станки протяжные высокой точности для обработки вкладышей подшипников дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8461 40 110	Станки зуборезные и зубошлифовальные с ЧПУ для обработки цилиндрических зубчатых колес высокой точности для дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8461 40 310	Станки зубострогальные для обработки конических зубчатых колес высокой точности для дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8463 20 000	Станки профиле- и резьбонакатные для обработки деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8481 80 510	Термостатный клапан для регулирования температуры воды и масла в дизелях мощностью свыше 300 кВт
Из 8483 10 510	Коленчатые валы стальные, кованые для дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8511 40 900	Пневмостартеры для дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 8543 30 000	Оборудование для нанесения гальваническим методом специальных покрытий деталей дизелей мощностью свыше 300 кВт
Из 9031 80 310	Приборы, приспособления и машины измерительные для производства дизелей мощностью свыше 300 кВт

Будем все же надеяться, что соответствующее республиканское постановление по данному вопросу будет обнародовано до 1 октября!

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического совета БКПП

БУХУЧЕТ

Дооценка кредиторской задолженности

В бухгалтерском учете импортных операций затруднение специалистов неизменно вызывает вопрос дооценки кредиторской задолженности поставщику (консигнанту). Последняя складывается из задолженности за имеющийся неоплаченный остаток товара и задолженности за уже реализованный, но неоплаченный товар. Поэтому дооценивать нужно и тот,и другой товар.

Дооценку остатков импортированных (или отгруженных) товаров, по которым имеется кредиторская задолженность в СКВ или задолженность по кредитам в СКВ (а также в разрешенных случаях реализации товара за СКВ),целесообразно производить ежемесячно. Ее можно осуществлять двумя вариантами. Первый — так называмой "цепочкой", т.е. путем дооценки остатка товаров после каждого изменения валютного курса. При втором варианте дооценки можно использовать следующую формулу, которая дает те же результаты:

Сумма дооценки остатков товаров (в рублях, за месяц или другой отчетный период)

=

Стоимость остатка товаров на конец месяца (в рублях по курсу НБ)

+

Стоимость реализованных (выбывших) товаров (в рублях по курсу НБ на день реализации (выбытия)

-

Стоимость остатка товаров на начало месяца (в рублях по курсу НБ на начало месяца)

-

Стоимость поступивших товаров за месяц (в рублях по курсу НБ на день поступления)

Ежемесячная дооценка остатков импортированных товаров дает возможность реально отражать стоимость активов предприятия за любой отчетный период. Порядок такой дооценки представлен следующим примером.

1. Остаток товара на начало месяца — 58500 долл. США. Курс Национального банка 11200 руб. за 1 долл. Всего в рублях остаток составляет 655200 тыс.руб.

2. Движение товара.

Дата	Контрактная (учетная) стоимость товара в СКВ (долл.)	Курс НБ	Сумма в рублях (тыс.руб.)
	Реализован товар:		
2	700	11250	7875
7	2100	11300	23730
12	2800	11320	31696
	Поступил товар:		
17	11600	11350	131660
	Реализован товар:		
18	5700	11350	64695
	Перечислено поставщику:		
20	10000	11350	113500
	Поступил товар:		
23	18000	11400	205200
	Реализован товар:		
28	6300	11430	72009

3. Остаток товара на конец месяца составил 70500 долл. США по курсу НБ 11430 руб. за 1 долл. на сумму 805815 тыс.руб.

Первый вариант — дооценка "цепочкой".

Дата	Остаток товаров в СКВ, подлежащий дооценке (в долл.)	Курсовая разница (в рублях)	Сумма дооценки в рублях (тыс.руб.)
2	58500	50(11250-11200)	2925
7	57800(58500-700)	50(11300-11250)	2890
12	55700(57800-2100)	20(11320-11300)	1114
17	52900(55700-2800)	30(11350-11320)	1587
23	58800(52900+11600-5700)	50(11400-11350)	2940
28	76500(58800+18000)	30(11430-11400)	2304
	Всего:		13760

Сумма дооценки остатков товаров за месяц составит 13760 тыс.руб., что должно быть отражено по дебету счета 41 и кредиту счета 60 (или 90).

По второму варианту с использованием вышеприведенной формулы дооценка остатков товаров будет равна (тыс.руб.):

805815+7875+23730+31696+64695+72009-655200-131660-205200=13760

Таким образом, суммы дооценки остатков товаров, которые ей подлежат, будут равны при пользовании обоими вариантами. В случаях колебания валютного курса (роста, падения) рассмотренные варианты проведения дооценки остаются в силе.

Рассмотрим подробнее вопрос дооценки кредиторской задолженности за реализованный в течение месяца товар. Ее можно произвести также двумя вариантами: дооценки кредиторской задолженности "цепочкой" и по формуле, имеющей следующий вид:

Дооценка кредиторской задолженности за реализованный товар (в рублях)

=

Остаток кредиторской задолженности по счету 60 на конец месяца (в рублях по курсу НБ)

+

Сумма перечисленной (погашенной) задолженности (в рублях по курсу НБ на день перечисления)

-

Остаток кредиторской задолженности по счету 60 на начало месяца (в рублях по курсу НБ)

-

Увеличение задолженности за поступивший товар в течение месяца (в рублях по курсу на день поступления)

-

Сумма дооценки остатков товара за месяц (в рублях)

Порядок дооценки кредиторской задолженности за реализованный товар приведен ниже. Исходные данные взяты из предыдущего примера.

1. Первый вариант — дооценка "цепочкой".

Дата	Задолженность за реализованный товар, подлежащая дооценке (по контракту)	Курсовая разница (в рублях)	Сумма дооценки (в рублях)
7	700	50(11300-11250)	35000
12	2800(700+2100)	20(11320-11300)	56000
18	5600(2800+2800)	30(11350-11320)	168000
28	1300(5600+5700-10000)	80(11430-11350)	104000
	Всего:		363000

Вся сумма дооценки кредиторской задолженности за реализованный товар методом дооценки "цепочкой" составила 363000 руб.

2. При использовании формулы для исчисления суммы дооценки кредиторской задолженности за реализованный товар ее можно применить либо только к задолженности по реализованному товару, либо ко всей задолженности по счету 60.

а) Расчет дооценки задолженности только по реализованному товару. Стоимость реализованного товара составила 17600 долл. США на сумму 200005 тыс.руб. Перечислено поставщику 10000 долл. США на сумму 113500 тыс.руб. Остаток задолженности за реализованный товар составил 7600 долл. США по курсу Национального банка 11430 руб. за 1 долл. на сумму 86868 тыс.руб.

Сумма дооценки = 86868+113500-200005=363 тыс.руб., что должно быть отражено по дебету счета 80 и кредиту счета 60.

б) Расчет дооценки кредиторской задолженности за реализованный товар в целом по данным счета 60.

Исходные данные те же:

— Остаток задолженности по счету 60 на начало месяца — 58500 долл. США на сумму 655200 тыс.руб.

— Поступило товара за месяц на сумму 29600 долл. США или на 336860 тыс.руб.

— Дооценка остатков товаров за месяц на сумму 13760 тыс.руб.

— Остаток задолженности по счету 60 на конец месяца — 78100 долл. США на сумму 892683 тыс.руб.

Сумма дооценки = 892683 +113500-655200-336860-13760=363 тыс.руб.

Таким образом суммы дооценки кредиторской задолженности за реализованный товар будут равны при использовании любого варианта. Следует также отметить, что правомерно и целесообразно производить дооценку кредиторской задолженности в целом по реализованному товару — как по перечисленной (погашенной) поставщику (консигнанту), так и по неперечисленной суммам.

Пелагея ПАПКОВСКАЯ,
доцент БГЭУ

Информ Банк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

№ 33 Август '95



Вопросы белорусского государственного объединения по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 403 от 31 июля 1995 г.

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 5 мая 1995 г. N 179 "О мерах по усилению борьбы с хищением драгоценных, черных и цветных металлов, их лома и отходов, драгоценных камней" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Включить в состав Белорусского республиканского производственного объединения "Белвторчермет" предприятие "Белцветмет".

2. Переименовать Белорусское республиканское производственное объединение "Белвторчермет" в Белорусское государственное объединение по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов (Государственное объединение "Белвтормет").

3. Установить, что Белорусское государственное объединение по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов подчиняется Кабинету Министров Республики Беларусь.

4. Установить, что управление (в пределах, установленных законодательством) находящимися в республиканской собственности предприятиями Белорусского государственного объединения по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов в части утверждения их уставов, найма руководителей, контроля за эффективностью использования и сохранностью государственного имущества, принятия решений о реорганизации и ликвидации указанных предприятий, а также о создании таких предприятий осуществляется этим объединением.

Отчуждение указанными предприятиями основного технологического оборудования, а также создание ими дочерних предприятий производится в установленном порядке с согласия объединения.

5. Министерству экономики и Белорусскому государственному объединению по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов в двухмесячный срок проработать с участием Министерства финансов, Министерства юстиции, Министерства внутренних дел, Комитета государственной безопасности, других заинтересованных министерств и иных центральных органов управления, облисполкомов и Минского горисполкома и внести в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о создании государственной инспекции по контролю за использованием черных и цветных металлов, их лома и отходов.

6. Принять предложение Министерства экономики, согласованное с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерством внутренних дел, Министерством юстиции и Высшим Хозяйственным Судом, о возложении на Белорусское государственное объединение по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов функций по выдаче (по согласованию с Министерством экономики) лицензий на осуществление деятельности по заготовке (закупке) лома и отходов черных и цветных металлов. При этом не допускается выдача указанных лицензий субъектам хозяйствования негосударственных форм собственности кроме заготовительных организаций потребительской кооперации, занимающихся заготовкой (закупкой) лома и отходов черных и цветных металлов у населения.

7. Белорусскому государственному объединению по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов по согласованию с Министерством экономики, Министерством внутренних дел, Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды, Министерством промышленности, Министерством юстиции в месячный срок утвердить нормативно-методическую документацию по лицензированию видов деятельности, указанных в пункте 6 настоящего постановления.

8. Белорусскому государственному объединению по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов с участием Министерства экономики, Министерства финансов, Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерства по антимонопольной политике, Министерства юстиции, других заинтересованных министерств и иных центральных органов управления в двухмесячный срок обеспечить разработку проекта устава объединения.

9. Принять к сведению, что в соответствии с постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 16 июня 1993 г. "О предприятиях (объединениях), организациях и видах имущества, не подлежащих разгосударствлению и приватизации" разгосударствление и приватизация предприятий Белорусского государственного объединения по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов, выполняющих функции материально-технического обеспечения и производящих закупку продукции для государственных нужд, осуществляется только по решению Кабинета Министров Республики Беларусь.

Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

О ПОРЯДКЕ ОТЧИСЛЕНИЯ СРЕДСТВ ПОЛЬЗОВАТЕЛЯМИ АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГ В ДОРОЖНЫЙ ФОНД

РАЗЪЯСНЕНИЕ

Министерства финансов Республики Беларусь N 21 и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02/127 от 20 июля 1995 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 07.08.1995 г., N 1027/12

В связи с поступающими запросами о порядке отчисления средств пользователями автомобильных дорог в дорожный фонд Министерство финансов Республики Беларусь и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь РАЗЪЯСНЯЮТ СЛЕДУЮЩЕЕ.

1. По отчислениям средств пользователями автомобильных дорог в дорожный фонд следует руководствоваться Законом Республике Беларусь от 23 декабря 1991 года "О дорожных фондах в Республики Беларусь", с учётом изменений, внесенных законами Республики Беларусь от 7 апреля 1992 года и от 6 июля 1993 года (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь 1992 г., N 3, ст.61; 1992 г., N 15, ст.246; 1993 г., N 25, ст.303) и постановлениями Совета Министров Республики Беларусь от 31 января 1992 года N 49 "О порядке формирования и использования средств дорожных фондов в Республике Беларусь", от 3 ноября 1993 года N 753 "О внесении изменений и дополнений в порядок формирования и использования средств дорожных фондов в Республике Беларусь", от 25 июня 1993 года N 421 "Об утверждении допустимых параметров тяжеловесных и крупногабаритных транспортных средств с грузом, проезжающим по автомобильным дорогам общего пользования Республики Беларусь, тарифов за их проезд и ставок транзитного налога с владельцев (пользователей) транспортных средств" (СП Республики Беларусь 1992 г., N 4, ст.46; 1993 г., N 31, ст.606; N 18, ст. 352).

2. Отчисления средств пользователями автомобильных дорог производятся всеми субъектами хозяйствования, независимо от форм собственности и условий хозяйствования, а также наличия автотранспортных средств и степени эксплуатации ими автомобильных дорог.

3. При определении облагаемого оборота по отчислениям средств в дорожный фонд за пользование автомобильными дорогами из объема произведенной продукции (работ, услуг), товарооборота следует исключать отчисления в размере 1 процента во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, отчисления во внебюджетные фонды в размере 1 процента на содержание жилищного фонда, налог на добавленную стоимость и акцизы.

Налог на добавленную стоимость исключается из облагаемого оборота в сумме фактически начисленного в бюджет налога в предыдущем месяце, то есть отраженного по дебету счета N 46. Налог на добавленную стоимость, начисленный по дебету счетов N 47 и N 48, не учитывается.

4. От уплаты платежей в дорожные фонды освобождаются:

— организации и учреждения, состоящие на госбюджете;

— жилищно-эксплуатационные организации;

— общественные организации инвалидов и их предприятия, принадлежащие им на праве собственности;

— дорожные организации, осуществляющие строительство, ремонт и содержание дорог общего пользования.

5. Льготы по отчислениям в дорожные фонды для других субъектов хозяйствования, получающих дотацию из бюджета, действующим законодательством не предусмотрены.

6. Бюджетные организации, осуществляющие хозяйственную и коммерческую деятельность, уплачивают отчисления в дорожные фонды от выручки, полученной от хозрасчетной деятельности. На хозрасчетные организации, выполняющие работы на объектах, финансируемых за счет средств бюджета, льгота по отчислениям средств в дорожные фонды не распространяется.

7. Размеры отчислений в вышеуказанные фонды установлены в зависимости от видов хозяйственной деятельности в процентах от объема произведенной продукции, выполненных работ, оказанных услуг, товарооборота. Организации, занимающиеся многопрофильной деятельностью (производство, торговля, предоставление услуг и др.) расчет отчислений производят по соответствующим нормативам по каждому виду деятельности раздельно.

8. Разовые операции, арендная плата, результаты от которых относятся на "Внереализационные доходы" (счет 80), а также операции по прочей реализации (поступления от реализации основных фондов, МБП, услуги, оказываемые предприятиями своим работникам и т.д.) видами деятельности не являются и отчисления в дорожные фонды по ним не производятся.

9. Облагаемым оборотом для строительных и ремонтных организаций является объем выполненных работ. В него включаются все налоги, отражаемые в себестоимости (чрезвычайный налог, отчисления в пенсионный фонд, в фонд занятости, на государственное страхование и др.), а также доплаты, включаемые в договорную цену в соответствии с договором подряда (доплата за выслугу лет, оплата за дополнительные отпуска, отчисления на временные здания и сооружения, зимнее удорожание, непредвиденные работы).

10. В соответствии с действующим законодательством по дорожным фондам банковские учреждения, страховые организации, биржи и брокерские конторы отчисляют в дорожные фонды средства за пользование автомобильными дорогами от суммы прибыли, полученной от проведения операций.

При определении облагаемого оборота из балансовой прибыли следует исключить прибыль от сдачи в аренду помещений, от реализации основных фондов и малоценных и быстроизнашивающихся предметов.

Отнесение на себестоимость отчислений в дорожные фонды по этим организациям производится в месяце, следующем за отчетным.

11. Предприятия и организации, осуществляющие сбыт бензина, дизтоплива, сжатого и сжиженного газа, производят отчисления в размере 1 процента от валового дохода, определенного как разница между выручкой от реализации нефти, нефтепродуктов и газа и расходами на их покупку, за вычетом налога на топливо.

12. Предприятия общественного питания по продаже покупных товаров без дополнительной обработки отчисления в дорожные фонды не производят, так как этот оборот, в соответствии с Инструкцией по учету розничного товарооборота и товарных запасов в торговле, утвержденной постановлением Госкомстата Республики Беларусь от 6.12.93 г. N 80 р "Б" входит в состав розничного товарооборота общественного питания.

13. Отчисления пользователями автодорог по операциям с ценными бумагами (патентами, чеками и т.д.) следует производить в размере 1% от суммы выручки от проведенных операций.

14. По внешнеэкономической торговой деятельности отчисления производятся в размере 0,3% от товарооборота по экспорту и импорту без учета товарообменного оборота (оборота по бартеру).

15. Автотранспортные предприятия и организации уплачивают в дорожные фонды отчисления от доходов по эксплуатации автотранспорта в размере 2 процентов (а также отчисления пользователями автомобильных дорог в размере 1 процента) от валового дохода от перевозки грузов и пассажиров.

Показатель для исчисления платежей в дорожные фонды отражается в отчетности по форме 9-авто (строка "доходы") и включает в себя выручку от выполненных автотранспортом работ и услуг по всем графам, кроме графы "прочие".

16. Полученные проценты банка за хранение средств на счетах дорожных фондов подлежат зачислению в дорожные фонды и должны использоваться в соответствии с действующим законодательством.

17. В связи с тем, что справки о плановых платежах отчислений в дорожные фонды на предстоящий год с поквартальной разбивкой в соответствии с Порядком формирования и использования средств дорожных фондов, утвержденных постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31 января 1992 года N 49 "О порядке формирования и использования средств дорожных фондов в Республике Беларусь", (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь 1992 г., N 3, ст. 61), с учетом изменений и дополнений, внесенных в этот Порядок постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 3 ноября 1993 года N 753 "О внесении изменений и дополнений в Порядок формирования и использования средств дорожных фондов в Республике Беларусь" (СП Республики Беларусь 1992 г., N 4, ст. 46), плательщики средств за пользование автомобильными дорогами представляют только областным дорожным организациям, то применение штрафных и финансовых санкций и начисление пени производится налоговыми инспекциями после установленного срока уплаты и представления расчета суммы отчислений от фактических объемов произведенной продукции, выполненных работ, представленных услуг, то есть после 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом.

Заместитель министра
финансов
Республики Беларусь
Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель
Председателя Главной
государственной
налоговой инспекции
при Кабинете Министров
Республики Беларусь
Н.К.ВОРОБЕЙ

Об утверждении Положения о Министерстве иностранных дел Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 343 от 29 июня 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о Министерстве иностранных дел Республики Беларусь.

2. Признать утратившим силу постановление Совета Министров БССР от 25 октября 1988г. N 302 "Об утверждении Положения о Министерстве иностранных дел Белорусской ССР" (СЗ БССР, 1988г., N 31, ст.465).

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

О внесении дополнений в Методические указания Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства внутренних дел Республики Беларусь от 14 марта 1995 года NN 11;1/198 "О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы". (Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 21.03.95г. Рег. N 792/12.)

Совместное письмо Министерства финансов Республики Беларусь N 23 и Министерства внутренних дел Республики Беларусь N 1/425 от 20 июля 1995 года

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 04.08.95 г. N 1025/12

Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство внутренних дел Республики Беларусь сообщают для сведения и руководства в практической работе, что Кабинет Министров Республики Беларусь постановлением от 20 июня 1995 г. N 313 "О внесении дополнения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995 г. N 72" (собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 4, ст. 95) установил, что плательщики сбора, производящие сельскохозяйственную продукцию, выручка от реализации которой составляет не менее 50 процентов общего объема реализации (работ, услуг), при исчислении сумм сбора применяют поправочные коэффициенты, уменьшенные в 2 раза.

Учитывая изложенное, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство внутренних дел Республики Беларусь по согласованию с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь вносят в Методические указания Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства внутренних дел Республики Беларусь от 14 марта 1995 года NN 11; 1/198 "О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы" следующие дополнения:

1. Раздел Y. "Порядок исчисления и уплаты сбора" дополняется:

— пунктом 13.9 следующего содержания:

"13.9. Для плательщиков сбора, производящих сельскохозяйственную продукцию, выручка от реализации которой составляет не менее 50 процентов общего объема реализованной продукции (работ, услуг), при исчислении суммы сбора применяется поправочный коэффициент, уменьшенный в 2 раза".

2. В приложении 3 к Методическим указаниям Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства внутренних дел Республики Беларусь от 14 марта 1995 года NN 11; 1/198 "О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы" примечание к Положению о порядке применения поправочных коэффициентов к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995 года N 72 "О создании государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах" (собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 4, ст.95) дополняется пунктом 5 следующего содержания:

"5. Плательщики сбора, производящие сельскохозяйственную продукцию, выручка от реализации которой составляет не менее 50 процентов общего объема реализованной продукции (работ, услуг), при исчислении суммы сбора применяют поправочные коэффициенты, уменьшенные в 2 раза".

Настоящие дополнения вводятся в действие с 1 июля 1995 года.

Заместитель Министра финансов Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

Заместитель Министра внутренних дел Республики Беларусь Н.В.КРЕЧКО

СОГЛАСОВАНО:

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
Н.К.ВОРОБЕЙ

17 июля 1995 года N 02/125

ПОЛОЖЕНИЕ о Министерстве иностранных дел Республики Беларусь

УТВЕРЖДЕНО
постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 июня 1995г. N 343

1. Министерство иностранных дел Республики Беларусь (в дальнейшем — Министерство) является центральным органом управления и подчиняется Кабинету Министров Республики Беларусь.

2. Министерство в своей деятельности руководствуется актами законодательства Республики Беларусь и настоящим Положением, а также международными договорами Республики Беларусь.

3. Основными задачами Министерства являются:

3.1. практическая реализация внешней политики Республики Беларусь;

3.2. обеспечение прав и интересов Республики Беларусь в международных отношениях;

3.3. координация работы органов государственного управления по обеспечению единой политической линии Республики Беларусь в отношениях с иностранными государствами и международными организациями;

3.4. разработка предложений по вопросам внешней политики Республики Беларусь и реализация решений Верховного Совета Республики Беларусь, Президента Республики Беларусь и Правительства Республики Беларусь в этой области;

3.5. обеспечение в пределах своей компетенции сбора, анализа и доведения до сведения Президента Республики Беларусь и Правительства Республики Беларусь информации, необходимой для принятия решений в области внешней политики;

3.6. представление Республики Беларусь в отношениях с иностранными государствами и международными организациями в установленных законодательством пределах;

3.7. защита прав и интересов граждан и юридических лиц Республики Беларусь за рубежом;

3.8. участие в заключении, исполнении и денонсации международных договоров Республики Беларусь;

3.9. оказание содействия центральным органам управления и общественным объединениям Республики Беларусь в осуществлении связей с зарубежными партнерами и в развитии сотрудничества с соотечественниками за рубежом;

3.10. руководство работой дипломатических представительств и консульских учреждений Республики Беларусь за рубежом.

4. Министерство в соответствии с возложенными на него задачами:

4.1. изучает международное положение, внутреннюю и внешнюю политику иностранных государств, деятельность международных организаций и движений, анализирует развитие отношений Республики Беларусь с иностранными государствами и степень эффективности ее участия в работе международных организаций и вносит предложения в Правительство Республики Беларусь по определению приоритетов на отдельных направлениях внешнеполитической деятельности Республики Беларусь;

4.2. готовит обоснования и проекты решений об установлении дипломатических отношений Республики Беларусь с иностранными государствами и об участии республики в международных организациях;

4.3. вносит в установленном порядке предложения о назначении и отзыве глав дипломатических представительств Республики Беларусь в иностранных государствах и при международных организациях, а также глав консульских учреждений Республики Беларусь;

4.4. оказывает содействие центральным органам управления, местным исполнительным комитетам, предприятиям, учреждениям, организациям и общественным объединениям Республики Беларусь в выполнении ими функций в области внешних связей;

4.5. проводит переговоры с представителями иностранных государств и международных организаций, а также участвует в работе международных конференций;

4.6. разрабатывает в пределах своей компетенции проекты международных договоров Республики Беларусь, осуществляет общее наблюдение за их исполнением, а также принимает практические меры по обеспечению вступления в силу этих договоров;

4.7. осуществляет учет международных договоров Республики Беларусь;

4.8. разрабатывает в пределах своей компетенции предложения по приведению законодательства Республики Беларусь в соответствие с ее международными обязательствами;

4.9. оформляет верительные и отзывные грамоты главам дипломатических представительств Республики Беларусь, а также обеспечивает предоставление полномочий на ведение переговоров и подписание международных договоров Республики Беларусь, участие в работе международных конференций;

4.10. выдает патенты главам консульских учреждений Республики Беларусь, принимает патенты и выдает экзекватуры главам консульских учреждений иностранных государств в Республике Беларусь;

4.11. ведает в пределах своей компетенции вопросами гражданства;

4.12. обеспечивает оформление в пределах своей компетенции паспортно-визовой документации для выезда за границу и въезда на территорию Республики Беларусь, осуществляет иные виды консульской деятельности;

4.13. обеспечивает соблюдение единого государственного протокола в Республике Беларусь;

4.14. ведет подготовку и участвует в осуществлении визитов государственных и правительственных делегаций Республики Беларусь за рубеж, а также государственных и правительственных делегаций иностранных государств в Республику Беларусь;

4.15. осуществляет необходимые меры по аккредитованию глав дипломатических представительств иностранных государств в Республике Беларусь, ведет учет и регистрацию сотрудников дипломатических представительств и консульских учреждений иностранных государств, аккредитованных в Республике Беларусь, проводит с ними протокольную работу; осуществляет контроль за соблюдением на территории Республики Беларусь дипломатических и консульских привилегий и иммунитетов;

4.16. осуществляет контакты с дипломатическими представительствами и и консульскими учреждениями иностранных государств в Республике Беларусь и ведет с ними дипломатическую и консульскую переписку;

4.17. представляет материалы для официальных публикаций вопросам внешней политики Республики Беларусь, проводит брифинги и пресс-конференции для белорусских и иностранных журналистов;

4.18. осуществляет аккредитование корреспондентов средств массовой информации иностранных государств;

4.19. обеспечивает проведение в системе дипломатической службы единой кадровой политики, осуществляет подбор, подготовку и переподготовку кадров для внешнеполитической деятельности;

4.20. ведет прием граждан по вопросам, относящимся к компетенции Министерства;

4.21. проводит мероприятия по социальному обеспечению, улучшению условий труда, жилищных, культурно-бытовых условий и медицинского обслуживания работников Министерства;

4.22. осуществляет другие функции, предусмотренные законодательством Республики Беларусь.

5. Министерство имеет право:

5.1. осуществлять в пределах своей компетенции анализ деятельности, проводимой центральными органами управления и общественными объединениями Республики Беларусь в области внешних связей, и по результатам этого анализа выносить соответствующие рекомендации;

5.2. получать от министерств, государственных комитетов, других центральных органов управления, а также общественных объединений Республики Беларусь информацию по вопросам, относящимся к области внешних связей;

5.3. созывать совещания по вопросам внешней политики Республики Беларусь с участием представителей центральных органов управления, общественных объединений Республики Беларусь;

5.4. привлекать для подготовки предложений по вопросам международных отношений ученых и специалистов-практиков и с этой целью заключать договоры в соответствии с законодательством Республики Беларусь;

5.5. в пределах своей компетенции издавать приказы, инструкции, давать указания на основе и во исполнение законодательства Республики Беларусь, организовывать и проверять их исполнение;

5.6. в необходимых случаях издавать совместно с другими министерствами и иными центральными органами управления приказы и инструкции;

5.7. заслушивать глав дипломатических представительств и консульских учреждений Республики Беларусь по вопросам осуществления внешней политики Республики Беларусь.

6. Министерство возглавляет Министр, назначаемый на должность и освобождаемый от должности Президентом Республики Беларусь с согласия Верховного Совета Республики Беларусь.

Министр имеет заместителей, численность которых определяется Президентом Республики Беларусь по представлению Кабинета Министров Республики Беларусь, назначаемых на должность и освобождаемых от должности в соответствии с законодательством.

7. Министр иностранных дел:

7.1. руководит деятельностью Министерства, несет персональную ответственность за выполнение возложенных на Министерство задач и осуществление им своих функций;

7.2. распределяет обязанности между своими заместителями по руководству отдельными направлениями деятельности Министерства;

7.3. вносит в установленном порядке на рассмотрение Кабинета Министров Республики Беларусь проекты актов законодательства по вопросам, входящим в компетенцию Министерства;

7.4. утверждает структуру и штатное расписание центрального аппарата Министерства в пределах численности и расходов на его содержание;

7.5. принимает на работу, в том числе на контрактной основе, в порядке, определяемом законодательством, и увольняет с работы работников центрального аппарата Министерства;

7.6. утверждает положения о структурных подразделениях центрального аппарата Министерства;

7.7. ведет переговоры и подписывает международные договоры Республики Беларусь без специальных полномочий;

7.8. вносит в установленном порядке предложения о назначении на должности послов и постоянных представителей при международных организациях, посланников и генеральных консулов;

7.9. скрепляет своей подписью верительные грамоты и полномочия, а также грамоты о ратификации международных договоров Республики Беларусь и о присоединении к ним;

7.10. создает в установленном порядке фонды на представительские цели и другие неплановые мероприятия;

7.11. издает приказы, инструкции, дает указания в пределах своей компетенции;

7.12. обеспечивает защиту государственных секретов в центральном аппарате Министерства.

8. В Министерстве образуется коллегия в составе Министра (председатель коллегии), его заместителей по должности, а также других руководящих работников Министерства.

Коллегия на своих заседаниях рассматривает важнейшие вопросы деятельности Министерства. Решения коллегии проводятся в жизнь приказами Министра.

В случае разногласий между Министром и коллегией, возникших при принятии решений, Министр проводит в жизнь свои решения, докладывая о них Кабинету Министров Республики Беларусь, а члены коллегии в свою очередь могут сообщить свое мнение в Кабинет Министров Республики Беларусь.

9. Центральный аппарат Министерства, дипломатические представительства и консульские учреждения Республики Беларусь финансируются за счет средств республиканского бюджета. Фонд оплаты труда, численность работников центрального аппарата Министерства, общая численность работников дипломатических представительств и консульских учреждений, а также расходы на их содержание утверждаются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

10. Министерство является юридическим лицом, имеет печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь и со своим наименованием.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ*

формирования Тарифной политики на 1995 фрахтовый год для стран – участниц Тарифного Соглашения

1. Тарифные ставки действуют с 01.04.95г. по 31.03.96г. Ставки могут меняться не чаще, чем 2 раза в год, с двухмесячным уведомлением всех причастных до срока их введения.

2. Ставки Тарифной политики определяют максимальный уровень объявленных ставок.

3. Каждая железная дорога — участница Тарифного Соглашения имеет право:

— снижать уровень ставок в соответствии с валютной эффективностью и себестоимостью перевозок на своей дороге;

— объявлять экспедиторов на своих дорогах и присваивать им код плательщика;

— предоставлять по своим дорогам скидки со ставок Тарифной политики (объемные, экспедиторские, за предоплату и др.).

4. Возможно согласование специальных сквозных ставок, действующих на нескольких железных дорогах с определением долей их участия при условии единого экспедитора-плательщика в случаях и порядком, предусмотренными Приложением 4.

5. Перевозка возможна через единого экспедитора-плательщика, имеющего договор с каждой дорогой следования — участницей Тарифного Соглашения, при условии указания в перевозочных документах соответствующих отметок об оплате и кода, присвоенного ему каждой дорогой, участвующей в перевозке.

6. В случае организации перевозки несколькими экспедиторами перевозка возможна при условии подтверждения в перевозочных документах оплаты за каждую транзитную железную дорогу экспедитором-плательщиком с указанием его кода в соответствии с перечнем экспедиторов, объявленном на рынке международных перевозок каждой железной дорогой — участницей Тарифного Соглашения.

В перечне необходимо указать названия генерального экспедитора, фрахтового агента (если есть таковые), базовых экспедиторов с обязательными банковскими реквизитами данных экспедиторов и их юридического адреса и срок действия договора.

Тарифное Соглашение по перевозкам внешнеэкономических грузов

В целях обеспечения конкурентоспособности перевозок грузов железнодорожным транспортом, в смешанных сообщениях и приоритетного осуществления перевозок грузов, оплачиваемых в валюте, Стороны договорились о нижеследующем:

Статья 1

Применять при перевозках транзитных и экспортно-импортных грузов единые принципы формирования тарифной политики (Приложение А), которые действуют в течение одного фрахтового года. Базис тарифной политики может меняться не чаще, чем 2 раза в год при условии уведомления за 2 месяца всех участников Тарифного Соглашения.

Базис тарифной политики определяет максимальный уровень объявленных ставок.

Статья 2

Применяется единая система предоставления экспедиторских и количественных скидок. Каждая железнодорожная администрация стран — участниц Тарифного Соглашения имеет право на увеличение размеров скидок по своим железным дорогам.

Статья 3

Применяется единый установленный Порядок согласования спецставок.

Статья 4

За перевозки внешнеэкономических грузов, оплачиваемых в СКВ, применяется порядок расчетов согласно Приложению Б.

Статья 5

Изменения и дополнения к данному Соглашению могут вноситься только в письменной форме. Действительными и обязательными для Сторон Соглашения являются только те изменения и дополнения, которые согласованы участниками Соглашения.

Все приложения, согласованные Сторонами, являются неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

Статья 6

Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания. Действие настоящего Соглашения автоматически продлевается на последующий фрахтовый год для тех Сторон, которые не дали письменного заявления о его денонсации.

Любая из Сторон может выйти из настоящего Соглашения путем письменного уведомления остальных Сторон, участвующих в Соглашении, не менее чем за 90 дней до момента выхода. При этом Сторонами должны быть выполнены все обязательства данного Соглашения и урегулированы возникшие споры и разногласия между Сторонами.

Настоящее Соглашение открыто для вступления новых участников.

Подписано представителями администраций железных дорог Азербайджана, Армении, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, Молдовы, России, Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана и Украины.

Положения и ставки Тарифной политики могут применяться только организациями или экспедиторскими фирмами, заключившими договоры на перевозки в международном и межгосударственном сообщениях с оплатой в валюте с каждой из железнодорожных администраций (железных дорог) — участниц Тарифного Соглашения, или с отдельными железнодорожными администрациями, при наличии договоров между экспедиторами, организующими перевозки.

Международное сообщение:

— транзитные перевозки — перевозки грузов из третьих стран в третьи транзитом по железным дорогам стран СНГ — участницам Тарифного Соглашения;

— экспортно-импортные перевозки — перевозки грузов из/в стран(ы) СНГ — участниц Тарифного Соглашения в/из третьи(х) страны.

К третьим странам относятся страны, железные дороги которых не являются участниками настоящего Тарифного Соглашения, в том числе Латвийской, Литовской, Эстонской республик.

Межгосударственное сообщение — перевозки грузов между станциями стран СНГ — участниц Тарифного Соглашения.

Железнодорожные администрации дорог — участниц Тарифного Соглашения при заключении договора с экспедиторскими организациями и железными дорогами, выполняющими их функции, исходя из экономических интересов своих железных дорог, самостоятельно определяют размер объемных и экспедиторских скидок и предусматривают механизм экономической ответственности за невыполнение экспедиторскими организациями своих обязательств.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Тарифная политика на 1995 фрахтовый год

Общие положения

1. Ставки Тарифной политики на 1995 фрахтовый год действуют с 01.04.95г. до 31.03.96г. и определены на базе тарифов МТТ и ЕТТ в швейцарских франках, кроме перевозок транзитных грузов в контейнерах по Транссибирской Магистрали, которые рассчитаны в американских долларах (Приложение N 3, раздел 1, п.п.8.2 и 8.3) с учетом ставок на конкурентных направлениях и видах транспорта.

Базисная ставка Тарифной политики на перевозку грузов включает в себя НДС, в тех государствах, где он предусмотрен.

1.1. Железнодорожные администрации — участницы Тарифного Соглашения по единогласному согласованию оставляют за собой право вносить изменения и дополнения в Тарифную политику с уведомлением всех причастных не менее, чем за 2 месяца. Изменения к объявленному уровню тарифа в связи с резким изменением конъюнктуры рынка международных перевозок вносятся не чаще, чем 2 раза в течение фрахтового года.

1.2. Платежи могут осуществляться в долларах США по установленному среднегодовому курсу швейцарского франка к доллару США за 1994г. в размере 1,36 по данным агентства Рейтер (Швейцария).

1.3. Уровень ставок на перевозки по железным дорогам — участницам Тарифного Соглашения определяется по единым принципам данного Положения (Приложение 3) отдельно для каждой железнодорожной администрации дороги, участвующей в перевозке согласно тарифным расстояниям перевозки по каждой дороге.

1.4. При расчете провозных платежей за перевозки транзитных грузов применяются таблицы транзитных расстояний, официально объявленные каждой железнодорожной администрацией — участницей Тарифного Соглашения в международных тарифах.

1.5. Ставки за перевозку всех грузов не включают в себя какие-либо дополнительные сборы железных дорог.

1.5.1. Дополнительные сборы железных дорог железнодорожных администраций — участниц Тарифного Соглашения устанавливаются на уровне не более 60% МТТ (кроме перевозок через погранпереход Дружба на Китай, где взимается полная ставка МТТ).

При перевозке транзитных конвенциональных грузов повагонными отправками из третьих в третьи страны в сообщении с КНР, КНДР, МНР дополнительные сборы устанавливаются на уровне полных ставок ЕТТ (кроме ставок за 20-тонные контейнеры, за которые ставки взимаются на базе тарифа МТТ).

Дополнительные сборы исчисляются по ставкам, действовавшим в те дни, за которые они взимаются и на базе того международного тарифа, по которому рассчитывается ставка за перевозку.

2. Ставки за перевозку транзитных грузов из третьих стран в третьи по железным дорогам — участницам Тарифного Соглашения определяются по весовым категориям, указанным в МТТ (кроме транзитных перевозок на/из Китай, Монголию, КНДР, где применяются ставки тарифа ЕТТ) с соответствующими коэффициентами, указанными в Приложении 3 раздел 1. В дополнение к указанным коэффициентам для повагонных отправок в подвижном составе совместного парка пользования при загрузке вагона свыше 25 тонн ставка за одну тонну определяется по 25-тонной категории с коэффициентом 0,9.

3. Порядок расчета ставок на перевозку грузов повагонными отправками (кроме грузов, перевозимых в специализированном подвижном составе и спецконтейнерах, указанных в п.п.8 и 9) в межгосударственном сообщении между станциями железных дорог — участниц Тарифного Соглашения изложен в Приложении 3 раздел 3.

4. Порядок расчета ставок на перевозку экспортно-импортных грузов (кроме грузов, перевозимых в специализированном подвижном составе и спецконтейнерах, указанных в п.п. 8 и 9) из/в государств(а) Содружества, железные дороги которых являются участницами Тарифного Соглашения в/из третьи страны изложен в Приложении 3 раздел 2.

5. Для расчета тарифной ставки на перевозку экспортно-импортных грузов (см.Приложение 3 раздел 2) и грузов в межгосударственном сообщении между станциями железных дорог — участниц Тарифного Соглашения (Приложение 3 раздел 3):

5.1. При перевозках грузов повагонными отправками в подвижном составе (за исключением перевозок повагонными отправками цветных металлов и алюминия), кроме специализированного, указанного в п.п.8 и 9, при загрузке вагона более 25 тонн применяются поправочные коэффициенты к ставкам по 25-тонной загрузке вагона (см.Приложение 2).

При перевозке цветных металлов и алюминия повагонными отправками расчет провозных платежей осуществляется по общим правилам для повагонных отправок с применением повышающего коэффициента 2.

5.2. Для грузов группы А Гармонизированной номенклатуры грузов при загрузке вагонов более 40 тонн дополнительно к поправочным коэффициентам, указанным в Приложении 2, применяется коэффициент 0,9 к ставкам для повагонной отправки.

6. Порядок расчета провозных плат за перевозку грузов в 20-тонных контейнерах в подвижном составе общего парка МПС производится по ставкам МТТ с учетом коэффициентов, предусмотренных Приложением 3 раздел 1, 2 и 3.

6.1. Перевозки порожних 20-тонных контейнеров грузовладельцев и контейнеров эксплуатационного парка стран — участниц Тарифного Соглашения в порожнем состоянии при следовании в страны, не участвующие в Тарифном Соглашении, осуществляются по полным перевозочным документам с коэффициентом 0,5 от ставок Тарифной политики на перевозку груженого 20-тонного контейнера.

6.2. Ставки на перевозку груженых 30 и 40-тонных контейнеров определяются с коэффициентом 1,8 к ставкам на перевозку груженых 20-тонных контейнеров, порожних 30 и 40-тонных — с коэффициентом 0,5 к ставкам Тарифной политики на перевозку груженого контейнера соответствующей весовой категории.

6.3. Ставки на перевозку грузов в 24-тонных контейнерах определяются с коэффициентом 1,2 к ставкам на перевозку груженых 20-тонных контейнеров, порожних 24-тонных — с коэффициентом 0,5 к ставкам Тарифной политики на перевозку груженого 24-тонного контейнера.

6.4. При перевозке грузов (кроме домашних вещей) в среднетоннажных и малотоннажных контейнерах провозная плата определяется по ставкам за перевозку груженого 20-тонного контейнера с коэффициентами в зависимости от грузоподъемности:

для 3-тонного — 0,3,

для 5-тонного — 0,4,

для 10-тонного — 0,5.

Ставка за перевозку порожнего среднетоннажного и малотоннажного контейнера определяется с учетом коэффициента 0,5 к ставке за груженый контейнер соответствующей весовой категории.

7. При перевозке груженых и порожних контейнеров собственности грузовладельца или совместного парка пользования на собственных или арендованных платформах расчет провозных платежей производится со скидкой 15% от ставок по п.6.

8. Исчисление провозных платежей за перевозку экспортно-импортных грузов, а также грузов в межгосударственном сообщении между станциями железных дорог — участниц Тарифного Соглашения, перевозимых в специализированном подвижном составе и спецконтейнерах осуществляется следующим порядком:

8.1. Ставки за перевозку грузов в танк-контейнерах, принадлежащих грузоотправителю, определяются с коэффициентом 1,4 к ставкам Тарифном политики за перевозку груженого контейнера соответствующей весовой категории, ставка за возврат порожних танк-контейнеров определяется с коэффициентом 0,4 к ставке за груженый танк-контейнер.

8.2. Ставки за перевозку грузов в рефконтейнерах определяются с коэффициентом 1,35 к ставкам Тарифной политики за перевозку груженого контейнера соответствующей весовой категории, ставка за возврат порожних рефконтейнеров определяется с коэффициентом 0,4 к ставке за груженый рефконтейнер.

8.3. Ставки на перевозку скоропортящихся грузов в рефрижераторном подвижном составе и в вагонах-термосах за вагон определяются:

** Полный текст "Основных принципов формирования тарифной политики на 1995 фрахтовый год для стран — участниц Тарифного Соглашения" включает еще несколько приложений, которые представляют интерес в основном для самих железнодорожников. В частности, это положения, касающиеся перевозки экспортно-импортных грузов, порядка согласования сквозных ставок за их транзит по территории СНГ, системы расчетов за перевозки, оплачиваемые в СКВ.*

— при загрузке вагона совместного парка пользования менее 25 тонн по ставкам МТТ для весовой категории 20 тонн за 25 тонн (минимальная расчетная весовая норма 25 тонн);

— при загрузке вагона совместного парка пользования 25 тонн и более по ставкам МТТ для весовой категории 25 тонн по фактической загрузке.

При перевозке в рефрижераторном вагоне без поддержания температурного режима грузов, допущенных к перевозке в обыкновенном крытом вагоне, если рефрижераторный вагон подан взамен предусмотренного планом крытого вагона, плата взимается как за перевозку в обыкновенном крытом вагоне за вес груза в вагоне. В этом случае станция отправления должна сделать отметку в перевозочных документах о подаче рефрижераторного вагона взамен крытого вагона.

Указанный пункт 8.3 действует до принятия правил пользования рефрижераторным подвижным составом.

8.4. Ставки на перевозку наливных грузов определяются за фактический вес груза по ставкам МТТ для весовой категории 25 тонн:

— для нефти и нефтепродуктов при расстоянии перевозки: до 2500 км включительно — с коэффициентом 0,3; свыше 2500 км — с коэффициентом 0,4;

— для сжиженных газов по полным ставкам МТТ;

— для спиртов и фенолов с коэффициентом 0,75, при перевозках спиртов в танк-контейнерах см.п.8.1;

— для скоропортящихся и других грузов, перевозимых наливом с коэффициентом 0,7,

(для других грузов, являющихся продуктами питания или сырьем для пищевой промышленности, но не относящихся к категории скоропортящихся (за исключением минеральной воды, поз.59501), а также кроме грузов поз.593 и 594 (ЕТСНГ, Прейскурант 10-01 ч.1, раздел Г), перевозимых в собственных или арендованных универсальных цистернах, расчет провозных платежей производится по правилам Тарифной политики для повагонной отправки).

Для определения принадлежности грузов к указанным выше группам следует руководствоваться Таб.2 пункта 9 Раздела А Части 1 Прейскуранта 10-01 издания 1989 года с действующими изменениями.

8.5. Ставки на перевозку автомобилей, автобусов и др.колесной техники в спецподвижном составе определяются по ставке МТТ для весовой категории 10 тонн (минимальная расчетно-весовая норма 10 тонн).

8.6. При перевозке грузов в пассажирских вагонах с грузовыми поездами плата определяется за фактический вес груза в вагоне, но не менее чем за 66 тонн по ставкам для весовой категории 25 тонн МТТ (без применения коэффициентов, предусмотренных Приложением 2 Тарифной политики).

При перевозке грузов в пассажирских вагонах, принадлежащих грузоотправителю или арендованных, ставка берется с коэффициентом 0,85.

При осуществлении таких перевозок пассажирскими поездами исчисленная плата увеличивается в 2 раза.

9. Перевозки негабаритных грузов согласовываются с Отделом специальных перевозок ЦД МПС России и со всеми соответствующими подразделениями дорог — участниц Тарифного Соглашения железнодорожных перевозчиков, участвующих в указанной перевозке в соответствии с Инструкцией ЦД/4172 (1985г.).

Провозные платежи за перевозку негабаритных грузов определяются следующим образом:

9.1. Провозные платежи за перевозку негабаритных грузов малой степени негабаритности (1-2 нижней, 1-3 боковой и 1-2 верхней) на 4-осных платформах и полувагонах в составе грузовых поездов определяются по ставкам Тарифной политики для повагонной отправки за фактический вес груза, но не менее чем за 25 тонн на платформу или полувагон.

9.2. Провозные платежи за перевозку негабаритных грузов, превышающих габарит погрузки, указанный в п.9.1 на 4-осных платформах и полувагонах в составе грузовых поездов, определяются по ставкам МТТ с повышающим коэффициентом 2 (минимальная расчетно-весовая норма 10 тонн).

9.3. Провозные платежи при перевозке всех грузов (габаритных и негабаритных) на транспортерах, следующих в составе грузовых поездов, определяются по тарифной ставке МТТ для весовой категории 5 тонн за фактический вес груза, но не менее чем за 5 тонн на каждую ось транспортера.

9.4. При использовании вагона прикрытия расчет платы производится в соответствии с тарифом МТТ (см.параграф 27) по 0,18 шв.франка за осе-км.

10. За перевозку разрядных грузов расчет провозных платежей производится по ставкам МТТ с повышающим коэффициентом 2.

11. Ставки на перевозку грузов мелкими отправками определяются в соответствии с тарифом МТТ (параграф 16) с применением коэффициентов, предусмотренных в Приложении 3 разделы 2 и 3.

При перевозке мелкими отправками транзитных грузов из третьих стран в третьи страны в сообщении с КНР, КНДР и МНР применяются полные ставки ЕТТ для мелких отправок.

12. При перевозке грузов в вагонах, не принадлежащих железной дороге (собственных вагонах), арендованных, провозная плата определяется по правилам, действующим для повагонных отправок с коэффициентом 0,85.

13. Плата за перевозку вагонов, указанных в п.12, в порожнем состоянии исчисляется по ставке 0,06 шв.франка за 1 осе-км.

14. За перевозку повагонными отправками грузов, следующих по документам прямого международного железнодорожного сообщения от пограничных станций, осуществляющих перегруз, по железным дорогам — участницам Тарифного Соглашения провозная плата исчисляется по правилам для повагонных отправок того вагона или каждого из тех вагонов, в которые груз, перевозимый по одному перевозочному документу был перегружен на пограничной станции.

Если груз после перегруза на пограничной станции из вагона одной колеи на другую следует по досылке, то в досылочном документе указывать общий вес груза первоначальной накладной и расчет провозных платежей производить за фактический вес груза в каждом вагоне после перегруза по весовой категории первоначальной накладной.

В случае, когда расчет провозных платежей за перевозку грузов в сборном вагоне после перегруза осуществляется на базе тарифа ЕТТ (транзитные перевозки грузов повагонными отправками по железным дорогам — участницам Тарифного Соглашения из Китая, Кореи и Монголии в третьи страны), то плата определяется:

— при весе отправки до 5 тонн за фактический вес отправки по ставкам тарифа ЕТТ с увеличением в 1,5 раза;

— при весе отправки 5 и более тонн за фактический вес отправки по ставкам тарифа ЕТТ без учета минимально-весовой нормы загрузки вагона для грузов данного класса.

15. При перевозке грузов маршрутными и групповыми отправками предусматривается коэффициент 0,8 к базисным ставкам для повагонной отправки.

15.1. В международном сообщении маршрутной или групповой отправкой следует считать перевозку грузов от одного грузоотправителя (с одной станции отправления, с одной припортовой или пограничной станции) в адрес одного грузополучателя (на одну станцию назначения, выходную пограничную при припортовую станцию) по согласованию железнодорожных администраций — участниц Тарифного Соглашения в количестве:

а) повагонные отправки:

— для импортных (транзитных) грузов из третьих стран в страны СНГ (и третьи страны) — 25 вагонов, за исключением перечня грузов, приведенного в п.2 параграфа 34 тарифа МТТ, а также зерна, для которых количество вагонов должно быть не менее 35;

— для экспортных грузов (из стран СНГ в третьи страны) не менее 40 вагонов;

б) контейнерные отправки (в двадцатифутовом эквиваленте):

— по импорту (транзиту) — не менее 30 контейнеров, за исключением транзитных перевозок контейнеров из третьих в третьи страны через Дальневосточные порты, где маршрутом считается отправка не менее 50 контейнеров с одной припортовой станции;

— по экспорту — не менее 60 контейнеров.

15.2. При перевозке грузов в межгосударственном сообщении количество вагонов и контейнеров в маршруте устанавливается согласно разделу 22 "Правил перевозок грузов".

15.3. При определении провозных платежей расчетной организацией маршрутная скидка будет применяться, когда:

— маршрутная перевозка оформлена в соответствии с требованиями СМГС;

— маршрутная перевозка оформлена в соответствии с требованиями раздела 22 "Правил перевозок грузов";

— в случаях, предусмотренных в пункте 15.1 а) и б) с подтверждением станции отправления в графе 4 Накладной СМГС отметки следующего содержания: "Для расчетов: маршрутная отправка (общее количество вагонов в группе)".

16. Плата за проезд проводников, сопровождающих груз, производится по ставке 7,34 шв.франка за каждые начатые 100 километров за фактическое число едущих.

При проезде проводников в отдельном вагоне совместного парка пользования дополнительно взимается плата за пробег вагонов в соответствии с пунктом 13 "Общих положений" по ставке 0,06 шв.франка за 1 осе-км с применением коэффициента 1,15.

При проезде проводников в отдельном собственном, арендованном вагоне или теплушке дополнительно взимается плата по ставке 0,06 шв.франка за 1 осе-км. При проезде проводников в отдельном пассажирском вагоне взимается плата по ставке 0,18 шв.франка.

17. При перевозке по железным дорогам стран — участниц Тарифного Соглашения подвижного состава на своих осях, не являющегося собственностью дорог следования, расчет провозных платежей производится по правилам Тарифной политики для повагонных отправок. Массой отправки в этом случае является масса единицы подвижного состава.

При следовании подвижного состава на своих осях транзитом из третьих стран в сообщении на/из КНР, КНДР и МНР расчеты производятся по ставкам третьего класса Тарифа ЕТТ.

18. Порядок оформления перевозочных документов, взимания провозных платежей и расчетов при перевозках грузов между станциями железных дорог государств — участников Содружества, а также в международном сообщении регулируется Соглашением о порядке оформления перевозочных документов и взимания провозных платежей за перевозки грузов в межгосударственном и международном сообщении.

19. В случае отсутствия необходимого количества дополнительных дорожных ведомостей транзитная дорога составляет копии дорожных ведомостей с отнесением расходов на ответственную дорогу порядком, предусмотренным СМГС. Ставка сбора за заполнение копии дорожной ведомости устанавливается в размере 8 шв.франков за экземпляр.

20. Порядок согласования специальных сквозных ставок на перевозку транзитных и экспортно-импортных грузов по железным дорогам — участницам Тарифного Соглашения определен в Приложении 4.

21. Провозные платежи за перевозку груза исчисляются по тарифам, действующим в день проставления календарного штемпеля:

В прямом железнодорожном сообщении:

В прямом международном сообщении на станции отправления (в случае оформления международной накладной на весь путь следования) или на станции переоформления накладной с одного транспортного права на другое.

В прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении при отправлении из портов СНГ или с участием автомобильного транспорта:

— для смешанного железнодорожно-водного сообщения — в день проставления календарного штемпеля станции перевалки груза с водного транспорта на железную дорогу (исключение составляют железнодорожно-водные перевозки в межгосударственном сообщении, когда водная часть перевозки является транзитной — в день проставления календарного штемпеля станции отправления);

— для перевозок по железным дорогам с участием автомобильного транспорта в день проставления календарного штемпеля в железнодорожной накладной на станции отправления.

При перевозке импортных и транзитных грузов из третьих стран через порты СНГ:

— в день проставления календарного штемпеля в железнодорожной накладной на станции перевалки груза с водного транспорта на железную дорогу.

22. В случаях, не предусмотренных Тарифной политикой ставок и сборов, при перевозке экспортно-импортных грузов, грузов в межгосударственном сообщении, а также транзитных грузов, следующих из третьих в третьи страны по железным дорогам стран — участниц Тарифного Соглашения (кроме транзитных перевозок из третьих в третьи страны в сообщении на/из КНР, КНДР и МНР), следует руководствоваться положениями МТТ.

При перевозке транзитных грузов из третьих в третьи страны в сообщении на/из КНР, КНДР и МНР (кроме перевозок грузов в крупнотоннажных контейнерах), в случаях, не предусмотренных Тарифной политикой, следует руководствоваться положениями ЕТТ.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

ИНСТРУКЦИЯ

по определению тарифной ставки по фактической загрузке при перевозке экспортно-импортных конвенциональных грузов, следующих повагонными отправками в универсальном подвижном составе в прямом железнодорожном сообщении и через морские порты

(по ставкам, вводимым в действие с 01.04.95г.)

1. Принимаемая для исчисления платы за перевозку и дополнительных сборов масса отправки округляется в соответствии с параграфом 11 МТТ.

Весовая категория повагонной отправки определяется в соответствии с табл.1.

Таблица 1

Масса отправки	Весовая категория
до 8,3 т	5 т
от 8,4 до 12,5 т	10 т
от 12,6 до 16,0 т	15 т
от 16,1 до 23,7 т	20 т
от 23,8 до 28,8 т	25 т
от 28,9 до 38,8 т	30 т
от 38,9 до 48,8 т	40 т
от 48,9 до 58,8 т	50 т
св.58,9 т	60 т

Провозная плата за вагон определяется умножением ставок Тарифной политики соответствующей весовой категории на действительную округленную массу отправки, но не менее чем за массу весовой категории.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ПОПРАВОЧНЫЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ

для расчета тарифной ставки на перевозку экспортно-импортных грузов и грузов в сообщении между станциями железных дорог — участниц Тарифного Соглашения при загрузке вагона свыше 25 тонн

1. Тарифная ставка на перевозку экспортно-импортных грузов и грузов в межгосударственном сообщении при загрузке вагона свыше 25 тонн определяется на основе тарифных ставок, установленных Общими Положениями Тарифного Соглашения железнодорожных перевозчиков с учетом поправочных коэффициентов к ставкам МТТ для весовой категории 25 тонн (см.табл.2).

Таблица 2

Весовые категории				
25 т	30 т	40 т	50 т	60 т
1,00	0,85	0,66	0,55	0,48

Общая формула определения тарифной ставки по действительной округленной массе отправки (при загрузке вагона свыше 25 тонн) имеет следующий вид:

Тф = Тст * Кп,

где: Тф — тарифная ставка по фактической загрузке вагона;

Тст — тарифная ставка МТТ для весовой категории 25 тонн в швейцарских франках за одну тонну груза;

Кп — поправочный коэффициент (определяется в соответствии с табл.2).

Примеры расчета тарифной ставки по фактической загрузке

1. Исходные данные:

Повагонная отправка на экспорт

Наименование груза: уголь каменный (груз группы А)

Маршрут: расстояние L=4077 км

Загрузка вагона: 64 т

Кп = 0,48

Тст - 187 * 0,70 = 130,9 шв.франков/т при загрузке 25 т (за базис принимается ставка МТТ для весовой категории 25 тонн),

0,7 — коэффициент на дальность свыше 3000 км

Тарифная ставка по фактической загрузке составит:

Тф = 130,9 * 0,48 * 0,9 = 56,55 шв.фр./т

0,90 — коэффициент на грузы группы А

2. Исходные данные:

Повагонная отправка, импорт

Наименование груза: пшеница

Маршрут: расстояние L=2913 км

Загрузка вагона: 50 т

Кп = 0,55

Тс - 148,3 * 0,5 = 74,15 шв.франков/т при загрузке вагона 25 т, 0,5 коэффициент на дальность до 3000 км

Тарифная ставка по фактической загрузке вагона составит:

Тф = 74,15 * 0,55 = 40,78 шв.фр./т

О порядке возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги и предоставления безналичных жилищных субсидий

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 150 от 31 октября 1994 г.

В целях ускорения рыночных преобразований в жилищной сфере, решения первоочередных проблем развития жилищного фонда Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что с 1 января 1995 г. затраты на содержание жилья и коммунальные услуги полностью возмещаются гражданами.

2. Предусмотреть предоставление с 1 декабря 1994 г. безналичных жилищных субсидий гражданам, проживающим в домах государственного и общественного жилищного фонда, в домах жилищно-строительных и жилищных кооперативов, в жилых домах (жилых помещениях), принадлежащих гражданам на праве собственности, для которых сумма затрат на содержание жилья и коммунальные услуги с учетом действующих льгот превышает 15 процентов совокупного дохода семьи.

Размер безналичной жилищной субсидии определяется как разность между стоимостью содержания жилых помещений в пределах устанавливаемой нормы пользования ими, коммунальных услуг по нормативам потребления и суммой, составляющей 15 процентов совокупного дохода семьи, в соответствии с Положением о порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий.

Министерству жилищно-коммунального хозяйства, Министерству труда, Министерству социальной защиты, Министерству финансов с участием облисполкомов, Минского горисполкома и других заинтересованных в месячный срок разработать и представить Кабинету Министров Республики Беларусь на утверждение Положение о порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий.

3. Установить, что безналичные жилищные субсидии предоставляются гражданам Республики Беларусь, иностранным гражданам, лицам без гражданства, проживающим на территории республики в жилых помещениях, относящихся к государственному общественному жилищному фонду, домах жилищно-строительных и жилых кооперативов, в жилых домах (жилых помещениях), принадлежащих гражданам на праве собственности, по их заявлению с приложением декларации о совокупном доходе семьи.

Гражданам, имеющим жилой дом на праве собственности или жилое помещение на праве собственности в многоквартирном жилом доме и сдающим их по договору найма, а также гражданам, имеющим на праве собственности два или более жилых помещения, безналичные жилищные субсидии не предоставляются.

4. Исполнительным комитетам местных Советов депутатов обеспечивать реализацию собственниками и нанимателями жилых помещений права на обмен или продажу этих помещений административно-территориальному образованию с предоставлением им меньшего по площади жилья.

По истечении двух месяцев после подачи соответствующего заявления гражданин в случае непредоставления ему по вине исполкома меньшего по размеру жилого помещения освобождается от платы за пользование излишней жилой площадью и за связанное с этим сверхнормативное потребление коммунальных услуг.

5. Обязать исполнительные комитеты местных Советов депутатов принимать на техническое обслуживание дома жилищно-строительных кооперативов, товариществ по эксплуатации домов, товариществ индивидуальных застройщиков по мере поступления соответствующих заявок.

Премьер-министр
Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 226 от 5 декабря 1994 г.

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 октября 1994 г. N 150 "О порядке возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги и предоставления безналичных жилищных субсидий" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий.

2. Установить сроки поэтапного перехода на новую систему возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги, предусматривающую меры социальной защиты и постепенное повышение предельного уровня платежей граждан в общем объеме возмещения указанных затрат, согласно приложению.

В связи с этим:

сохранить на 1995 год действующий порядок утверждения ставок квартирной платы и тарифов на коммунальные услуги, а также порядок финансирования капитального ремонта государственного и общественного жилищного фонда;

Министерству труда, Министерству социальной защиты совместно с Министерством экономики и Министерством финансов разработать и до 1 января 1995 г. представить в Кабинет Министров Республики Беларусь мероприятия по совершенствованию оплаты труда и пенсионного обеспечения граждан, предусмотрев в них повышение уровня доходов населения и необходимых затрат в минимальном потребительском бюджете семьи, в частности, на оплату жилья и коммунальных услуг.

Министерству труда, Министерству экономики, Министерству статистики и анализа, Министерству финансов разработать и утвердить до 20 декабря 1994 г. Положение об исчислении совокупного дохода семьи при предоставлении безналичных жилищных субсидий (предусмотрев в нем механизм индексации суммы совокупного дохода семьи в соответствии с уровнем инфляции в расчетный период);

Министерству экономики, Министерству финансов, Министерству топлива и энергетики, Министерству жилищно-коммунального хозяйства осуществлять систематические проверки обоснованности затрат, относимых на стоимость коммунальных услуг, и качества этих услуг;

Министерству жилищно-коммунального хозяйства, Белорусскому концерну по топливу и газификации совместно с заинтересованными министерствами, облисполкомами, Минским горисполкомом, объединениями, предприятиями и другими субъектами хозяйствования, независимо от форм собственности, активизировать работу по оборудованию жилых домов приборами квартирного учета расхода газа, воды и регулирования расхода тепловой энергии в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 7 июля 1994 г. N 505 (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 19(127), ст. 383).

3. Установить, что источником финансирования безналичных жилищных субсидий являются:

для граждан, проживающих в домах, находящихся в собственности административно-территориальных образований, во владении и пользовании учреждений и организаций, финансируемых из бюджета, жилищно-строительных и жилищных кооперативов, а также проживающих в жилых домах (жилых помещениях), относящихся к индивидуальному жилищному фонду,— средства соответствующих местных бюджетов и внебюджетных фондов, предусмотренные на дотирование жилищно-коммунальных предприятий и организаций;

для граждан, проживающих в домах, принадлежащих государственным предприятиям, объединениям, организациям, не находящимся на бюджетном финансировании, а также в домах, относящихся к общественному жилищному фонду,— прибыль этих предприятий, объединений, организаций.

4. Установить, что:

4.1. к числу субсидируемых коммунальных услуг для населения относятся холодное и горячее водоснабжение, канализация, тепло-, газо- и электроснабжение;

4.2. предоставление гражданам безналичных жилищных субсидий осуществляется специально создаваемыми службами субсидирования, структура, численность и функции которых определяются местными исполнительными и распорядительными органами, а также иными собственниками (владельцами) домов государственного и общественного жилищного фонда;

4.3. расходы по начислению гражданам безналичных жилищных субсидий на оплату коммунальных услуг возмещаются службам субсидирования предприятиями и организациями, получающими доходы от предоставления этих услуг, в устанавливаемом по согласованию с указанными службами размере в зависимости от начисленных сумм соответствующих платежей.

5. Рекомендовать местным исполнительным и распорядительным органам и иным собственникам (владельцам) домов государственного и общественного жилищного фонда:

5.1. создать до 1 января 1995 г. службы субсидирования и утвердить нормативы численности их работников;

5.2. утвердить до 1 января 1995 г. нормы пользования жилыми помещениями и нормативы потребления коммунальных услуг для расчета безналичных жилищных субсидий согласно методике, утверждаемой Министерством жилищно-коммунального хозяйства, имея в виду, что эти нормы и нормативы не должны превышать фактически сложившихся в соответствующем населенном пункте средних уровней обеспеченности жильем и потребления услуг;

5.3. предусмотреть расходы на содержание численности работников служб субсидирования, приобретение средств вычислительной и организационной техники, оперативной полиграфии, разработку и внедрение программного обеспечения, оплату площадей и оборудования помещений для приема граждан;

5.4. разработать и утвердить подомовые графики приема службами субсидирования граждан по вопросам предоставления безналичных жилищных субсидий;

5.5. организовать обучение работников служб субсидирования, ознакомление населения, в том числе с использованием средств массовой информации с общими принципами и практическими вопросами осуществления субсидирования граждан;

5.6. приступить с 1 января 1995 г. к предоставлению гражданам безналичных жилищных субсидий на январь 1995 г. в соответствии с поданными заявлениями;

5.7. обеспечить выделение не позднее 10 числа каждого месяца службам субсидирования средств для покрытия затрат по начислению гражданам безналичных жилищных субсидий за предыдущий месяц, а также перечисление этим службам аванса в объеме не менее 70 процентов от суммы предоставляемых в текущем месяце субсидий.

6. Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерству жилищно-коммунального хозяйства, Министерству юстиции разработать и представить до 1 января 1995 г. Кабинету Министров Республики Беларусь мероприятия по организации проверки представляемых гражданами службам субсидирования сведений о доходах семьи.

7. Министерству жилищно-коммунального хозяйства утвердить до 20 декабря 1994 г. методические указания по расчету безналичных жилищных субсидий, методику определения норм пользования жилыми помещениями, нормативов потребления коммунальных услуг для расчета этих субсидий, формы заявления на их получение, справки о доходах граждан, извещений о начислении или отказе в начислении субсидий.

8. Установить пеню за просрочку гражданами жилищно-коммунальных платежей в размере 0,5 процента суммы этих платежей за каждый день просрочки.

9. Установить, что в случае сознательного искажения гражданами сведений, необходимых для получения безналичных жилищных субсидий, ими в судебном порядке возмещаются убытки в размере причиненного ущерба.

10. Пункт 6.1 постановления Совета Министров БССР от 18 июля 1977 г. N 228 "Об утверждении перечня документов, по которым взыскивание задолженности производится в бесспорном порядке на основании исполнительных надписей органов, совершающих нотариальные действия" (СЗ БССР, 1977 г., N 22, ст. 353) изложить в следующей редакции:

"6.1. для получения исполнительной надписи представляется заверенная взыскателем копия лицевого счета, направленного нанимателю, собственнику, члену ЖСК, с отметкой взыскателя о непогашении задолженности после вручения письменного предупреждения и об отсутствии судебного спора.

Если должником является наниматель, то к счету прилагается договор найма, если должником является собственник жилого помещения, член ЖСК, то к счету прилагается договор на техническое обслуживание".

11. Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 октября 1994 г. N 150 "О порядке возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги и предоставления безналичных жилищных субсидий" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 10, ст. 250) следующие изменения:

пункт 1 признать утратившим силу;

в пункте 2 слова: "1 декабря 1994 г." заменить словами: "1 января 1995 г.";

в пункте 3:

абзац первый после слов: "на праве собственности" дополнить словами: "а также в общежитиях";

абзац второй изложить в следующей редакции:

"Сдающим отдельную квартиру (дом) по договору найма (поднайма) гражданам, члены семьи которых имеют на праве собственности или пользуются по договору найма несколькими жилыми помещениями, безналичные жилищные субсидии предоставляются лишь для покрытия части затрат на оплату коммунальных услуг, найма или содержания жилого помещения, в котором они проживают постоянно. При этом доходы, получаемые от сдачи по договору найма (поднайма) отдельной квартиры (дома), а также части жилого помещения, включаются в совокупный доход семьи".

Премьер-министр
Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПРИЛОЖЕНИЕ
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 г. N 226

Сроки поэтапного перехода в 1995 году на новую систему возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги

	Предельный уровень платежей граждан в процентах к общему объему затрат на содержание жилья и коммунальные услуги	Максимальная доля расходов граждан на содержание жилья и коммунальные услуги в доходах семьи (процентов)
С 1 января	20	15
С 1 марта	40	20
С 1 июля	60	25
С 1 декабря	80	25

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 г. N 226

1. Настоящее Положение устанавливает порядок оказания гражданам финансовой поддержки для покрытия части затрат на оплату найма или содержания жилья и коммунальных услуг в пределах нормы пользования жилыми помещениями и нормативов потребления коммунальных услуг.

2. Безналичные жилищные субсидии (далее — субсидии) предоставляются гражданам Республики Беларусь, иностранным гражданам, лицам без гражданства, проживающим на территории республики в жилых помещениях, относящихся к государственному и общественному жилищному фонду, в домах жилищно-строительных и жилищных кооперативов, в жилых домах (жилых помещениях), принадлежащих гражданам на праве собственности, а также в общежитиях.

Гражданам, проживающим в жилых домах (жилых помещениях), принадлежащих им на праве собственности, в домах жилищно-строительных и жилищных кооперативов, не находящихся на обслуживании жилищно-эксплуатационных организаций, субсидии начисляются на плату за предоставляемые коммунальные услуги.

3. Субсидии предоставляются на основании заявления и прилагаемых к нему сведений о совокупном доходе семьи, а также справки о текущих доходах всех членов семьи за 3 месяца, предшествующие месяцу подачи заявления.

Справки о текущих доходах выдаются гражданам по месту работы по форме, утверждаемой Министерством жилищно-коммунального хозяйства. Безработные и временно не занятые граждане получают эти справки в органах государственной службы занятости населения по месту жительства, учащиеся — по месту учебы, пенсионеры — в органах социального обеспечения.

Граждане, проживающие в жилых домах (жилых помещениях), принадлежащих им на праве собственности, домах жилищно-строительных и жилищных кооперативов, не находящихся на обслуживании жилищно-эксплуатационных организаций, при обращении за субсидией кроме заявления и сведений о доходах представляют домовую книгу и технический паспорт на жилой дом (жилое помещение).

4. Размер ежемесячной субсидии семье определяется как разность между суммой платы за найм или содержание жилья по норме, коммунальные услуги по нормативам потребления и суммой, равной максимальной доле расходов граждан на содержание жилья и коммунальные услуги в совокупном доходе семьи, установленной постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 г. N 226, согласно методическим указаниям по расчету безналичных жилищных субсидий, утверждаемым Министерством жилищно-коммунального хозяйства.

При наличии у семьи льгот по оплате найма или содержания жилья и коммунальных услуг сумма платежей рассчитывается в соответствии с действующим законодательством с применением льготных ставок к соответствующим тарифам, а расчет суммы субсидии производится без применения льготных скидок к действующим тарифам.

Субсидия не может превышать фактически начисленную сумму платежей семьи за жилье и коммунальные услуги.

5. Нормы пользования жилыми помещениями, нормативы потребления коммунальных услуг для расчета субсидий устанавливаются облисполкомами, Минским горисполкомом в соответствии с методикой определения норм пользования жилыми помещениями и нормативов потребления коммунальных услуг для расчета жилищных субсидий, утверждаемой Министерством жилищно-коммунального хозяйства, и не могут превышать фактически сложившихся в соответствующем населенном пункте средних уровней обеспеченности жильем и потребления коммунальных услуг населением.

6. Субсидия назначается семье сроком на 3 месяца, по истечении которого служба субсидирования по месту жительства проводит уточнение сведений о составе и доходах семьи, получающей субсидию. При этом граждане представляют в службу субсидирования сведения об изменившемся составе и совокупном доходе семьи.

Субсидия начисляется семье с 1-го числа текущего месяца, если заявление и необходимые для начисления субсидии документы поданы до 20-го числа текущего месяца, и с 1-го числа следующего месяца, если заявление подано после 20-го числа текущего месяца.

При введении в действие новых ставок квартирной платы и тарифов на коммунальные услуги субсидии начисляются начиная с даты введения новых ставок и тарифов независимо от дня подачи заявления.

Если служба субсидирования по каким-либо причинам не может принять от гражданина документы для начисления субсидии в день их представления (например, вследствие перегрузки) и устанавливает дату вторичного обращения, то на заявлении гражданина делается соответствующая отметка с указанием даты первичного посещения, по которой определяется срок назначения субсидии независимо от даты вторичного обращения.

7. После расчета субсидии служба субсидирования по месту жительства выдает заявителю либо извещение о предоставлении субсидии с указанием в единой расчетной книжке суммы платы за найм или содержание жилья, коммунальные услуги по действующим тарифам, суммы предоставляемой семье субсидии и суммы, подлежащей уплате, либо извещение об отказе в предоставлении субсидии.

8. Субсидии предоставляются гражданам в безналичной форме и используются только для покрытия части затрат на оплату найма или содержания жилья и коммунальных услуг.

9. Ежемесячно до 1-го числа следующего за текущим месяца служба субсидирования представляет собственнику (владельцу) жилищного фонда сведения об общих суммах субсидий, начисленных гражданам в текущем месяце. Указанные средства вместе с авансом на следующий месяц должны быть перечислены собственником (владельцем) жилищного фонда на счет службы субсидирования не позднее 10-го числа следующего месяца.

10. Начисление субсидии семье приостанавливается, если заявитель:

не представил необходимые документы для уточнения сведений о составе и доходах семьи;

не вносит платежи за найм или содержание жилья и коммунальные услуги.

Начисление субсидий возобновляется после устранения заявителем причин его приостановления.

11. Начисление субсидии прекращается, если:

семья добровольно отказывается от субсидии, письменно уведомив службу субсидирования по месту жительства о своем решении;

изменение места жительства, состава, дохода семьи делает ее не соответствующей условиям предоставления субсидий;

семья не выполнила условий оформления субсидий в течение месяца после даты приостановления их начисления;

представление неправильной информации семьей произведено сознательно и квалифицировано в судебном порядке как мошенничество. В данном случае повторное заявление о начислении субсидии может быть удовлетворено не ранее 12 месяцев с момента прекращения ее начисления.

12. Граждане, имеющие на праве собственности жилое помещение, и наниматели жилых помещений, желающие обменять их на меньшие по площади или продать их административно-территориальным образованиям, должны руководствоваться действующими правилами продажи и обмена жилых помещений.

Если гражданин обратился по данному вопросу в исполком и ему на протяжении 2 месяцев было предложено не менее 2 вариантов обмена жилых помещений, от которых он отказался, гражданин не освобождается от платы за пользование занимаемым жилым помещением сверх установленной нормы.

О введении государственной системы финансовой поддержки граждан в условиях повышения тарифов на жилищно-коммунальные услуги

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 389 от 24 июля 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Возобновить с 1 июля 1995 г. действие пунктов 1—3 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 октября 1994 г. N 150 "О порядке возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги и предоставления безналичных жилищных субсидий" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 10, ст. 250) и пунктов 1—9 и 11 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 г. N 226 "О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 14, ст. 358).

2. Внести в нормативные акты следующие изменения и дополнения.

2.1. в постановлении Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 октября 1994 г. N 150 "О порядке возмещения гражданами затрат на содержание жилья и коммунальные услуги и предоставления безналичных жилищных субсидий" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 10, ст. 250):

в абзаце первом пункта 2 слова: "с 1 января 1995 г." заменить словами: "с 1 августа 1995 г. ";

в абзаце первом пункта 3 слова: "декларации о совокупном доходе семьи" заменить словами: "сведений о составе и доходе семьи";

2.2. в постановлении Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 г. N 226 "О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 14, ст. 358):

в абзаце пятом пункта 2 слова: "предусмотрев в нем механизм индексации суммы совокупного дохода семьи в соответствии с уровнем инфляции в расчетный период" исключить;

в пункте 5.1 слова: "до 1 января 1995 г." заменить словами: "до 20 июля 1995 г.";

в пунктах 5.2, 6, 11 слова: "до 1 января 1995 г." заменить словами: "до 1 августа 1995 г.";

пункт 5.6 изложить в следующей редакции:

"5.6. приступить с 1 августа 1995 г. к предоставлению гражданам безналичных жилищных субсидий при оплате ими жилищно-коммунальных услуг за июль 1995 г. в соответствии с поданными заявлениями";

в приложении к постановлению исключить из таблицы следующие позиции:

"с 1 января 20 15

с 1 марта 40 20".

3. Министерству социальной защиты, Министерству обороны, Министерству внутренних дел, Комитету государственной безопасности совместно с Министерством жилищно-коммунального хозяйства, Министерством связи и информатики, Государственным коммерческим сберегательным банком определить порядок предоставления службам субсидирования сведений о размерах пенсий, получаемых пенсионерами, имея в виду упрощение процедуры учета доходов этой категории граждан и условий начисления им безналичных жилищных субсидий.

4. Министерству экономики создать республиканский координационный центр по вопросам организации работы по предоставлению безналичных жилищных субсидий и утвердить положение об этом центре.

Рекомендовать облисполкомам, Минскому горисполкому создать аналогичные центры в областях и г. Минске.

5. Министерству экономики, Министерству жилищно-коммунального хозяйства, Министерству финансов, Министерству социальной защиты, Министерству труда с участием облисполкомов и Минского горисполкома в течение августа 1995 г. изучить практику начисления и предоставления безналичных жилищных субсидий и влияние этого субсидирования на уровень жизни различных социальных групп населения. При необходимости до начала отопительного сезона внести на рассмотрение Кабинета Министров Республики Беларусь предложения о дополнительных мерах по социальной защите населения.

6. Признать утратившим силу постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 февраля 1995 г. N 103 "О частичном приостановлении действия постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 октября 1994 г. N 150 и от 5 декабря 1994 г. N 226" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 6, ст. 142).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Об исчислении совокупного дохода семьи при предоставлении безналичных жилищных субсидий

ПОЛОЖЕНИЕ

Министерства труда, Министерства экономики, Министерства статистики и анализа Министерства финансов Республики Беларусь

Настоящее Положение разработано и утверждено в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 года N 226 "О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий".

Положение определяет порядок исчисления совокупного дохода семьи, учитываемого при предоставлении гражданами безналичных субсидий на оплату жилья и коммунальных услуг.

1. При исчислении совокупного дохода к членам семьи нанимателя жилья в соответствии со статьей 63 Жилищного кодекса Республики Беларусь относятся проживающие совместно с ним супруг, их дети и родители. Другие родственники, нетрудоспособные иждивенцы, а в исключительных случаях и иные лица могут быть признаны членами семьи нанимателя, если они проживают совместно с нанимателем и ведут с ним общее хозяйство.

В случае, если по одному адресу проживают несколько семей (лиц), которые имеют отдельные лицевые счета (индивидуальные договоры, но не договоры о долевой собственности) — коммунальные квартиры, общежитие, то доходы учитываются отдельно по каждой семье (лицу).

Факт проживания на конкретной площади подтверждается записью в домовой книге (данные паспортного учета).

В составе семьи не учитываются отсутствующие длительный срок, свыше 6 месяцев, лица, за которыми в соответствии с законами и иными нормативными правовыми актами сохраняется право на жилую площадь.

2. Совокупный доход семьи складывается из доходов всех членов семьи (текущих доходов со всеми видами доплат и надбавок и доходов, имеющих нерегулярный характер).

Сведения о доходах семьи предоставляются заявителем за три месяца, предшествующие месяцу подачи заявления.

Совокупный доход семьи при наличии права на получение безналичной жилищной субсидии определяется в расчете на месяц.

2.1. Текущие доходы членов семьи включают:

трудовые доходы по основному месту работы и по совместительству, к которым относится:

заработная плата в денежной и натуральной формах, премии, другие вознаграждения и выплаты, связанные с выполнением трудовых обязанностей, работающих в государственном секторе экономики; на совместных предприятиях, в их филиалах, отделениях и представительствах, создаваемых на территории Республики Беларусь с участием иностранных организаций, фирм и органов управления, в международных объединениях и организациях, иностранных фирмах, банках и их представительствах, в иностранных, дипломатических, консульских и иных официальных представительствах и представительствах иностранных органов средств массовой информации; работающих по трудовому договору (соглашению) в крестьянских хозяйствах, у других предпринимателей и не имеющих иного (основного) места работы;

суммы вознаграждений, получаемые адвокатами за работу в юридических консультациях;

доходы, выплачиваемые членам колхозов, кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств и лицам, работающим в них по трудовым договорам; гражданам, включая священнослужителей, работающих в религиозных организациях, на предприятиях, учрежденных религиозными организациями, а также в созданных ими благотворительных заведениях;

доходы от предпринимательской деятельности;

пенсии трудовые и социальные;

стипендии (все виды стипендий, выплачиваемые учащимся ПТУ, студентам, обучающимся с отрывом от производства в средних специальных и высших учебных заведениях (включая стипендии, выплачиваемые учащимся, направленным предприятием, колхозом на обучение в высшие и специальные учебные заведения за счет предприятия, колхоза);

суммы полученных алиментов;

пособия по социальному страхованию (государственные пособия семьям, воспитывающим детей, пособия по временной нетрудоспособности, беременности и родам);

пособия по безработице.

2.2. Доходы членов семьи, имеющие нерегулярный характер, включают:

доходы от собственности: от сдачи в аренду недвижимости (отдельной квартиры (дома), части жилого помещения, дачи, гаража и т.п.) и имущества;

дивиденды от средств, вложенных в кредитные учреждения, акции, другие ценные бумаги, кроме процентов по вкладам в национальной валюте;

доходы от продаж недвижимости, ценных бумаг, сельскохозяйственной продукции;

авторские вознаграждения в соответствии с законодательством об авторском праве;

дотации, компенсационные выплаты, пособия и другие виды помощи в денежной и натуральной формах за счет средств предприятий, организаций и местных органов власти.

2.3. Совокупный доход семьи исчисляется за вычетом подоходного налога и обязательных взносов в Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь, удерживаемых из заработной платы граждан и из дохода предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица.

При рассмотрении вопроса о выплате жилищных субсидий в совокупном доходе семьи не учитываются:

— выплачиваемые гражданам в соответствии с Законом Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" ежемесячные денежные пособия на каждого члена семьи, денежная компенсация в случае непредоставления путевки на оздоровление в размере ее средней стоимости, единовременные компенсации за ущерб здоровью;

— единовременные пособия на рождение ребенка и на погребение, выплачиваемые в размерах, установленных действующим законодательством;

— выданные ссуды;

— государственные безналичные жилищные субсидии;

— суммы удержанных алиментов.

2.4. Сведения о совокупном доходе семьи не подлежат разглашению.

Министр труда Республики Беларусь А.В.СОСНОВ
20.12.94 г. N 05-1-09 2353

Заместитель министра экономики Республики Беларусь Б.А.МАКЕЙЧЕНКО
20.12.94 г. N 25 1-1171

Министр статистики и анализа Республики Беларусь В.Н.НИЧИПОРОВИЧ
20.12.94 г. N 01-22 24

Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕНКО
20.12.94 г. N 03-1 944

СВЕДЕНИЯ О СЕМЬЕ

Фамилия, имя, отчество заявителя ____________________

Адрес ____________________

Жилой фонд ____________________

Тип квартиры ____________ Лицевой счет ____________

Распорядитель жилья ____________________

Тип владения ____________________

Общая и жилая площадь ____________________

Вопрос	Да	Нет
1. Сдаете ли вы отдельную квартиру (дом) или часть занимаемого вами жилого помещения по договору найма (поднайма)?		
2. Имеют ли члены вашей семьи на праве собственности или пользуются по договору найма несколькими жилыми помещениями?		

СОСТАВ СЕМЬИ

Ф.И.О.	Дата рождения	Документ, удостоверяющий личность	Отношение к заявителю
1.			
2.			
3.			
4.			

ДОХОД СЕМЬИ

Ф.И.О. члена семьи	Источник дохода	Размер дохода, в руб.

Итого совокупный доход семьи: __________ __________ руб.

Среднемесячный совокупный доход семьи ____ __________ руб.

(совокупный доход семьи, деленный на три)

Настоящим подтверждаю, что вся предоставленная информация является полной и точной. Мне известно, что за предоставление ложных и сознательно искаженных сведений я несу ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Заявитель ____________________ Ф.И.О.

Руководитель органа субсидирования ____________________ Ф.И.О.

М.П. "___" __________ 199__ г.

Методика определения норм пользования жилыми помещениями, нормативов потребления коммунальных услуг для расчета безналичных жилищных субсидий

Утверждена приказом министра жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь от 19 декабря 1994 г. N 105

I. Общая часть

Настоящая Методика разработана в соответствии с постановлением Кабинета Министров от 31 октября 1994 г. N 130 "О порядке возмещения гражданам затрат на содержание жилья и коммунальные услуги и предоставления безналичных жилищных субсидий", от 5 декабря 1994 г. N 226 "О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий" и предназначена для использования в качестве временной методической основы при разработке нормативов потребления жилищно-коммунальных услуг населением — базы для определения размеров субсидий и носит рекомендательный характер.

1.2. Под нормативами понимается группа показателей, характеризующих необходимый, на текущий период, занимаемую жилую площадь в пределах нормы пользования жилыми помещениями в расчете на одного члена семьи, и минимальный объем потребления населением коммунальных услуг (холодное и горячее водоснабжение, канализация, тепло-, газо-, и электроснабжение), которые оплачиваются гражданами за счет собственных средств, а также за счет субсидий на оплату жилья и коммунальных услуг.

1.3. Нормативы измеряются количеством материального носителя услуги (площади жилья, воды, энергии) соответствующего качества, которое необходимо предоставить населению для удовлетворения минимума той или иной потребности; единицей измерения нормативов является удельный объем, т.е. количество материального носителя, приходящееся на 1 чел., обеспеченного данной услугой, в разных условиях проживания (например, с централизованным горячим водоснабжением или газовыми колонками, с электрическими или газовыми плитами и др.).

1.4. Уровни нормативов могут меняться в любую сторону в зависимости от динамики социально-экономической ситуации, изменений демографического характера, проводимых мероприятий по экономии ресурсов и т.д., и должны периодически пересматриваться.

1.5. Величина нормативов в значительной степени определяется конкретными местными условиями (климатическими, экономическими, состоянием основных фондов,др.), в связи с чем они должны разрабатываться на местах, с использованием настоящих методических данных.

2. Жилищное хозяйство

Норма площади жилья — это средний размер площади жилья, приходящейся на одного человека в данном населенном пункте, в пределах которого осуществляется предоставление субсидий по оплате жилья и центрального отопления.

Норма площади устанавливается в пределах от 3 до 12 квадратных метров жилой площади на одного человека, но не выше достигнутой жилищной обеспеченности в населенном пункте.

Для одиноких граждан, проживающих в однокомнатных квартирах, норма площади жилья устанавливается по фактической жилой площади квартиры. Для семей, проживающих в однокомнатных квартирах, если жилая площадь на одного человека превышает установленную для данного населенного пункта норму площади жилья, для расчета безналичных жилищных субсидий устанавливается норма площади жилья равной площади, фактически приходящаяся на каждого члена семьи.

Дополнительная жилая площадь, предоставленная гражданам в связи с заболеваниями, должна включаться в норму площади жилья для семьи, в состав которой входит гражданин, пользующийся правом на дополнительную жилплощадь в связи с заболеванием.

3. Водоснабжение и водоотведение

Данная методика определяет порядок установления на местах нормативов водоснабжения и канализации для расчета субсидий населению.

Норматив водопотребления включает в себя расходы воды для удовлетворения физиологических, санитарно-гигиенических, хозяйственных потребностей населения, а также внутриквартирные расходы в пределах жилищного фонда и потери воды в системах внутреннего сантехоборудования и внутриквартальных сетей.

Проведенные расчеты и исследования показывают, что для удовлетворения внутриквартирных нужд населения, проживающего в благоустроенных жилых домах, достаточно 140 литров воды в сутки на 1 человека. С учетом же неизбежных утечек в сантехоборудовании, нерационального расходования воды потребителями, а также расходов воды, связанных с внеквартирными нуждами, требуется дополнительно еще 45 литров.

Таким образом, нижний предел норматива водопотребления для установления размера субсидий в жилых домах, оборудованных централизованным водоснабжением и канализацией, ванными и центральным горячим водоснабжением, составляет 185 литров в сутки на 1 человека, в том числе в среднем около 40% на горячее водоснабжение.

Норматив водоотведения следует принимать на уровне норматива водопотребления за вычетом 5—10 литров в сутки на человека, теряющихся при приготовлении пищи, уборке помещений, территории, поливке зеленых насаждений и т.д., и не попадающих в канализацию.

Для населения, проживающего в жилищном фонде с пониженным уровнем благоустройства, нормативы водопотребления и водоотведения существенно ниже. В зависимости от степени благоустройства жилищного фонда минимальные нормативы водопотребления и водоотведения для расчета субсидий принимаются следующие:

Таблица 1

В жилых домах, оборудованных	Водопотребление в литрах в сутки на 1 чел.	Водоотведение в литрах в сутки на 1 чел.
1. Водопроводом, канализацией, ваннами и газовыми нагревателями	150	120
2. Водопроводом, канализацией без ванн	100	90
3. Водопроводом, канализацией без ванн и без газовых нагревателей	85	75
4. Водопроводом, газовыми нагревателями без канализации	80	—
5. Водопроводом без канализации	50	—
6. Водопроводом из уличных водоразборных колонок	35	—

Приведенные выше нижние пределы норм водопотребления и водоотведения для расчета субсидий населению в зависимости от местных условий водоснабжения и водоотведения могут быть увеличены, но не свыше уровня фактического водопотребления по приборам учета или утвержденных местными органами власти норм отпуска воды населению, где отсутствуют приборы учета.

4. Отопление

1. Месячный расход теплоэнергии на отопление ($O^{н.о.}$месяц) и горячее водоснабжение ($O^{н.г.в.}$месяц) определяется в соответствии с "Методическими указаниями по нормированию топлива, тепловой и электрической энергии на предприятиях Министерства жилищно-коммунального хозяйства БССР", утвержденными приказом от 24.06.81 г. N 111 или по фактическому потреблению тепла, там, где имеется приборный учет.

2. Норматив потребления тепловой энергии на отопление для расчета жилищной субсидии представляет собой количество тепла, необходимое для обеспечения заданной температуры воздуха в жилом помещении, площадью по норме, предусмотренной для расчета субсидии.

Для домов с различными теплотехническими характеристиками нормативы потребления тепловой энергии для расчета жилищной субсидии приведены в таблице 2.

3. Норматив потребления теплоэнергии определяется как отношение годового расхода теплоэнергии на отопление жилого дома ($O^{ф.о.}$год) к жилой площади дома и количество месяцев отопительного сезона:

$$O^{н.о.}\text{месяц} = \frac{O^{ф.о.}\text{год}}{\text{жил. пл.}}$$

: Гкал месяц на 1 $м^2$,

где: жил. пл. — жилая площадь отапливаемого дома, $м^2$;

$O^{ф.о.}$год — фактическое годовое количество тепла (расчетное);

Гкал,п — количество месяцев отопительного сезона.

4. В связи с различными причинами (структура застройки, типы и срок эксплуатации домов, различные расчетные температуры наружного воздуха для каждого региона и др.) уровень норматива теплопотребления должен устанавливаться на местах.

Расчеты выполняются применительно к отдельным зданиям (квартиры), группе однотипных зданий, или усредненные по городу (городскому поселку) в целом — в соответствии с вышеуказанной методикой пункта 1).

5. Размер норматива не должен превышать фактически достигнутого в данном населенном пункте уровня потребления тепла на нужды отопления.

6. Начисленная субсидия в соответствии с нормативом потребности теплоэнергии на нужды отопления по истечении отопительного периода пересчитывается по фактической среднемесячной температуре наружного воздуха и проектной нагрузке зданий.

Таблица 2

Рекомендуемые нормативы потребления теплоэнергии на отопление жилых домов для расчета жилищных субсидий*

Типы жилых домов по теплотехническим характеристикам	Уровень норматива (ориентировочный)
1. Теплоснабжение:	
— отопление, Ккал ч на 1 м2 жилой площади	
а) здания, построенные до 1985 г.	
1-2 этажа	91,8
3-4 этажа	54,3
5 и более этажей	37,0
б) здания, построенные после 1985 г.	
1-2 этажа	74,5
3-4 этажа	41,8
5 и более этажей	34,9

ПРИМЕЧАНИЕ:

*) на отопительный период 1994—1995 гг. применение указанных нормативов, при расчете жилищных субсидий, не является обязательным из-за отсутствия подготовленных базовых данных для жилых домов.

5. Горячее водоснабжение

1. Норматив потребления горячей воды для расчета жилищной субсидии включает в себя расход воды (в среднем горячая вода составляет 40% от норматива общего водопотребления) и норматив потребления теплоэнергии для нагрева этого количества воды до заданной температуры.

Потребление воды для подогрева учитывается в нормативе общего водопотребления, указанного в разделе 3.

2. Норматив потребности в теплоэнергии для приготовления горячей воды на хозяйственное и санитарно-гигиенические нужды населения (Гкал•месяц на 1 чел.) определяется в соответствии с методическими указаниями пункта 1, раздела 4 и утверждается исполкомами местных Советов, а также нормативом потребления горячей воды на 1 человека, утвержденным периодичностью ее подачи в данном населенном пункте.

6. Электроснабжение

Нормативы потребления электроэнергии населением для расчета безналичных жилищных субсидий утверждаются Министерством энергетики и топлива Республики Беларусь.

Рекомендуемые нормативы потребления электроэнергии населением для расчета жилищных субсидий приведены в табл.3.

8. Газоснабжение

Нормативы потребления населением для расчета безналичных жилищных субсидий утверждаются Белорусским концерном по топливу и газификации;

Рекомендуемые нормативы потребления газа населением для расчета жилищных субсидий приведены в табл.4.

Таблица 3

Нормативы потребления электрической энергии населением для расчета жилищных субсидий

кВт час

Типы оборудования жилых домов	В среднем на 1 человека		Для семей, состоящих из: 1 чел.		2 чел.		3 чел.		4 чел.		5 чел.		6 чел.	
	год	месяц	год	месяц	год	месяц	год	месяц	год	месяц	год	месяц	год	месяц
В жилых домах с газовыми плитами	325	27	480	40	780	65	960	80	1320	110	1620	135	1920	165
В жилых домах с электроплитами	635	53	960	80	1560	130	1920	160	2580	215	3180	265	3840	320
В жилых домах с плитами на твердом топливе	525	44	780	65	1260	105	1620	135	2100	175	2640	220	3180	265

ПРИМЕЧАНИЕ:

Нормы потребления электроэнергии в малочисленных семьях (1-2 чел.) увеличены, соответственно на 50 и 20% от норм среднего потребления на 1 человека ввиду использования электроустройств и приборов, расход энергии в которых в незначительной степени зависит от количества членов семьи (холодильник, телевизор и др.бытовые приборы).

Нормы потребления электроэнергии для семей численностью более 6 человек определяются путем умножения средней нормы на 1 человека на количество проживающих.

Таблица 4

Нормативы потребления газа населением для расчета жилищных субсидий

Виды услуг	Фактически достигнутый уровень потребления: на 1 чел.	на 1 кв.м	Уровень норматива: 1 чел.	на 1 кв.м
1. При наличии в квартире газовой плиты и централизованного горячего водоснабжения при газоснабжении:				
природным газом, $м^3$ месяц	8,33	-	8,0	-
сжиженным газом, $м^3$ месяц	3,13	-	3,0	
кг месяц	6,0	-	5,8	
2. При наличии в квартире газовой плиты и газового водонагревателя (при отсутствии централизованного горячего водоснабжения) при газоснабжении:				
природным газом, $м^3$ месяц	24,0	-	23,0	-
сжиженным газом, $м^3$ месяц	8,85	.	8,5	.
кг месяц	17,2	.	16,5	
3. При наличии в квартире газовой плиты и отсутствии централизованного горячего водоснабжения и газового водонагревателя при газоснабжении:				
природным газом, $м^3$ месяц	13,5	-	13,0	-
сжиженным газом, $м^3$ месяц	4,2	-	4,0	-
кг месяц	8,1	.	7,8	
4. На отопление индивидуальных жилых домов;				
природным газом, $м^3$ месяц	-	10,92	-	10,5

ПРИМЕЧАНИЯ:

1. Нормативы потребления установлены для природного газа с теплотой сгорания 8000 Ккал $м^3$; сжиженного газа — 23000 Ккал $м^3$.
2. Нормативы потребления природного газа на отопление установлены 1 кв.м отапливаемой площади.

Методические указания по расчету безналичных жилищных субсидий

Утверждены приказом министра жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь от 19 декабря 1994 г. N 105

Расчет субсидий для конкретной семьи производится после завершения расчетов суммы платы за жилье, коммунальные услуги, порядок и методика которых не изменяются. Результат расчета субсидии представляется заявителю либо в форме "Извещения о начислении жилищных субсидий" (приложение 1), либо в форме "Извещения об отказе в начислении жилищной субсидии" (приложение 2).

Для расчета суммы субсидии необходимы следующие исходные данные:

размер совокупного дохода семьи, претендующей на получение субсидии, который указан в сведениях о доходах, прилагаемых к заявлению (приложение 3) квартиросъемщика (владельца жилого помещения) и подтвержденных справками о доходах (приложение 4);

тарифы на оплату жилья и коммунальных услуг;

нормы площади жилых помещений и нормативы потребления коммунальных услуг, используемые для расчета жилищных субсидий. Эти нормы и нормативы, утверждаемые местными исполнительными и распорядительными органами, как правило, отличаются от фактической площади жилого помещения и фактических уровней потребления коммунальных услуг, используемых для расчета суммы платы за жилье и коммунальные услуги.

Величина ежемесячной субсидии семье равна разности между суммой оплаты содержания или найма жилья по норме, коммунальных услуг по нормативам потребления и максимальной долей платежей за найм, содержание жилья по норме и коммунальные услуги по нормативам потребления в совокупном доходе семьи, установленной постановлением Кабинета Министров от 5 декабря 1994 г. N 220 (приложение 1 к указанному постановлению). Совокупный доход семьи рассчитывается заявителем в соответствии с "Положением об исчислении совокупного дохода семьи при предоставлении безналичных жилищных субсидий", утверждаемым Министерством труда, Министерством экономики, Министерством статистики и анализа, Министерством финансов Республики Беларусь, проверяется службой субсидирования и указывается в сведениях о доходах, прилагаемых к заявлению о предоставлении субсидий:

С = Пн - а Д = (Пнж + Пк) - аД,

где: С — сумма субсидии,

Пн — сумма оплаты содержания или найма жилья по норме и коммунальных услуг по нормативам потребления,

а — максимальная доля платежей за найм, содержание жилья по норме, коммунальные услуги по нормативам потребления в совокупном доходе семьи,

Д — совокупный доход семьи в соответствии с представленными сведениями о доходах,

Пнж — сумма оплаты содержания или найма жилья по норме,

Пк — сумма оплаты отдельных коммунальных услуг по нормативам потребления,

Пж = Пкi

Пкi — размер оплаты за отдельную коммунальную услугу.

Размер оплаты содержания или найма жилья по норме для определения суммы субсидии рассчитывается как произведение действующего тарифа на норму площади и на количество членов семьи:

Пнж = T_1 × Nж × Ч,

где: Пнж — сумма оплаты содержания или найма жилья по норме,

T_1 — действующий тариф на оплату жилья,

Nж — норма площади жилых помещений для расчета жилищной субсидии,

Ч — количество членов семьи.

Размер оплаты каждой коммунальной услуги по нормативам потребления для определения жилищной субсидии рассчитывается как произведение действующего тарифа на норматив потребления этой услуги:

Пкi = Ткi × Nкi

где: Ткi — действующий тариф на коммунальную услугу,

Nкi — норматив потребления коммунальных услуг.

Нормы площади жилых помещений и нормативы потребления коммунальных услуг, используемые для расчета жилищных субсидий, утверждаются местными исполнительными и распорядительными органами и могут устанавливаться в зависимости от местных условий.

Размеры нормативов не должны превышать фактически достигнутых в данном населенном пункте уровней потребления коммунальных услуг и лишь в исключительных случаях могут быть равными этим уровням. Величина норматива потребления каждой коммунальной услуги должна рассчитываться в соответствии с мероприятиями по снижению энерго- и ресурсопотребления в каждом конкретном регионе и населенном пункте.

Равенство нормативов потребления коммунальных услуг и фактических уровней их потребления лишает население стимулов к установке приборов учета расходов теплоэнергетических и природных ресурсов и значительно снижает эффективность мероприятий, направленных на экономию этих ресурсов.

При решении вопроса о предоставлении безналичной жилищной субсидии для семей граждан, пользующихся льготами, начисление платежей за найм, содержание жилья и коммунальные услуги производится в порядке, установленном действующим законодательством, т.е. с применением льготных скидок к соответствующим ставкам и тарифам. Расчет размера субсидии производится по действующим ставкам и тарифам без применения льготных скидок. Норма площади жилых помещений, нормативы потребления коммунальных услуг, максимальная доля расходов на оплату найма или содержание жилья и коммунальные услуги в совокупном доходе семьи, пользующейся льготами, применяются в тех же размерах, что и для семей, не пользующихся льготами.

Если семья, пользующаяся льготами в соответствии с действующим законодательством, полностью освобождена от оплаты найма или содержания жилья и коммунальных услуг, то в соответствии с абзацем третьим пункта 4 и пункта 8 "Положения о порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий" такой семье субсидии не предоставляется.

Если гражданин или семья, претендующая на получение субсидии, проживает в общежитии, то размер субсидии для нее рассчитывается на общих основаниях. При этом применяются нормы площади жилых помещений, нормативы потребления всех указанных в подпункте 4.1. постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 декабря 1994 г. N 226 "О порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий" коммунальных услуг, утвержденные местными исполнительными и распорядительными органами в данном населенном пункте, а также действующие ставки оплаты найма и содержания жилья и тарифы на коммунальные услуги.

Если гражданин или семья, претендующая на получение субсидии, проживает в жилом помещении (доме), в котором отсутствует одна или несколько (но не все) жилищно-коммунальных услуг и соответствующие статьи оплаты, размер субсидии рассчитывается только по тем видам жилищно-коммунальных услуг, по которым гражданин производит платежи жилищно-эксплуатационным, тепло-, энерго-, водо-, газоснабжающим организациям. При этом применяются нормы площади жилых помещений, нормативы потребления всех субсидируемых коммунальных услуг, утвержденные местными исполнительными и распорядительными органами в данном населенном пункте (регионе), а также действующие ставки оплаты найма или содержания жилья и тарифы за коммунальные услуги.

Если гражданин или семья производят оплату жилищно-коммунальных услуг по нескольким счетам, то при обращении за безналичной жилищной субсидией заявитель должен указать, по какому из счетов должна быть использована сумма начисляемой ему субсидии.

Примеры расчета жилищной субсидии

Во всех приводимых ниже примерах расчета субсидий использованы условные нормы площади жилых помещений. Нормативы потребления услуг холодного и горячего водоснабжения, канализации, газоснабжения для расчета жилищной субсидии условно приняты равными фактическим объемам потребления соответствующих коммунальных услуг, используемым при начислении платы за них.

Расчет субсидий произведен по тарифам, вводимым в действие с 25 декабря 1994 г.

Пример 1. Семья в составе 4 человек, имеющая совокупный среднемесячный доход 500000 рублей, проживающая в однокомнатной квартире, жилой площадью 19,35 кв.метра в полностью благоустроенном жилом доме с газовыми плитами.

1. Расчет платежей за жилье и коммунальные услуги.

Квартплата: 46,2 руб./кв.м x 19,35 кв.м = 894 руб.

Отопление: 1166 руб./кв.м x 19,35 кв.м = 22562 руб.

Водоснабжение: 135 руб./чел. x 4 чел. = 540 руб.

Канализация: 108 руб./чел. x 4 чел. = 432 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 руб./чел. x 4 чел. = 13992 руб.

Газоснабжение: 990 руб./чел. x 4 чел. = 3960 руб.

Радиоточка: 160 руб.

Телефон: 2000 руб.

Коллективная телевизионная антенна: 90 руб.

Итого: 44630 руб.

2. Расчет субсидии.

Для расчета субсидии используются норма площади жилого помещения, равная 11 кв.м на каждого члена семьи и те же тарифы, что и при расчете платежей за жилье и коммунальные услуги. Норматив потребления электроэнергии принят равным 110 кВт часов в месяц для семьи из 4 человек.

Квартплата: 46,2 руб./кв.м x 11 кв. м x 4 чел. = 2033 руб.

Отопление: 1166 руб./кв.м x 11 кв.м x 4 чел. = 51304 руб.

Водоснабжение: 135 руб./чел. x 4 чел. = 540 руб.

Канализация: 108 руб./чел. x 4 чел. = 432 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 руб./чел. x 4 чел. = 13992 руб.

Газоснабжение: 990 руб./чел. x 4 чел. = 3960 руб.

Электроснабжение: 10530 руб. x 1,1 = 11583 руб.

Итого: 83844 руб.

Субсидия равна: 83844 руб. — 0,15 x 500000 руб. = 8844 руб.

Сумма, подлежащая оплате квартиросъемщиком:

44630 руб. — 8844 руб. = 35786 руб. плюс оплата электроэнергии по счетчику.

Пример 2. Семья в составе 3 человек, имеющая совокупный среднемесячный доход 300000 рублей, проживающая в двухкомнатной квартире, жилой площадью 30,3 кв.метра в полностью благоустроенном доме с электроплитами без телефона.

1. Расчет платежей за жилье и коммунальные услуги:

Квартплата: 46,2 руб./кв.м x 30,3 кв.м = 1400 руб.

Отопление: 1166 руб./кв.м x 30,3 кв.м = 35330 руб.

Водоснабжение: 135 руб./чел. x 3 чел. = 405 руб.

Канализация: 108 руб./чел. x 3 чел. = 324 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 руб./чел. x 3 чел. = 10494 руб.

Радиоточка: 160 руб.

Коллективная телевизионная антенна: 90 руб.

Итого: 48203 руб.

2. Расчет субсидии.

Для расчета субсидии используются норма площади жилого помещения, равная 11 кв.м на каждого члена семьи, и те же тарифы, что и при расчете платежей за жилье и коммунальные услуги. Норматив потребления электроэнергии принят равным 160 кВт часов в месяц для семьи из 3 человек, тариф для домов с электроплитами составляет 7020 рублей за 100 кВт часов.

Квартплата: 46,2 руб./кв.м x 11 кв.м x 3 чел. = 1524 руб.

Отопление: 1166 руб./кв.м x 11 кв.м x 3 чел. = 38478 руб.

Водоснабжение: 135 руб./чел. x 3 чел. = 405 руб.

Канализация: 108 руб./чел. x 3 чел. = 324 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 руб./чел. x 3 чел. = 10494 руб.

Электроснабжение: 7020 руб. x 1,6 = 11232 руб.

Итого: 62457 руб.

Субсидия равна: 62457 руб. - 0,15 x 300000 руб. = 17457 руб.

Сумма, подлежащая оплате квартиросъемщиком:

48203 руб. - 17457 руб. = 30746 руб. плюс оплата электроэнергии по счетчику.

Пример 3. Семья в составе 3 человек, имеющая совокупный среднемесячный доход 300000 руб., проживающая в квартире, аналогичной описанной в примере 2, пользуется льготами в соответствии с действующим законодательством (например, один из членов семьи является участником ликвидации последствий аварии на ЧАЭС). Скидка составляет 50 процентов от суммы оплаты жилья и коммунальных услуг.

1. Расчет платежей за жилье и коммунальные услуги:

Квартплата: 46,2 x 30,3 x 0,5 = 700 руб.

Отопление: 1166 x 30,3 x 0,5 = 17665 руб.

Водоснабжение: 135 x 3 x 0,5 = 203 руб.

Канализация: 108 x 3 x 0,5 = 162 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 x 3 x 0,5 = 5247 руб.

Радиоточка: 160 руб.

Коллективная антенна: 90 руб.

Итого: 24227 руб.

2. Расчет субсидии производится аналогично примеру 2.

Субсидия равна 17457 руб.

Сумма, подлежащая оплате квартиросъемщиком:

24227 - 17457 = 6770 руб. плюс оплата электроэнергии по счетчику со скидкой 50 процентов.

Пример 4. Семья в составе 3 человек, имеющая среднемесячный совокупный доход 450000 руб., проживающая в трехкомнатной квартире, жилой площадью 38,4 кв.метра в полностью благоустроенном жилом доме с газовыми плитами.

1. Расчет платежей за жилье и коммунальные услуги:

Квартплата: 46,2 руб./кв.м x 38,4 кв.м = 1774 руб.

Отопление: 1166 руб./кв.м x 38,4 кв.м = 44775 руб.

Водоснабжение: 135 руб./чел. x 3 чел. = 405 руб.

Канализация: 108 руб./чел. x 3 чел. = 324 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 руб./чел. x 3 чел. = 10494 руб.

Газоснабжение: 990 руб./чел. x 3 чел. = 2970 руб.

Телефон: 2000 руб.

Радиоточка: 160 руб.

Коллективная телевизионная антенна: 90 руб.

Итого: 62992 руб.

2. Расчет субсидии.

Для расчета субсидии используются норма площади жилого помещения, равная 11 кв.м на каждого члена семьи, и те же тарифы, что и при расчете платежей за жилье и коммунальные услуги. Норматив потребления электроэнергии принят равным 80 кВт часов в месяц для семьи из 3 человек.

Квартплата: 46,2 руб./кв.м x 11 кв.м x 3 чел. = 1524 руб.

Отопление: 1166 руб./кв.м x 11 кв.м x 3 чел. = 38478 руб.

Водоснабжение: 135 руб./чел. x 3 чел. = 405 руб.

Канализация: 108 руб./чел. x 3 чел. = 324 руб.

Горячее водоснабжение: 3498 руб./чел. x 3 чел. = 10494 руб.

Газоснабжение: 990 руб./чел. x 3 чел. = 2970 руб.

Электроснабжение: 10530 руб. x 0,8 = 8424 руб.

Итого: 62619 руб.

Субсидия равна: 62619 руб. - 0,15 x 450000 руб. = - 4881 руб.

Поскольку сумма, равная 15 процентам от совокупного дохода, превышает размер оплаты жилья по норме и коммунальных услуг по нормативам потребления, субсидия данной семье не предоставляется.

Сумма, подлежащая оплате квартиросъемщиком, составляет 62992 руб. плюс оплата электроэнергии по счетчику.

(Окончание на 18 стр.)

Приложение 1

Извещение о начислении жилищной субсидии

Орган субсидирования
Дата
Регистрационный номер заявления
Ф.И.О. заявителя
Адрес
Лицевой счет
Жилая площадь
Количество членов семьи
Начислено платежей за жилье и коммунальные услуги:
Совокупный доход семьи:

Расчет субсидии

Норма жилой площади на семью:
Максимально допустимая сумма оплаты жилья по норме и коммунальных услуг по нормативам потребления для вашей семьи:
Оплата нормативного объема жилищно-коммунальных услуг для вашей семьи:

Наименование ЖКУ	Тариф	Ед.изм.	Норматив	Оплата
Квартплата		руб./кв.м		
Отопление		руб./кв.м		
Горячее водоснабжение		руб./чел.		
Водопровод		руб./чел.		
Канализация		руб./чел.		
Газ		руб./чел.		
Электроснабжение		руб./чел.		
Итого,	—	руб.	—	

Начислено
Размер субсидии:
Итого к оплате:
Извещаем вас, что вашей семье начислено ежемесячная жилищная субсидия на период с ________ по ________ в размере ________
Напоминаем вам, что вы должны пройти очередную проверку с ________ по ________ и внеочередную сверку документов в случае выезда из жилого помещения, любых изменений в составе и доходах вашей семьи.

Руководитель________________
(наименование службы субсидирования)

Бухгалтер________________
(наименование службы субсидирования)

М.П. (подпись, фамилия, инициалы)

Приложение 2

Извещение об отказе в начислении жилищной субсидии

Служба субсидирования
Дата
Регистрационный номер заявления
Ф.И.О. заявителя,
Адрес:
N лицевого счета
Жилая площадь
Количество членов семьи
Начислено платежей за жилье и коммунальные услуги:
Совокупный доход семьи:

Расчет субсидии

Норма жилой площади на семью:
Максимально допустимая сумма для платежей за жилье по норме и коммунальные услуги по нормативам потребления для вашей семьи:
Оплата нормативного объема жилищно-коммунальных услуг для вашей семьи:

Наименование ЖКУ	Тариф	Ед.изм.	Норматив	Оплата
Квартплата		руб./кв.м		
Отопление		руб./кв.м		
Горячее водоснабжение		руб./чел.		
Водоснабжение		руб./чел.		
Канализация		руб./чел.		
Газоснабжение		руб./чел.		
Электроснабжение		руб./чел.		
Итого,	—	руб.	—	—

Причина отказа: максимально допустимая сумма оплаты жилья по норме и коммунальных услуг по нормативам потребления для вашей семьи (____руб.) достаточна для оплаты нормативного объема жилищно-коммунальных услуг (________руб.).

Руководитель________________
(наименование службы субсидирования)

Бухгалтер________________
(наименование службы субсидирования)

М.П. (подпись, фамилия, инициалы)

Приложение 3

Заявление на получение безналичной жилищной субсидии

гражданина ________________
проживающего по адресу: ________________
____
в ________________
____
полное наименование службы субсидирования (исполнительный комитет, предприятие, объединение, организация — собственник (владелец) жилищного фонда)

Прошу предоставить мне государственную безналичную жилищную субсидию. С Положением о порядке и условиях предоставления безналичных жилищных субсидий ознакомлен.

К заявлению прилагаются:
Подписано: ________ число ________ месяц ________ год.

Заявитель________________
подпись

Приложение 4

Справка

Выдана гражданину(ке)________________
(фамилия, имя, отчество)
в том, что он(она) действительно работает (является)________________
____
(род занятий и в какой должности, наименование предприятия, организации)

его(ее) доход за три месяца, предшествующие месяцу подачи заявления, и рассчитанный в соответствии с Положением об исчислении совокупного дохода семьи при предоставлении безналичных жилищных субсидий, составил:

1.________________
месяц источник дохода сумма сумма прописью
2.________________
месяц источник дохода сумма сумма прописью
3.________________
месяц источник дохода сумма сумма прописью
Итого: ________________
сумма сумма прописью

Справка выдана для предоставления в службу субсидирования по месту жительства заявителя.

Руководитель

Главный бухгалтер

М.П. "________" ________ 19____ г.

О проведении подготовительных работ по расчету безналичных жилищных субсидий

Решение Мингорисполкома от 29 декабря 1994 г. N 1016

В связи с необходимостью проведения подготовительных работ по переходу на новую систему покрытия гражданами расходов на содержание жилья и коммунальные услуги, а также своевременной разработки программного обеспечения расчетов безналичных жилищных субсидий исполком Минского городского Совета депутатов решил:

1. Принять для расчетов жилищных субсидий норму пользования жилыми помещениями на одного человека равную 11 метрам квадратным жилой площади.

2. Принять для расчетов нормативы водопотребления, водоотведения и подогрева горячей воды на одного человека и отопления одного метра квадратного жилой площади согласно приложению NN 1, 2.

3. Принять к сведению, что норматив потребления электрической энергии утверждается Министерством энергетики и топлива Республики Беларусь (приложение N 3), а норматив потребления газа — Белорусским концерном по топливу и газификации (приложение N 4).

4. Главному производственному управлению жилищного хозяйства Мингорисполкома (Лукьянович Л. Н.), исполкомам районных Советов депутатов использовать вышеуказанные расчетные показатели норм пользования жилыми помещениями и коммунальными услугами за базу данных при проведении подготовительных работ по расчету безналичных жилищных субсидий.

Председатель Мингорсовета **А. М. ГЕРАСИМЕНКО**

Управляющий делами **Л. Н. ВОЛОДЬКИНА**

Таблица min дохода, при котором прекращается начисление субсидий

Состав семьи	Квартиры, оборудованные электроплитами	Квартиры, оборудованные газовыми плитами
1	380 387	296 387
2	617 880	487 213
3	790 820	622 820
4	1 142 426	918 427
5	1 148 033	1 428 033
6	1 713 640	1 377 640

Приложение N 1
к решению исполкома горсовета от 29 декабря 1994 г. N 1016

Нормативы водопотребления и водоотведения для расчета субсидий населению по г. Минску

Характеристика степени благоустройства жилых зданий	Водопотребление в сутки на 1 чел. л	Водоотведение в сутки на 1 чел. л
1. Жилые здания, оборудованные водопроводом, канализацией и централизованным горячим водоснабжением	285	285
2. Жилые здания, оборудованные водопроводом, канализацией, ванными и газовыми водонагревателями	170	170
3. Жилые здания, оборудованные водопроводам, канализацией, ванными и водонагревателями на твердом топливе	150	150
4. Жилые здания газифицированные, оборудованные водопроводом и канализацией, без ванн	100	100
5. То же,но без газоснабжения	85	85
6. Жилые здания газифицированные, оборудованные водопроводом без канализации (выгребные ямы)	80	-
7. Жилые здания,оборудованные водопроводом без канализации (выгребные ямы)	50	-
8. Водопользование из уличных водоразборных колонок	35	-

Приложение N 2
к решению исполкома горсовета от 29 декабря 1994 г. N 1016

Нормы потребления тепловой энергии населением для расчета жилищных субсидий

Вид услуг	Уровень норматива
	Гкал
1. Отопление одного квадратного метра жилой площади в месяц	0,045
2. Подогрев горячей воды для бытовых нужд на 1 человека в месяц	0,188

Приложение N 3
к решению исполкома горсовета от 29 декабря 1994 г. N 1016

Нормы потребления электроэнергии (кВт/ч) для расчета жилищных субсидий

	В среднем на одного человека		Для семей,состоящих из:											
			1 чел.		2 чел.		3 чел.		4 чел.		5 чел.		6 чел.	
	Год	Месяц	Ср. год	Ср. мес.	Ср. год	Ср. мес.	Ср. год	Ср. мес.	Ср. год	Ср. мес.	Ср. год	Ср. мес	Ср. год	Ср. мес
В жилых домах с газовыми плитами	360	30	540	45	900	75	1080	90	1440	120	1800	150	2160	180
В жилых домах с электроплитами	720	60	1080	90	1740	145	2160	180	2880	240	3600	300	4320	360
В жилых домах с плитами на твердом топливе	600	50	900	75	1440	120	1800	150	2400	200	3000	250	3600	300

ПРИМЕЧАНИЕ. Нормы потребления электроэнергии в малочисленных семьях (1-2 чел.) увеличены соответственно на 50 и 20% от норм среднего потребления на 1 человека ввиду использования электроустройств и приборов, расход энергии в которых в незначительной степени зависит от количества членов семьи (холодильник, телевизор и др. бытовые приборы).

Нормы потребления электроэнергии для семей численностью более 6 человек определяются путем умножения средней нормы на 1 человека на количество проживающих.

Приложение N 4
к решению исполкома горсовета от 29 декабря 1994 г. N 1016

Нормативы потребления газа населением для расчета жилищных субсидий

Вид услуг	Уровень норматива на 1 чел.	Уровень норматива на 1 кв.м
1. При наличии в квартире газовой плиты и централизованного горячего водоснабжения при газаснабжении: природным газом, куб.м в месяц	8,0	-
куб.м в месяц	3,0	
сжиженным газом кг в месяц	5,8	-
2. При наличии в квартире газовой плиты и газового водонагревателя (при отсутствии централизованного горячего водоснабжения) при газоснабжении: природным газом, куб.м в месяц	23,0	-
куб.м в месяц	08,5	
сжиженным газом, кг в месяц	16,5	
3. При наличии в квартире газовой плиты и отсутствии централизованного горячего водоснабжения и газового водонагревателя при газоснабжении: природным газом, куб.м в месяц	13,0	-
куб.м в месяц	4,0	
сжиженным газом, кг в месяц	7,8	
4. На отопление индивидуальных жилых домов: природным газом, куб.м в месяц	-	10,5
ПРИМЕЧАНИЕ. 1. Нормативы потребления установлены для природного газа с теплотой сгорания 8000 Ккал м.куб.; сжиженного газа 23000 Ккал куб.м. 2. Нормативы потребления природного газа на отопление установлены 1 кв.м отапливаемой площади.		

Все о безналичной жилищной субсидии

Кто выиграет от новых тарифов и субсидий?

Комментарий начальника Управления экономики Министерства жилищно-коммунального хозяйства Вахтанга ВОЛОЖИНЦА

После введения с 1 июля новых тарифов на жилье и коммунальные услуги доля потребительских платежей в покрытии связанных с этим затрат возросла в среднем до 60%. Такой акт, безусловно, болезненно сказывается на семейном бюджете каждого квартиросъемщика. Однако при этом нужно помнить, что те 40%, которые мы недоплачиваем, вносятся из бюджета. И не какого-нибудь иностранного, а нашего государственного, пополнение которого идет за счет налогоплательщиков, т.е. нас с вами.

Возникает вопрос, если все обстоит таким образом, выходит, мы полностью расплачиваемся с государством, и стоит ли ломать такую на первый взгляд отлаженную систему? Дело в том, что от дотирования затрат на эксплуатацию жилья и коммунальные услуги выигрывает в первую очередь тот, кто наиболее благоустроен и имеет большую жилплощадь, тогда как львиная доля налоговых поступлений приходится в основном на живущих в стесненных условиях. Это несправедливо. Однако и привести все сразу в норму путем повышения тарифов до 100-процентной окупаемости затрат сегодня не позволяет экономическая ситуация.

Поэтому, осуществляя поэтапный перевод жилищно-коммунального хозяйства к самоокупаемости, Минжилкомхоз исходит из того, что всякое повышение ставок на услуги, оказываемые населению, обязано предваряться ростом доходов граждан, учитывающим увеличение платежей. Кроме того, мы исходим из права граждан иметь детальную информацию о коммунальных начетах. В связи с этим жилищно-эксплуатационным организациям уже дано указание обновить договоры по найму жилья, снабдив их при этом перечнями оказываемых услуг с калькуляцией по ним.

Понятно, что повышение тарифов на жилье и коммунальные услуги обязывает улучшить их качество. Меры по этому поводу уже принимаются.

Что ожидать в перспективе? Платить за жилье и коммунальные услуги придется полностью, иначе эту сферу не ввести в область рыночных отношений. Ведь почему сегодня при бурном росте различных предпринимательских фирм нет жилищно-эксплуатационных кооперативов, которые в принципе помогли бы и обеспечить лучшую сохранность жилого фонда, и поднять качество коммунальных услуг? Да потому, что едва ли найдется доброхот из своего кармана дотировать жилищно-коммунальное хозяйство. Когда же это станет доходным делом, желающие поработать здесь найдутся.

Правда, существует серьезная проблема законодательного плана. В республике приватизировано 35% жилищного фонда. И сегодня практически каждый дом в лице местных Советов, граждан, приватизировавших квартиры, юридических лиц, купивших жилые помещения, имеет два-три собственника. При этом единого субъекта домовладения нет. Его необходимо создать. Поэтому в текущем году Минжилкомхоз представит в Кабинет Министров проект закона о совместном домовладении или так называемом кондоминиуме. Что кроется за этим? Предполагается создание ассоциации собственников, наделенных широкими правами по управлению, эксплуатации и ремонту, сбору средств на содержание дома и т.д. и т.п. Кондоминиум успешно существует во многих цивилизованных странах и дает хорошие результаты. Но, повторюсь, предшествовать этому должно выведение жилищно-коммунального хозяйства из-под дотационной зависимости. Вот эту цель и преследует постановление правительства N 359 от 4 июля 1995 г. о повышении тарифов на жилье и коммунальные услуги, в котором определены средние ставки по республике. Это видно из таблицы внизу.

Исходя из этих предельных ставок, конкретные на местах устанавливаются облисполкомами и горисполкомами в зависимости от имеющихся возможностей, но не выше определенных правительством.

Понятно, что не каждой семье будет под силу рассчитываться за услуги ЖЭС по новым тарифам. С целью оказания адресной помощи в этом вопросе введены безналичные жилищные субсидии. При отработке этой системы исходным для нас было обеспечить наименьшее число обращающихся за ней хотя бы в первое время. Поэтому введение новых тарифов было приурочено к летнему периоду, когда не взимается плата за отопление, на долю которой приходится практически половина всего начета. Кроме того, нужно было время, чтобы люди освоились с этой системой.

Конечно же, мы рассчитали число подлежащих субсидированию лиц. Это прежде всего пенсионеры, получающие менее 5 минимальных зарплат, которых в республике 865801 человек. Правда, кое-кому из них, живущих в более-менее обеспеченных семьях, субсидия может и не понадобится, но есть ведь еще безработные, и не только зарегистрированные на бирже труда. Таким образом, по нашим подсчетам в числе претендентов на субсидию может оказаться до 15% жителей республики.

Для расчета субсидий использовались действующие тарифы, нормы пользования жилыми помещениями и нормативы потребления коммунальных услуг, утвержденные исполкомами, предусмотренные Национальной жилищной программой в качестве потолка для платежей ЖЭСам 15% от совокупного дохода семьи. Для расчета субсидии не нужно знать характеристики занимаемого плательщиком жилья. Исходные данные для этой операции — уже названные нормы и нормативы.

Для решения спорных вопросов и конкретных ситуаций при исполкомах на местах уже создаются комиссии, в которые привлекаются представители налоговой инспекции, МВД, органов социального обеспечения, служб занятости.

Неверно считать, что после того, как тарифы на жилье и коммунальные услуги вырастут до уровня затрат на эти цели, субсидия как таковая отойдет в область преданий. Напротив, опыт зарубежных стран свидетельствует, что она действует постоянно, применяясь по мере экономического роста более локально.

Теперь что касается постановления Кабинета Министров Республики Беларусь N 339 от 24 июля "О введении государственной системы финансовой поддержки граждан в условиях повышения тарифов на жилищно-коммунальные услуги".

Для того чтобы оформить субсидию, гражданин должен собрать документы о доходах всех членов семьи за предшествующие три месяца и написать заявление установленной формы в орган субсидирования или жилищно-эксплуатационную организацию по месту жительства. Там же он сможет ознакомиться с порядком и условиями предоставления безналичных жилищных субсидий и формами необходимых документов.

После того как орган субсидирования примет у гражданина заявление и справки о доходе членов семьи, жилищно-эксплуатационная организация произведет расчет суммы субсидии и через некоторое время сообщит ее гражданину, указав при этом, сколько он должен будет заплатить за жилищно-коммунальные услуги за вычетом субсидии.

При действующих тарифах семьи, проживающие, например, в г. Минске в жилых домах, оборудованных газовыми плитами, не имеют оснований претендовать на получение субсидий, если их среднемесячный доход превысит следующие суммы:

семья в составе одного человека — 296,4 тыс.рублей,

семья в составе двух человек — 487,2 тыс.рублей,

семья в составе трех человек — 622,8 тыс. рублей,

семья в составе четырех человек — 918,4 тыс. рублей,

семья в составе пяти человек — 1148,0 тыс. рублей,

семья в составе шести человек — 1377,6 тыс. рублей.

Поэтому прежде чем обращаться в орган субсидирования, глава каждой семьи должен внимательно ознакомиться с порядком и условиями предоставления гражданам безналичных жилищных субсидий, подсчитать суммарный доход семьи и сопоставить его с вышеприведенными цифрами.

Рассчитывать на получение субсидий могут только те семьи, которые своевременно вносят платежи за наем, содержание жилья и коммунальные услуги. Если ваша семья имеет задолженность по квартплате и платежам за коммунальные услуги, то сначала вам нужно погасить задолженность, а затем подавать заявление на предоставление субсидии. В противном случае вам будет отказано в приеме заявления.

Заявление на предоставление субсидии вместе с документами, подтверждающими размер денежного дохода семьи, будет храниться в органе субсидирования постоянно. Это значит, что проверка сведений о доходах семьи может быть проведена и через месяц, и через полгода, и через год после приема заявления и начала начисления субсидии.

Расчетные данные для обоснования предельных коэффициентов повышения тарифов на жилье и коммунальные услуги

Платежи	Единица измерения	Действующие с 15.04.95				По проекту с 1.07.95					Процент возмещения затрат населением	
		Тариф в рублях	1-комн. квартира 20 кв.м 2 чел.	2-комн. квартира 30 кв.м 3 чел.	3-комн. квартира 43 кв.м 4 чел.	Индекс	Тариф в рублях	1-комн. квартира 20 кв.м 2 чел.	2-комн. квартира 30 кв.м 3 чел.	3-комн. квартира 43 кв.м 4 чел.	15.04.95	1.07.95
Квартира	кв.м	277	5540	8310	11911	3	831	16620	24930	35733	17	50
Отопление	-"-	1914	38280	57420	82302	1,50	2871	57420	86130	123453	22	65
Водопровод	куб.м	145	2610	3915	5220	2	290	5220	7830	10440	16	32
Канализация	-"-	143	2574	3861	5148	2	286	5148	7722	10296	22	40
Горячее водоснабжение	1 чел.	5741	11482	17223	22964	1,50	8611,50	17223	25834,50	34446	22	55
Радио	1 точка	1300	1300	1300	1300	1,43	1860	1860	1860	1860	70	100
Телефон	1 номер	10000	10000	10000	10000	1,70	17000	17000	17000	17000	60	100
Коллективная антенна	1 шт.	1300	1300	1300	1300	1,38	1800	1800	1800	1800	70	100
Газ	1 чел.	3300	6600	9900	13200	1	3300	6600	9900	13200	50	50
. ИТОГО: отопительный сезон			79686	113229	153345			128891	183006,50	248228		54
летний период			41406	55809	71043			71741	96876,50	124775		
Электроэнергия	1 талон	28000	30500	48000	64000	1	28000	30500	48000	64000	72,90	72,90
. ВСЕГО: отопительный сезон			110186	161229	217345			159391	231006,50	312228	40	60
летний период			71906	103809	135043			101971	144876,50	188775		

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Статья профессора международной торговли Гарвардского университета (США) Джефри Сакса "Посткоммунистические партии и политика компенсационных выплат и субсидий", опубликованная в журнале "Трансформация" (вып.6, N3, апрель 1995г.), чрезвычайно актуальна для нашей действительности. "НЭГ" публикует ее с сокращениями и под другим названием.

Ликвидировать льготы очень непросто

В большинстве стран Восточной Европы расходы на социальные нужды не только продолжают составлять необычайно высокую долю ВВП, но фактически даже возросли. Посткоммунистические страны Восточной Европы имеют самую высокую в мире процентную долю ВВП, выделяемую на социальные нужды, особенно если измерять уровень развития как доход на душу населения, приведенный к паритету покупательной способности. Социальные расходы составляют от 15% до 30% ВВП. Сравним эти цифры с расходами стран Восточной Азии с аналогичным уровнем дохода. Там на подобные социальные программы выделяется от 5% до 10% ВВП.

Эскалация расходов на социальные нужды

Как это ни иронично звучит, действительным отражением политической динамики региона являются высокие и все более возрастающие расходы на социальные нужды, а не заявляемое сокращение расходов. Выборы в Восточной Европе показали себя не как огромный референдум по вопросам рыночной системы или как противопоставление социализма коммунизму, или даже как возможность выразить протест против резких и жестких реформ, а они были почти точно похожи на выборы, проводимые в Западной Европе и Соединенных Штатах, на которых доминирует политика заинтересованных групп.

Партии левого крыла одерживают победы на выборах в Восточной Европе частично потому, что они рассматриваются организованными реципиентами государственных щедрот как партии, от которых скорее всего можно ожидать сохранения или увеличения доли, получаемой из государственной системы социального обеспечения. Бывшее эстонское правительство, может быть, проводило слишком суровую пенсионную политику, но в то же время партии, выступающие за более умеренный уровень социальных выплат, проиграли партиям, пожелавшим поднять свои ставки в популистских кампаниях и сумевшим привлечь на свою сторону голоса пенсионеров. В общем, большая часть восточноевропейцев хочет как рыночную экономику, так и гарантированную мощную сеть социального обеспечения.

В отдельных странах Восточной Европы расходы на социальные нужды (как процентная доля от ВВП) выросли значительно (таблица 1). В Польше реформы то восхвалялись, то осыпались проклятиями, но почти всегда считались жесткими. Здесь расходы на социальные нужды с 1989г. по 1993г. выросли на 11% ВВП. Резкое увеличение расходов на социальные нужды наблюдалось также в Болгарии, Венгрии и Словакии. В большинстве стран уменьшение дотаций, которое сопровождало либерализацию цен в начале реформ, было компенсировано частично или даже полностью, увеличением расходов на социальные нужды, вместо того, чтобы направить эти суммы на уменьшение дефицита.

ТАБЛИЦА 1. Изменение структуры расходов на социальные нужды и субсидии, выбраны страны с переходной экономикой, 1989г. (предреформенный) — 1993г. (послереформенный).

	Расходы на социальные нужды		Субсидии	
Страна	1989	1993	1989	1993
Болгария	10,4	12,9	15,5	3,9
Чешская Республика	13,2*	14,6	16,6	—
Эстония	10,4**	8,8	2,5*	1,3
Венгрия	15,8	22,5	10,7	3,1
Польша	10	21	12,9	3,3
Словакия	13,2*	17	16,6	4,8
Словения	25,9**	30,5	4,2*	4,1

– данные отсутствуют

* Данные 1989г. для Чешской Республики и Словакии взяты из данных 1989г. для Чехословакии

** Данные за 1991г.

Расходам на социальные нужды в Восточной Европе уделяется значительное внимание, если их рассматривать в сравнении с мировой практикой (таблица 2). Последние сравнительные данные, содержащиеся в World Development Handbook (Справочник мирового развития), подготовленном ООН в 1994г., охватывают период с 1985г. по 1990г. Данные за более поздние годы едва ли отразят еще большую разницу между щедрыми социальными расходами на социальные нужды в Восточной Европе и намного более низкими затратами на эти нужды в других частях развивающегося мира.

ТАБЛИЦА 2. Средние годовые расходы на социальное обеспечение, отдельные регионы, 1985-90гг.

Регион	ВВП на душу (в долларах)	Расходы на социальные нужды (в процентном отношении к ВВП)			
		Социальное обеспечение	Образование	Здравоохранение	Сумма
Южная Азия	1,26	0,7	3,4	1,4	5,5
Восточная Азия	3,21	3,4	2,8	2,2	8,4
Латинская Америка	5,36	3,4	4,2	2,4	10
Восточная Европа	5,21	14,9	4,8	5,2	24,9
Страны ОЭСР	19	16,3	4,9	5,9	27,1

ОЭСР: Организация по экономическому сотрудничеству и развитию.

ПРИМЕЧАНИЕ. Все переменные являются усредненными величинами за 1985-90гг., а ВВП на душу измерялся как паритетная покупательная способность в долларах 1991г.

Другой стороной значительных расходов на социальные нужды в Восточной Европе являются крайне высокие ставки налогов, особенно на рабочую силу, которые искажают экономику, снижают приток капитала и повышают уровень безработицы частично благодаря тому, что работа перемещается в не облагаемую налогом теневую экономику.

Власть пенсионеров

Существуют три особые причины огромной избирательной мощи пенсионеров и других реципиентов государственной помощи в посткоммунистических государствах Восточной Европы и бывшего Советского Союза.

Во-первых, коммунистические режимы характеризовались универсальными и экстенсивными компенсационными выплатами и субсидиями, частью основанными на социалистической идеологии, и частью — на политической конкуренции с Западом. Советский Союз и зависимые от него страны Центральной и Восточной Европы не скупились на щедрые посулы относительно обеспечения пожизненной занятости, универсальных пенсий, создания щедрых (и часто вызывающих злоупотребления) систем защиты нетрудоспособных, гарантированного образования, отпусков, здравоохранения, жилищного строительства и т.п. Конечно, эти обещания не могли быть выполнены, и правительства стран, расположенных в этом регионе, обанкротились, пытаясь их выполнить. Тем не менее, насколько мы можем судить по западным политикам, ведущим свою деятельность в таких разных странах, как Соединенные Штаты, Швеция, Греция, Италия и др., компенсационным выплатам и субсидиям почти невозможно дать задний ход даже при наличии огромного бюджетного давления.

Во-вторых, из-за низкого прироста населения страны Восточной Европы имеют относительно пожилое население со значительной долей иждивенцев, если их сравнивать с населением большинства развитых стран с аналогичным уровнем доходов. Это создает дополнительную нагрузку на пенсионные выплаты государства.

И в-третьих, среди всех возрастных групп посткоммунистического общества, взрослому населению старше 45 лет тяжелее всего приспособиться к новым рыночным условиям. Для работников более старшего возраста расходы, связанные с переездами, являются очень высокими, переквалификация сопряжена с повышенными трудностями, и временные рамки, в пределах которых переквалификация может принести какие-либо материальные блага, являются ограниченными. Поэтому политики и реформаторы решили "подкупить" эту возрастную группу, используя щедрые программы раннего выхода на пенсию, зачастую начиная с 45—50-летнего возраста, и расплывчатые стандарты для получения пенсии по инвалидности.

Это привело к тому, что необычайно большая часть взрослого населения имеет право на получение пенсий, что отражено в таблице 3, иллюстрирующей ситуацию в Польше. Грубо говоря, одна треть (32%) всего населения Польши являются пенсионерами (при этом очень значительная часть населения, составляющая 9%, получают пенсию по инвалидности), в то время как в США пенсионеры составляют приблизительно одну пятую (21%) взрослого населения: только за четыре года, с 1989г. по 1993г., число польских пенсионеров увеличилось на 28%, в то время как все население увеличилось всего на 1,5%.

ТАБЛИЦА 3. Пенсионеры в Польше и Соединенных Штатах, июнь 1993г.

Страна/группа	пенсионеры, как процентное отношение к:		
	всему населению	взрослому населению	рабочей силе
ПОЛЬША*			
Все пенсионеры	22	32	18
По возрасту	16	23	34
По инвалидности	6	9	14
СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ**			
Все пенсионеры	16	21	32
По возрасту	14	18	28
По инвалидности	2	3	4

* В Польше, где население составляет 38,9 млн.человек, взрослое население составляет 27 млн.человек и рабочая сила — 18 млн.человек, имеется 8,7 млн.пенсионеров (2,5 млн. из которых являются пенсионерами по инвалидности).

** В Соединенных Штатах, где население составляет 250 млн. человек, взрослое население — 190 млн.человек и рабочая сила — 120 млн., имеется 38,9 млн. пенсионеров (4,9 млн. из которых являются пенсионерами по инвалидности, включая 1,5 млн.детей-инвалидов).

В нескольких странах второй политической группой, оказывающей наибольшее влияние на ход выборов после пенсионеров, являются крестьяне. Аграрные партии создали коалиции во многих посткоммунистических странах. В начале осуществления рыночных реформ имело место относительное снижение дохода аграриев, вызванное сокращением субсидий на сельскохозяйственные программы. Позже некоторые или все из этих потерь были компенсированы благодаря успешному лоббированию субсидий на сельское хозяйство и контролю над импортом продуктов питания. Протекционистское лоббирование западноевропейских фермеров явило собой идеальную модель для ищущих выгоду и протекционистских аграрных партий на Востоке.

В результате этого трудящемуся населению посткоммунистических стран пришлось взвалить на себя необычайно высокие расходы, связанные с начислениями на зарплату и импортными тарифами. Ставки начислений на зарплату являются одними из самых высоких в мире и серьезно угрожают динамике развития рыночной экономики в этом регионе.

Покончить с фискальным наследием

В течение следующих нескольких лет наиболее важной фискальной задачей в Центральной и Восточной Европе будет снижение размеров социальных затрат до более разумных пропорций ВВП. Политическая элита, западные правительства и международные финансовые организации, включая МВФ и Всемирный банк, должны будут сконцентрировать внимание общественности в Восточной Европе на нависшем финансовом кризисе. Общественность должна понимать огромную разницу между разовой межгенерационной безвозмездной социальной выплатой рабочим более старшего поколения и долгосрочной пенсионной политикой.

Для обеспечения жизнеспособности любой долгосрочной схемы необходимо сократить уровень пенсий по отношению к зарплате; возраст выхода на пенсию должен быть увеличен до международных норм; и право на получение специальных пенсий (например, по инвалидности) должно быть ужесточено, чтобы им могли пользоваться только действительно нуждающиеся.

С институционной точки зрения долгосрочная реформа должна быть нацелена на переход на пенсионную систему, основанную на индивидуальных сберегательных счетах, как это сделано в Чили, которая должна заменить настоящую, содержащуюся государством бесконтрольную систему. Схемы индивидуализированных сбережений позволяют каждой семье выбрать свой собственный желаемый уровень сбережений в зависимости от конкретных межвременных предпочтений и обстоятельств. Индивидуализированные системы также устраняют расслабляющее чувство универсального права на субсидирование, которое уже помогло обанкротиться старым режимам, и которым по-прежнему пропитаны новые режимы.

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
MAS 386SX40	2	210	//	mVGA	256		LR	18	590	МАС Электроник	35-12-01 35-12-00
MAS 386SX40	2	210	//	SVGA.28	256		LR	18	690		
MAS 386DX40	4	420	//	SVGA.28	512		LR	18	880		
Dainova 386SX40	1	270	3.5"	mVGA	512		сертификат РБ, изм. конфиг.	15	529	Дайнова	30-23-56
Dainova 386DX40	4	270	//	SVGA.28	512	+	K8int, сертиф. РБ, изм.конф.	15	838		
Gloriette P-60	4	420	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,LR, платформа Intel Premier PCI	36	1225		
Gloriette P-60	8	420	3.5"	SVGA.28	1	+		36	1467		
Gloriette P-60	8	500	3.5"	SVGA.28	1	+		36	1512		
Gloriette P-75	8	420	3.5"	SVGA.28	512	+		36	1690		
Gloriette P-90	8	500	3.5"	SVGA.28	1	+		36	2046		
Gloriette P-100	16	850	3.5"	SVGA.28	1	+		36	2849		
HiTech UMC486SX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1190	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HiTech Cx486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1245		
HiTech i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1556		
HiTech P5-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, PCI	24	1764		
HiTech P5-90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	24	2967		
DTK Cx486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	30	1727		
DTK i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, VLB	30	1958		
DTK i486DX4-100	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	2108		
DTK P5-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	2027		
DTK P5-90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	3408		
NTT 486SX40	2	270	3.5"	mono	256		K8int, ISA/VLB	12	608	Информатика	37-06-62 37-45-19
NTT 486SX40	4	540	//	SVGA.28	512		K8int, ISA/VLB	12	967		
NTT 486DX2-50	4	270	3.5"	mono	256		K128, ISA/VLB	12	747		
NTT 486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.39	512		K128, ISA/VLB	12	881		
NTT 486DX2-50	8	850	//	SVGA.28	1		K128, ISA/VLB	12	1280		
NTT 486DX2-66	4	270	3.5"	mono	256		K128, ISA/VLB,Intel	24	834		
NTT 486DX2-66	4	540	3.5"	SVGA.28	512		K128, ISA/VLB,Intel	24	1077		
NTT 486DX-66	8	540	//	SVGA.28	512		K256, ISA/VLB, Intel	24	1292		
NTT 486DX2-66	8	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, Intel	24	1388		
NTT 486DX2-66	16	1280	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, m-r 15", Intel	24	1930		
NTT 486DX4-100	4	540	3.5"	SVGA.28	512		K128, ISA/VLB, AMD	24	1086		
NTT 486DX4-100	8	540	//	SVGA.28	512		K256, ISA/VLB, AMD	24	1302		
NTT 486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, AMD	24	1398		
NTT 486DX4-100	16	1280	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, m-r 15", AMD	24	1940		
NTT Pentium-100	16	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, m-15", Intel	30	2359		
IBM Perform i486DX33	4	270	3.5"	SVGA.28	1		IBM OS/2/PCDOS+Win	36	1385	COMTRIS	61-12-11
IBM Perform i486DX2-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		IBM OS/2/PCDOS+Win	36	1856		
IBM PC330 i486DX2-66	4	270	3.5"	SVGA.28	1		IBM OS/2/PCDOS+Win, до 4HDD	36	1889		
IBM PC350 i486DX4-100	8	540	3.5"	SVGA.28	1			36	2238		
IBM PC350 i486DX4-100	8	540	3.5"	SVGA.28	1		IBM 14X, OS/2/PCDOS+Win,до 4HDD	36	2988		
Lintek 486DX2-66	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR, MPR-II	12	1085	Программа	32-87-35 31-26-21
Lintek 486DX4-80	8	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR, MPR-II	12	1287		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K256, UMC Super33	18	1070	МАС Электроник	35-12-01
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA Green	18	1150		
MAS486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1160		
MAS486DX4-100	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1190		
MAS Pentium60	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, PCI/VLB/ISA	18	1970		
MAS Pentium90	8	540	//	SVGA.28	1	+	K512, LR, PCI/ VLB/ISA	18	2250		
NOTEBOOK											
Toshiba 486SX33	4	200	3.5"	VGA 9.5"	256		DualScan,PCMCIAIII,сумка, склад	12	2080	Бетарк	64-79-30
Toshiba 486DX-50	8	250	3.5"	SVGA 8.5"	1		ActiveColor, accupoint, PCMCIA II+III, SCSI2	12	3330		
Texas Instr. 486DX2-50	4	200	3.5"	9.4"			DualScan, t/b	12	2310		
NEC Versa V/50 486DX2-50	4	340	3.5"	SVGA 9.5"	1		ActiveColor, смен.HDD, t/b, PCMCIA II+III	12	3390		
BOOKSIZE											
MicroQ 486DX33	4	540		mVGA9"	1		K256, VESA, 22x28x6 см		1280	Datastream	26-54-47 23-24-76
MicroQ 486DX33	4	540		SVGA14"	1		K256, VESA, 22x28x6.8 см		1415		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA9"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1320		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1310		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mSVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1460		
MicroQ 486DX2-66	8	540		SVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см,bag		1640		
РАБОЧИЕ СТАНЦИЙ, СЕРВЕРЫ											
XPRESS Pentium 66	16	2000	3.5"		512		K256,SCSI,Intel,2xEtherExpress EISA	30	4589	Дайнова	30-23-56

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Настольные издательские системы "под ключ"			БОФФ	39-59-24
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
MS OFFICE4.3 PROF	рус., Excel5, Word6.0, Access2.0-рус., Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11 — русская сетевая версия Windows		37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
SCO UNIX 3.2.4.2	операционная система	call	Datastream	26-17-86 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD операционная система		call		
БАЗЫ ДАННЫХ				
БД по законодательству РБ, более 4000 документов, актуал. ежедн.			Актив	20-35-81
ЮСИАС 3.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией	195	РЕГИСТР	49-41-28
Информация для вас	адреса производителей РБ, ближнего и дальнего зарубежья		ОСТАП	26-33-24
МОНИТОРЫ				
SAMPO	14", 15", 17", 20", NI 1280x1024 (1600x1280), .26-.28, 1г.г.	310-1400	МАС Электроник	35-12-01
Smile 17"	1600 x 1280 (1280 x 1024),.26NI,MPR II,LCD-disp,1г.г.	940 (870)		
Smile 14"	1024 x 768, .28, MPR II, Green	310		
PHILIPS 14"	mVGA, 1 г.г.	145	Дайнова	30-23-56
PHILIPS 17"	CM6282 17A", 1 г.г.	1427		
PHILIPS 17"	CM6088T" Trinitron, 1 г.г.	1326		
NTT	14" SVGA.28, 1 г.г.	249		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100/LX-300	A4, 24pin, автоподача/A4, 9pin, 1г.г.	225/208	Программа	32-87-35
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	195	Котбис	36-03-12 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1г.г.	220		
OKI ML 320	A4, 9pin, 360cps, рус., 1г.г.	445	ДАЙНОВА	30-23-56
OKI ML 280	A4, 9pin, 300cps, рус., 1г.г.	295		
OKI ML 386	A3, 24pin, 276cps, рус., 1г.г.	635		
Star LC-15	A3, 9pin, 180cps, рус., 1г.г.	310		
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 240cps, рус., 1г.г.	379		
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192 cps, рус., 1г.г.	210	МАС Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300 cps, рус., 1г.г.	380		
SEIKOSHA MP5450	A3,300cps,рус.,4 вида закладки,1г.г.	395		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 200 cps, рус., 1г.г.	270		
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps	196	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson LX-300	A4, 9pin, 240 cps	206		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps	232		
Epson FX-870	A4, 9pin, 380 cps	505		
Epson LX-1050+	A3, 9pin,240cps	350		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps	551		
Струйные				
Epson Stylus 800+	A4, 360 dpi	380	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson Stylus 1000	A3, 360 dpi	618		
SpeedJet 360 Color	A4, 300 dpi, 3 ppm	510	МАС Электроник	35-12-01 35-12-00
SpeedJet 330	A4, 300 dpi, 4 ppm	390		
Лазерные				
OKI OL400ex	A4, 300dpi, 4ppm, 0.5Mb, рус., 1 г.г.	599	ДАЙНОВА	30-23-56
OKI OL410ex	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, рус., 1 г.г.	829		
OKI OL810ex	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., 1 г.г.	1359		
SEIKOSHA OP-400	300 dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	650	МАС Элек.	35-12-01
Банковские				
SEIKOSHA BP-5780	A3, 18pin, 780 cps, 1г.г.	1950	МАС Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA BP-7800	A3,24pin,780cps,масштабирование,1г.г.	2274		

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан. (Код Минска — 8-0172);
? — возможность установки или расширения.

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Compex, CNet	Ethernet cards,Hubs & repeaters,под ключ		МАС Электроник	35-12-01 35-12-00
MultiTech	modems, x.25 switch & PAD			
Motorola	modems, x.25 switch & Routers			
EICON Technology	x.25 cards, software routers			
Digi PC/4e LAN	ISA, DB25 Cable, 5л.г.	635	Datastream	20-30-95 20-38-42
Digi PC/8e LAN	ISA, DB25 Cable, 5 л.г.	830		
Digi SyncPort/x.25	V.11, V.24, V.35, V.36, 5л.г.	1855		
MicroQ NE2000	ISA, BNC	35		
MicroQ NE2000	ISA, BNC&TP	38		
Сетевое оборудование	ARCNET, ETHERNET		ДАЙНОВА	30-23-56
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
BASF MEGA	3.5", 2HD	0.78	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA (10+1шт.)	3.5" 2HD, пл. бокс	8.6		
TDK, BASF, SONY	3.5", 1,44Mb 2S/HD, 10 шт.	от 8	Программа	32-87-35
POLAROID	5.25", 10 шт.	7	Polaroid RB	63-45-45
POLAROID	3.5", 2HD FROM DOS PQ	8.7		
BASF MEGA/EXTRA,3M	3.5", 5.25" в ассортименте	0.39-1.05	дистр. BASF	26-96-61
3M USA	"ВЕЗДЕХОД" 3.5",DS,HD,10 шт.,опт.скидки	8.9	ДАЙНОВА	30-23-56
3M USA	"ВЕЗДЕХОД" 5.25",DS,HD,10 шт.,опт.скидки	6.9		
3M USA	"ВЕЗДЕХОД" 3.5",DS,HD,формат.,40шт.+калькулятор	37		
СКАНЕРЫ				
Image Artist (Mustek)	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	МАС Электроник	35-12-01
TwainScan Color800/400	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335/270		
TwainScan Gray 800/400	800/400 dpi, 256 gray, ручной, twain, 1 г.г.	145/130		
PrinScan (Mustek)	400 dpi, 256 gray (16M color), ручной для Notebook/LPT, twain	240/330		
Plug-N-Scan PCMCI (Mustek)	400 dpi, 256 gray, ручной для Notebook PCMC, twain, 1 г.г.	240/330		
ScanPlus (Mustek)	600/1200 dpi, 256 gray (16M color), листовой, twain, 1 г.г.	300/510		
Paragon (Mustek)	1200/2400 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный, twain, 1 г.г.	1120		
Paragon (Mustek)	600/1200 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный, twain, 1 г.г.	815		
Paragon (Mustek)	800/1600 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный, twain, 1 проход	995		
Paragon Combo (Mustek)	1200/2400 dpi, слайд-приставка, 16M Color, 256 gray	1350		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ				
EXIDE ONE UPS	250, 400, 600, 900, 1200VA, standby, LAN, USA, 1 г.г.	155-817	МАС Электроник	35-12-01 35-12-00
EXIDE PRESTIGE ext	800VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	999		
	1000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
	6000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	5550		
EBC Prestige	батарея расширения для prestige, 1 г.г.	488—713		
Exide OnliNet	программа мониторинга сетевого питания, 1 г.г.			
APC	в ассортименте, 1г.г.	178—1820	В.Технол.	20-70-29
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Картридж/чернила	к струйным HP 5xx	19/40	COMTRIS	61-12-11
Картридж FULLMARK	Epson, Star, OKI	от 4.5	Программа	32-87-35 31-26-21
Чернила/картридж	HP, Canon, Epson	от 9/21		
Красящая лента	FULLMARK, к CPF-136(пленка), Epson LX/FX/LQ (13 мм)	3.6		
Картридж	для лаз.,струйн.принт. HP LJ,HP DJ,Canon,Epson,чернила,заправка		ЭЛПАЙ Химремонт	33-02-18
Картридж	Epson, Star, Fujitsu, OKI, CPF	от 2	ДАЙНОВА	30-23-56
Пленка	проекционная для ксероксов/матр.принтеров	35/50		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
GALAXY 600CF	Cashe-contr, ISA/IDE, до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	126	МАС Электроник	35-12-01
GALAXY 680C	Cashe-contr, VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	160		
GALAXY DC690B	Cashe-contr, PCI/IDE, до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	220		
GALAXY DC800B	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	227		
GALAXY DC880	Cashe-contr, VLB/SCSI-2, до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	416		
Принтерные переключатели	2 x 1, 2 x 2, 4 x 1 автомат. и ручные	18—44		
Принтерные переключатели	data/auto switch 2x1/4x1	от 18	Программа	32-87-35
Платформы	Pentium 60, 386DX40, 386SX40	от 110	ДАЙНОВА	30-23-56
Материнские платы	386SX40,386DX40,Intel,486DX2-66 Classic PCI	от 55		
Процессоры	DX2-50,DX2-66,DX2-80,DX4-100,Pentium 90	от 95		
Сопроцессоры	387DX/DLC, 487DX/DLC	18		
SIMM	256Kb, 30pin, 70ns	13		
Корпуса	с блоком питания 200Вт MiniTower 40.3x18x33 см,8,6 кг	39		
FDD	3.5", 5.25" Panasonic	36/49		
HDD	IDE 420Mb, Conner	215		
HDD	IDE 850Mb, Conner	320		
МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ ДИСКОВОДЫ, ДИСКИ				
Диск "3M"	128/230Mb, перезаписываемый	28/49	ДАЙНОВА	30-23-56
СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ К СТРИММЕРАМ				
Conner	внутренний 420 Mb, 3.5", кассета SONY 420 Mb, 1г.г.	89	ДАЙНОВА	30-23-56
Кассета SONY	420 Mb	18		
Кассета 3M USA	DC 2120 (120/250Mb), комплект из 6 шт.	89		
АКСЕССУАРЫ				
Защитный экран	CP-50 POLAROID	30	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal II POLAROID	70		
	CP-Universal I POLAROID	105		
	CP-Universal Workstation 21" POLAROID	200		
Защитный экран	14", 15", 17", "Русский щит" — серт. Швеции, МЗ РФ	от 33	Программа	32-87-35
Защитный экран	IZOVAC-PF-VIZOR 14"-15",MPR-II,удост.МЗ РБ,опт./розн.	18/30	SUNRISE	34-43-56
Боксы для дискет		от 4	ДАЙНОВА	30-23-56
Набор инструментов	26,11 наименований	от 12		
Copy holder	CH6, CH2A	от 2		
Держатель для монитора	MV-1, MV-01A	37-35		
МУЛЬТИМЕДИА				
CD-ROM Chinon	4 скор., CDS-545 1, Quadspeed, 1 г.г.	295	МАС Элект.	35-12-01
Gravis	Ultrasound Max 16 bit зв.плата 512Kb ОЗУ	220	Datastream	26-54-47
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
MultiTech MT1932ZDX	19200 bps, int., V32, 1 г.г.	247	МАС Электроник	35-12-01
MultiTech MT2834ZDX/ISI	28800, int., высокоскор. карта COM порта, 1 г.г.	404		
BTZ 1428 VQE ext	28800, 1 г.г.	271		
1414H int	14400, 1 г.г.	115		
US Robotics	в ассортименте, 1г.г.	180—675	В.Технол.	20-70-29
US Robotics Sportster	14.4ext,V32bis,V42bis,220V,кабель,2г.г.	175	Datastream	26-54-47 23-24-76
US Robotics Sportster	14.4int, V32bis, V42bis, 2г.г.	150		
US Robotics Sportster	28.8ext,V34,220V,кабель,V42bis,2г.г.	350		
US Robotics WoldPort DS	PCMCIA 16.8bps,V32terbo/HST,V42bis	380		
US Robotics Courier	V.Everything,28.8bps,V42bis,220V,кабель,2г.г.	660		
ZyXEL U1496B int	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	315		
ZyXEL U1496B+ int	19800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	410		
ZyXEL U1496E ext	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	330		
ZyXEL U1496E+ ext	19200bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	425		
ZyXEL U1496S+ ext	19200bps,voice,4wire,ЖКИ,V42bis,кабель,2г.г.	630		
ZyXEL U1496P портат.	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,кабель,2г.г.	430	Datastream	26-54-47 23-24-76
ZyXEL U1496R+	карта для RS1602,19200bps,voice,V42bis,4 wire	650		
ZyXEL U1496RE	карта для RS1602E,16.8bps,voice,V42bis,2 wire	350		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Тонер, девелопер, барабаны к копирам RICOH, Canon			БИС	26-38-58
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для HP LJ,RICOH,MITA,SHARP,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
A30, A15, E30, E16	для Canon FC/PC 1,2,300,310,330,доставка,заправка	от 60		
Копировальные аппараты	RICOH, Canon		БИС	26-38-58
Полноцветные копировальные аппараты RICOH, Canon				
Canon PC-320	A4, автоподача, картр.E-16, инстр.рус. яз. тыс.BRB	8030	Электрон	26-46-07
Canon PC-300	A4, картридж, инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	6838	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-300/320	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	600/700	КМТ-сервис	21-62-07
Canon NP-1550,NP-6010, FC-330, FC-310 и др. расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		***ИГЕЛЛА*** г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59, т.29-38-05, 27-85-36	
XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	725	COMTRIS	61-12-11
XEROX 5316	A3, 13 ppm, 1 г.г.	2737		
РИЗОГРАФЫ				
RICOH Priport	1г.г.		БИС	26-38-58
RISO	A4, A3, доп. оборудование, расх. материалы, 1г.г.		RISOLA	34-52-48

ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ дистрибьютор в РБ	20-14-94 20-01-09
AGFA	фотолаборатории AGFA		NORVO	36-85-27
AGFA	фотоматериалы AGFA			
Lotmar	фотоальбомы, фоторамки			
UNOMAT	фото-, видеоосветительное оборудование			
ТЕЛЕФОНЫ				
Panasonic 2365	ЖКИ, автодозвон, пам.28, 1г.г.	65	Алина	76-87-55 37-26-21
Panasonic 3611/3911	радиотел., 220 V, пам.10/а.о., двойной набор, гр. связь, 1г.г.	82/140		
TA-202, SIMENS			V&K	78-24-10
МИНИ-АТС				
CONNEX (ФРГ)	АТС (1—6 гор.линий) и 5—12 сист.аппар,.ЖКИ	556—1530	Надин	33-91-42
Gold Star	любая конфигурация, сдача "под ключ"		Ксения	21-44-22
NOKIA 2x6	сертифицирована, компл.(АТС+6 сист.ап., ГТС), 1 г.г., сервис	600	СТЕАТИТ	61-44-14 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована, компл.(АТС+6 сист.ап., ГТС), 1 г.г., сервис	700		
NOKIA 4x12	сертифицирована, компл.(АТС+12 сист.ап., ГТС), 1 г.г., сервис	1250		
SIEMENS	в ассортименте, от 1/2 до 16/80, сертификат, 1г.г.		СЭНТЭКС	75-63-34
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Мини-АТС	Panasonic KX-T61610B, KX-T30810B, сертификат. 1г.г.	805/510	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	
Вентилятор	EVERNAL S40NL-RX, напольный, 3 скорости	65		
Электронные кассовые аппараты	XL260,для обмен.пунктов,рус.,386проц.,VGA,гос.реестртыс.BRB	26450		
	CRF 1000,2 ленты,8 отд.,аккум.,гос.реестр тыс.BRB	6640		
	ЭРА 101,2 ленты,9 отд.,9 разр.,гос.реестр тыс.BRB	4840		
	ЭКР 2101, суперкомпакт., гос. реестр тыс.BRB	7018		
	МИКРО 101,2 ленты,аккум.,компакт.,гос.реестр тыс.BRB	6160		
Этикет-пистолет	MX-5500	44		
Упаковочный пистолет	UT 503, для заклеивания ящиков, коробок	20		
Электронные весы	RICHMARK HS7600P, до 6 кг	540		
Устройство определения подлинности ценных бумаг (долл.США)CASH SCAN		140		
Сетевой фильтр	SurgeArrest, 5 розеток, 2,2 кВт, 2г.г.	37		
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250-1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	175-832		
	BACK-UPS Pro 280-650VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	220-440		
	SMART-UPS 250-2000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	348-1784		
	MATRIX 3000VA, APC (США), сервис, распродажа, ПО, 2г.г.	5220		
	LINE-R 600-1250, 2г.г, склад	253-300		
	БАРС 250-650VA, 1 г.г.	159-364		
ТЕЛЕФАКСЫ				
Panasonic KX-F750/700	а.о.,спикерф.,пам.12+28ном.,ЖКИ,64 полут.,обрезка тыс.BRB	5950	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX550/500	ЖКИ,спикерф.,пам.12+28ном.,64 полутона тыс.BRB	4895		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, а.о.,16 уровней разреш.,память,Japan,инстр.рус.яз., 1г.г.	405	Алина	76-87-55
Panasonic KX-F130BX	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1 г.г. тыс.BRB	5417	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F500/550	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г. тыс.BRB	5170		
Panasonic KX-F700	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г. тыс.BRB	6287		
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г. тыс.BRB	6580		
Samsung SF505	ЖКИ, автодозвон, 1г.г. тыс.BRB	4477		
Samsung SF30	компактный факс для руководителя, 1г.г. тыс.BRB	4077		
Daewoo DF-50	ЖКИ, гр.связь, пам., автодозвон., инстр.рус.яз., 1 г.г.	295	РАСЕАНД	25-85-11
Panasonic KX-F550	инстр.рус.яз., телеф.розетка, 1 г.г.	395		
Panasonic KX-F130	ЖКИ, а.о., гр.связь, инстр.рус. яз., 1 г.г.	400		
Panasonic 130/550/700	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	от 410	КМТ-сервис	21-62-07 26-37-97
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	500		
Panasonic KX-F550	инстр.рус.яз., сертификат РБ	405	Белтрансфер	29-51-53 29-52-22
Panasonic KX-F750	инстр.рус.яз., сертификат РБ, 1 г.г.	495		
Panasonic KX-F850	22 стр.памяти, сертификат РБ, 1 г.г.	535		
PHILIPS HCF-8	телефон,цифровой а.о.,факс,копир.аппарат,1г.г.	495	ДАЙНОВА	30-23-56
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ				
3M USA	корректирующая лента, скотч, самоклейки цветные	от 0.8	ДАЙНОВА	30-23-56
Устройство для уничтожения бумаг, шир.240мм, полоса 4мм,1г.г.		160		
Пишущая машинка	Ромашка, рус/лат/бел., А4 тыс.BRB	2650	V&K	78-24-10 25-45-21
	OPTIMA SP50, рус., А4, ФРГ	250		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ				
БелОКА-500.0	тыс.BRB	7000	V&K	78-24-10 25-45-21
МИКРО-101	тыс.BRB	6400		
ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат			Конверсум	64-33-50
МСК-3	машина счета денег, предторг.обслуж. тыс.BRB	4650	V&K	78-24-10 25-45-21
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс. BRB	4450		
Кондиционеры	бытовые импортные	от 1500	Холодон	25-05-99
	промышленные	от 3000		
Лари морозильные				
Промышленные морозильные камеры		от 3000		
Торгово-экспозиционное оборудование для магазинов, выставок, в ассортименте			Бонк	76-92-68
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79
П/этиленовые пакеты для упаковки банкнот			36-45-70 52-03-51	
П/этиленовые пакеты для швейн. и трикот.изделий				
ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА				
Системы охранной сигнализации. Офисы, коттеджи, магазины			БЕЛХАНТ	26-95-08
ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ И ОХРАНЫ				
Системы индивидуального пользования (для коттеджей, офисов)		от 299	Техноцентр	71-97-03
Системы промышленного телевидения (для крупных объектов)		от 1540		
Видеодомофоны и миниатюрные видеокамеры		от 170		
Охранные датчики дымовые, движения, инфракрасные и т.д.		от 39		
БУМАГА				
Для оргтехники, А4, 80 г/м2, 500 л., белая, цветная, Швеция			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Лента бумажная компьютерная в стопе			Леко г. БРЕСТ; г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41; г.Гродно (0152) 44-71-64; г.Минск (0172) 30-78-15; г.Могилев (0222) 234438	
ЛБК-1-130 x 12"	2000 листов	12.5		
ЛБК-1-210 x 12"	2000 листов	14.5		
ЛБК-1-240 x 12"	2000 листов	16.5		
ЛБК-2-240 x 12"	2 слоя, самокоп., 900 комплектов	53.0		
ЛБК-4-240 x 12"	4 слоя, самокоп., 400 комплектов	47.5		
ЛБК-1-375 x 12"	2000 листов	28.5		
ЛБК-1-390 x 12"	2000 листов	29.3		
ЛБК-3-380 x 11"	3 слоя, с копир., 940 комплектов	47.5		
ЛБК-1-420 x 12"	200 листов	31.5		
ЛБК-2-420 x 12"	2 слоя, самокоп., 1000 комплектов	93.9		
ЛБК-2-420 x 12"	2 слоя, с копир., 860 комплектов	26.2		
ЛБК-4-240 x 12"	4 слоя, с копир., 450 комплектов	44.5		
ЛБК-4-420 x 12"	4 слоя, самокоп., 500 комплектов	93.5		
Лента бумажная компьютерная в рулонах				
Рулон 210	с/без перфорации, 120 м	2.63		
Рулон 420	с/без перфорации, 120 м	5.15		
Лента кассовая для калькуляторов				
ЛК-38-60-12 мм	1 слой	0.38		
ЛК-45-60-12 мм	1 слой	0.4		
ЛК-56-70-12 мм	1 слой	0.44		
ЛК-69-70-12 мм	1 слой	0.61		
ЛК-78-70-12 мм	1 слой	0.67		
Бумага писчая и для множительной техники				
Формат А4	65 г/м2, коробка 2000 листов	14.89		
Формат А3	70 г/м2, пачка 12 кг	12.36		
Бумага для телефаксов				
Термобумага	Германия, 210 мм x 30 м	3.9		
РАДИОСВЯЗЬ				
PAN	радиостанции, антенны, усилители, трансиверы, 1 г.г.		МАС Элект.	35-12-01

КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
CITIZEN SDC 895	16-разр., бух.-,банк., 1 г.г.	25.7	CCM	493006 499103
CITIZEN SDC 888	12-разр., бух., 1 г.г.	17.3		
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит.,1г.г.	22,5	Расеанд	25-85-11
ВИДЕО-, АУДИОАППАРАТУРА				
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	76-90-50
Телевизоры Gold Star	CF14A80,37см,ДУ,авт.настр.,часы,таймер,PAL/SECAM/NTSC,1г.г.	240	Информатика	37-06-62 37-45-19
	CF20A80,51см,ДУ,авт.настр.,часы,таймер,PAL/SECAM/NTSC,1г.г.	290		
	CF21A80,54см,ДУ,авт.настр.,часы,таймер,PAL/SECAM/NTSC,1г.г.	330		
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Кондиционеры	бытовые импортные	от 1500	Холодон	25-05-99
	промышленные импортные	от 3000		
Холодильники/морозильники бытовые (Германия)		560		
Холодильники "Атлант"				
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ				
Стекло	тониров. полиров. зеркальное 1.6x1.2м,толщ 4 мм		БелАДС	33-14-21
Растворитель 646			ИНТЕК 21 (02340) 3-48-60 3-47-85	
краска НЦ 132	различные цвета			
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Грузоперевозки			БелОст	37-79-06
ПО: карта автодорог Европы + запад СНГ			организ.	77-75-64
Ремонт принтеров, мониторов, клавиатур, FDD, HDD, БП			БЕЛХАНТ	26-95-08
Ремонт счетчиков банкнот МСК1,3; СМ-1,4,6				
Ремонт системных блоков PC/AT, мониторов			Дайнова	21-68-53
Модернизация компьютеров				
Ремонт принтеров				
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники и лазерных принтеров, восстановление картриджей			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Бланки, визитки, этикетки, буклеты, брошюры и др.			Инфопресс	31-94-05
Наружная реклама, объемные буквы и знаки, витрины			ПласАрт	65-32-26
Фирменный знак, логотип, стиль				
Визитки, бланки, наклейки, конверты, буклеты и т.д.				
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ярлыков			БИС	26-25-60
Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок				
Проведение рекламных кампаний, размещ.рекл.				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	39-59-24 40-71-48
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Изготовление защитных жалюзи-роллет		185/м2	Белпартнерс	57-94-96
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5—100	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Ведение и восстановление бухгалтерского учета			Финлайт	23-13-01
Зарплата	призер республ.конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	95	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет, оборот. -сальд.вед-ть, баланс, плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ 2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты, консульт.,гарантия	90		
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 15 докум., Windows	20	GoldenSoft	64-99-74
ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ				
Мука пшеничная	в/с, Словакия тыс.BRB	3.45-3.7/кг	Дебар	31-51-15

Новые таможенные тарифы

С 1 июля 1995 года в Польше введены новые таможенные тарифы. Их изменение связано с тем, что Польша вступила во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Изменены пошлины на некоторые товары, импортируемые в страну. Установлена максимальная пошлина на ряд сельскохозяйственных и продовольственных товаров (например, на говядину, соусы, алкогольные и табачные изделия). Это связано с необходимостью привести тарифные ставки в соответствие со ставками, обязательными для членов ВТО. Однако до уровня согласованных в конвенции Уругвайского раунда ГАТТ максимальных пошлин доведены лишь ставки на алкогольные напитки и некоторые соусы. В целом возросли пошлины на 19% импортируемых в Польшу сельскохозяйственных и продовольственных товаров.

Для почти половины (45%) импортных сельскохозяйственных и продовольственных товаров таможенные ставки снижаются. Это, например, касается кофе, чая, хлопка.

Для 36% товаров таможенные ставки не меняются, в частности, для цитрусовых, овощей, зерновых, растительных жиров, масла, шоколада.

Аннулируются компенсирующие доплаты и минимальные цены. Вместо них будут введены таможенные контингенты.

Вводится дополнительная таможенная оплата в связи с вводом в действие с 1 июля с.г. законодательства о специальных защитных средствах, применяемых по отношению к некоторым импортируемым сельхозтоварам.

Внесены изменения в список товаров, с которых будет взиматься акциз. Это относится к упаковочным материалам из пластмасс, например, к пластмассовым бутылкам для напитков (до сих пор акциз взимался с алкогольных напитков, топлива, легковых автомобилей, товаров бытовой электроники класса "hi-fi", часов, табачных и парфюмерных изделий). От нового "упаковочного" акциза освобождены медикаменты в пластмассовой упаковке, медицинские препараты и различная тара с небольшой степенью вредности.

Союз юристов ждет предложений

Союз юристов Беларуси ведет подготовку республиканского совещания в сентябре 1995 года, на котором планирует обсудить вопрос об участии юридической общественности в правовом обеспечении экономики республики.

Просим юридическую общественность высказать свое мнение по таким вопросам, как:

— необходимость внесения изменений в действующее законодательство, регулирующее экономические отношения субъектов хозяйствования;

— дополнительные меры по борьбе с экономической преступностью;

— совершенствование законодательства, регламентирующего деятельность по оказанию правовых услуг;

— развитие информационной базы;

— о взаимном обмене правовой информацией с зарубежными государствами;

— исполнение решений судов;

— об участии Союза юристов в правотворческой деятельности.

Свои предложения по названным и другим вопросам направляйте по адресу: ***220050, г. Минск, ул. Володарского, 8. Высший хозяйственный суд Республики Беларусь.***

Президент Союза юристов Беларуси

Владимир БОЙКО

Юрий ЧАЙКИН, финансовая группа "ФИКО"

Финансовый рынок Беларуси в первой половине 1995 г.

Первое полугодие 1995 г. в экономической жизни Беларуси было ознаменовано событиями, оказавшимися для многих неожиданными и приведшими к необычным и в некоторой степени интересным последствиям для нас, уже успевших свыкнуться с "тяготами и лишениями" периода великого финансового кризиса. Белорусский рубль прекратил свое стремительное падение на валютной бирже, резко замедлилась инфляция, банковские проценты стали приносить реальный доход. Причины этого кроются как в объективных условиях, сложившихся на рынке, так и в осознанных действиях государственных органов и прежде всего Национального банка Республики Беларусь.

1. Стабилизация обменного курса и положение на денежном рынке

В 1995 г. основными факторами, воздействовавшими на формирование обменного курса белорусского рубля к иностранным валютам и прежде всего к доллару США, были следующие:

(1) негативная динамика ВВП в Беларуси;

(2) состояние торгового баланса страны с соответствующими зарубежными государствами;

(3) монетаристская политика Национального банка Беларуси;

(4) особенности осуществления расчетов во внешней торговле;

(5) общий кризис неплатежей в экономике.

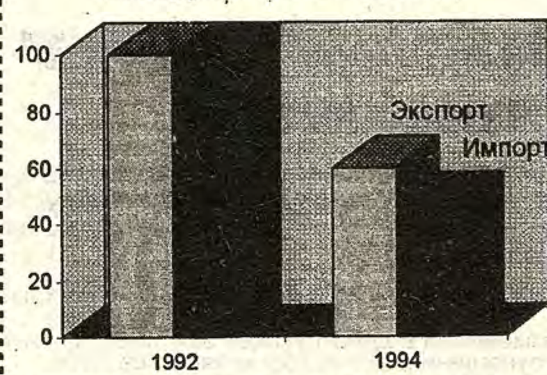
1.1. Динамика ВВП и положение во внешней торговле

В 1994 г., как и любом другом году с 1991 г.,продолжалось падение реального объема ВВП. Его уровень в 1994 г. составил всего 63.4 процента от величины 1990 г. В январе-апреле 1995 г. по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года ВВП снизился на 10 процентов, правда, в I квартале текущего года он остался приблизительно равным объему IV квартала 1994 г.

Снижение объема ВВП и естественно последовавшее уменьшение импорта были изначальными причинами падения спроса на твердые валюты. Кроме того, в целях улучшения состояния торгового баланса, создания валютных резервов правительство существенно урезало импорт, одновременно поощряя экспорт. Например, в 1994 г. импорт составлял всего 47 процентов от уровня 1992 г., тогда как экспорт—60 процентов (см. диаграмму 1).

Диаграмма 1

Динамика экспорта и импорта Беларуси в 1992—1994 гг.



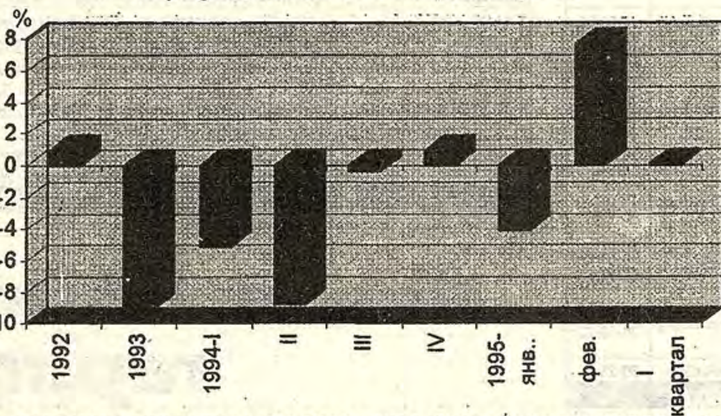
В I квартале 1995 г. эта тенденция стала еще более явственной: импорт снизился еще на 15.1 процента, а экспорт даже возрос на 1.6 процента.

Отмеченная закономерность изменения объемов экспорта и импорта является еще более заметной в торговле со странами дальнего зарубежья, а именно для ее участников в первую очередь и требуется свободно конвертируемая валюта. В I же квартале 1995 г. импорт из данных стран снизился на 7.6 процента по сравнению с I кварталом 1994 г., а экспорт в эти государства возрос на 52.7 процента.

В целом на протяжении 1992-1994 гг. первоначально наблюдалось ухудшение торгового баланса: с 0.9 процента в 1992 г. до -9 процентов в 1993 г. (см. диаграмму 2). Однако затем целенаправленное сокращение импорта дало результаты.

Диаграмма 2

Сальдо торгового баланса Беларуси в 1992—1995 гг., процентов от товарооборота



В 1994 г. баланс был только слегка отрицательным (-0.9 процента), а в I квартале 1995 г. он вновь стал положительным (0,1 процента), причем со странами дальнего зарубежья положительное сальдо составило целых 30.9 процента. Например, сальдо торгового баланса с главным торговым партнером Беларуси среди данной группы стран — Германией составило +3.6 процента, а с Польшей, занимающей второе место после Германии,+54.9 процента. Это позволило белорусским предприятиям и фирмам получить в I квартале на транзитные счета в местных банках свыше 500 млн. долларов. Для сравнения, в 1994 г. среднеквартальное поступление иностранных валют составляло 355.8 млн. долларов.

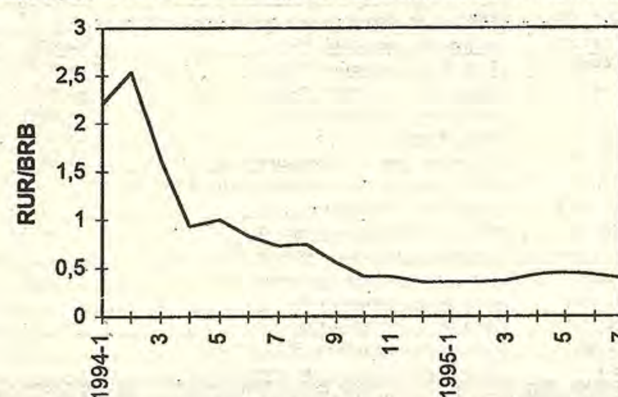
Таким образом, значительное абсолютное уменьшение импорта, вызванное общим экономическим спадом, дополненное относительным сокращением импорта по сравнению с экспортом и прежде всего в торговле со странами, не входящими в СНГ, вели к превышению предложения твердых валют над спросом на них на минской Межбанковской валютной бирже (МВБ) в первой половине 1995 г.

Что касается воздействия состояния торгового баланса с Россией - главного партнера Беларуси (чья доля в белорусской внешней торговле в 1994 г. составила 63.2 процента и была даже больше в торговле со странами СНГ—88 процентов), то, на первый взгляд, следовало ожидать дальнейшего падения курса белорусского рубля к российскому. Это обусловлено значительным дефицитом в торговле с Россией. Так, в I квартале 1995 г. дефицит торгового баланса со странами СНГ в целом составил -10.9 процента, то есть оставался на уровне 1994 г., а по сравнению с IV кварталом 1994 г. (-8.2 процента) даже повысился. Дисбаланс торговли с Россией оказался значительно выше -19.6 процента.

Тем не менее, в первом полугодии текущего года обменный курс белорусского рубля к российскому в общем стабилизировался, а иногда даже рос в отличие от ярко выраженной тенденции на понижение белорусской денежной единицы в 1994 г. (см. график 1).

График 1

Динамика курса российского рубля к белорусскому рублю (RUB/BRB) в 1994-1995 гг., по состоянию на начало месяца



Такой парадокс может быть объяснен дальнейшим увеличением задолженности белорусских предприятий российским с 3857,7 млрд. белорусских рублей на 1 января 1995 г. до 4533.5 млрд. белорусских рублей на 1 апреля 1995 г., то есть на 17.5 процента; значительной долей бартерных сделок во взаимных расчетах с российскими партнерами; осуществлением платежей зачастую минуя приобретение российских рублей на МВБ, пользуясь услугами финансовых посредников. В результате спрос на российские рубли на МВБ далеко не отражает истинную потребность в них, вытекающую из потребностей обслуживания внешнеторгового оборота. Более того, в связи со стабилизацией курса белорусского рубля к доллару и установлением сравнительно высоких положительных процентных ставок на финансовом рынке Беларуси многие резиденты, имеющие крупные суммы на корреспондентских счетах в России, так же, как и некоторые российские инвесторы, перевели свои средства в Беларусь, привлеченные довольно высокой доходностью местных финансовых инструментов. В конечном итоге это выразилось в превышении предложения российских рублей над спросом на них на МВБ в первом полугодии 1995 г.

1.2. Монетаристская политика Национального банка

Следующим фактором, определявшим формирование основных показателей на рынке капитала в Беларуси в рассматриваемый период, была монетаристская политика Национального банка. Важнейшими ее элементами были следующие меры:

(1) введение положительных ставок рефинансирования с конца 1994 г. с одновременной увязкой минимальных процентных ставок коммерческих банков по депозитам срочным и до востребования с текущей ставкой рефинансирования;

(2) ужесточение резервных требований по депозитам коммерческих банков; новый порядок осуществления расчетов в розничной торговле, введенный в действие с 1995 г.;

(3) существенное увеличение минимальной величины уставного фонда коммерческого банка;

(4) выпуск Национальным банком ценных бумаг;

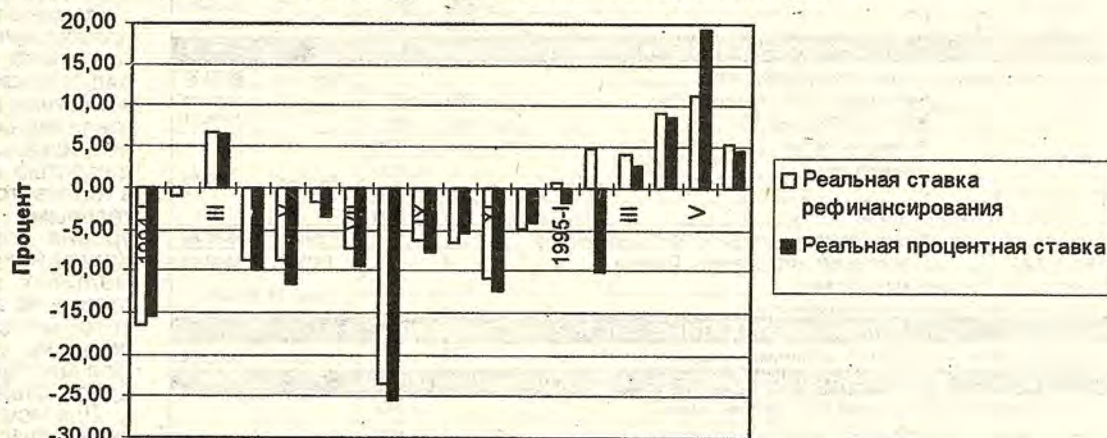
(5) значительная рублевая эмиссия за счет покупки Национальным банком иностранных валют на МВБ и практически полное прекращение ничем не обеспеченной кредитной эмиссии для покрытия дефицита государственного бюджета, практиковавшейся ранее.

Осуществлявшиеся меры способствовали либо прямому сокращению денежной массы, либо снижению спроса участников рынка на иностранные валюты по сравнению со спросом на белорусские рубли. В целом это обеспечило резкий поворот инвесторов к национальной валюте и привело к серьезным изменениям не только на валютном рынке, но и на всем рынке капитала. Рассмотрим отмечавшиеся меры и их последствия более подробно.

С октября 1994 г. в соответствии с "Основными направлениями денежно- кредитной политики Национального банка Республики Беларусь" введен в действие порядок, в соответствии с которым Национальный банк ежемесячно, примерно 20 числа, принимает решение о текущей **ставке рефинансирования**. Причем данная ставка должна быть положительной, то есть превышать текущий темп инфляции. В результате такого нововведения, сопровождавшегося привязкой минимальных депозитных ставок к ставке рефинансирования, реальные процентные ставки наконец-то стали превышать уровень инфляции, то есть оказались положительными (см. диаграмму 3).

Диаграмма 3

Реальные ставки рефинансирования и рыночные процентные ставки в Беларуси в 1994-1995 гг., месячные



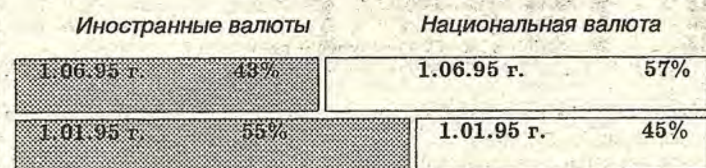
Деньги стали приносить реальный доход своим владельцам, которым для этого оказалось достаточно разместить свой капитал в банке, не пускаясь в какие- либо рискованные операции, чтобы уловить выгодную ценовую конъюнктуру на товарном рынке. Последнее было далеко не легко сделать неискушенному в бизнесе гражданину. Да в большинстве случаев он и не решался на отчаянные предприятия, предпочитая без особых хлопот вкладывать свои сбережения в доллары, в которые он свято верил и которые, тем не менее, также не уберегали его от инфляции. С другой стороны, лица, берущие кредиты, ощутили сполна стоимость заемных денег (белорусских рублей), и для многих из них понимание истинной стоимости этого, как оказалось, тоже ценного товара пришло вместе с неспособностью вернуть кредит с причитающимися процентами в срок, что, казалось, не составляло проблемы ранее.

Несомненно, это способствовало перераспределению активов коммерческих банков и предприятий из иностранных валют

в национальную валюту. В результате доля последней в общей денежной массе увеличилась с января по май с 45 до 57 процентов (см. диаграмму 4).

Диаграмма 4

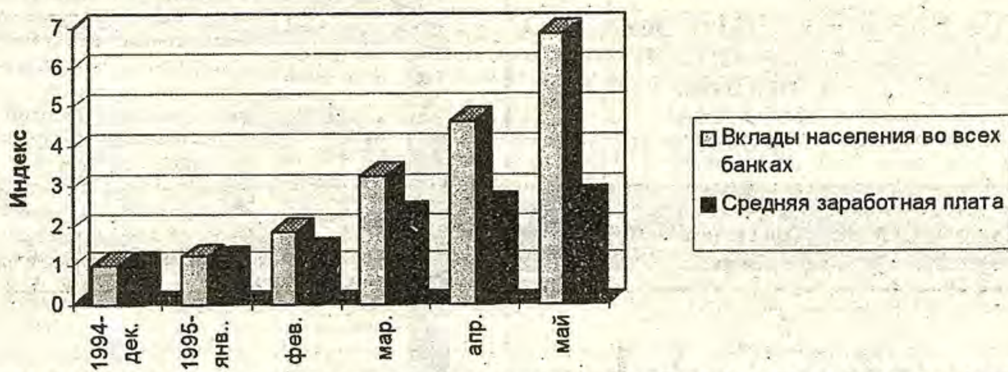
Удельный вес национальной валюты и иностранных валют в общей денежной массе в Беларуси в январе—мае 1995 г.



В то же время население, хранившее сбережения в твердых валютах, начало интенсивно обменивать их на белорусские рубли (см. диаграмму 5).

Диаграмма 5

Динамика личных вкладов населения и средней заработной платы в Беларуси в 1994-1995 гг.



Так, за декабрь 1994-апрель 1995 гг. темп роста общей суммы вкладов населения в банках (6.8 раза) более чем в 2.5 раза превышал темп роста средней заработной платы (2.5 раза). Особенно быстро нарастали вклады в коммерческие банки (7.5 раза), несколько опережая их увеличение в Сберегательном банке (6.4 раза). По этой причине за январь-май 1995 г. увеличилась с 73.8 до 83.2 процента доля национальной валюты в совокупной денежной массе у населения. Данный процесс сопровождался скупкой коммерческими банками иностранных валют у населения и, следовательно, также в определенной мере способствовал последующему росту их предложения на МВБ.

В течение 1995 г. Национальный банк трижды увеличивал резервные требования к коммерческим банкам, которые устанавливаются в процентах от суммы рублевых и в иностранных валютах депозитов в банки. В результате с июля 1995 г. коммерческие банки стали отчислять в резервный фонд Национального банка по 15 процентов от рублевых депозитов и 10 процентов от депозитов в иностранных валютах вместо 5,5 процента до марта. Это способствует уменьшению рублевых ресурсов коммерческих банков и соответственно рублевого (белорусских рублей) давления на МВБ.

В русле своей политики на ограничение и регулирование денежной массы в июне 1995 г. Национальный банк (НБ) впервые выпустил собственные 28-дневные **облигации.** Более того, объем первого выпуска (хотя он и не был полностью размещен) — 150 млрд. рублей, превышал размеры любой из предыдущих эмиссий государственных краткосрочных облигаций (ГКО) Министерства финансов. Причем для того, чтобы аккумулировать излишнюю денежную массу, НБ предложил намного большую доходность, чем любой другой финансовый инструмент в тот период — 245 процентов. Для сравнения, процентные ставки по 1-3-дневным межбанковским кредитам (наиболее популярным в тот период) колебались вокруг 100-120 процентов; ближайшие выпуски ГКО—8-й и 9-й — имели максимальную—соответственно 192.5 и 169.5 процента. Такая разница в доходности наиболее популярных финансовых инструментов и облигаций НБ могла обеспечить до 1000-1200 процентов годовых в течение сравнительно короткого промежутка времени (7-10 дней) для владельцев облигаций, купивших их по "цене отсечения", то есть минимальной цене на аукционе, и позже продавших облигации, предоставив покупателю среднюю рыночную доходность.

С начала 1995 г. было практически **прекращено использование иностранных валют в качестве средства платежа в розничной торговле.** Это в некоторой степени повлияло на увеличение спроса на белорусские рубли и соответствующее увеличение предложения СКВ со стороны частных лиц коммерческим банкам. Последние впоследствии увеличили предложение СКВ на МВБ.

С 15 мая 1995 г. были **ослаблены требования к предприятиям и фирмам по обязательной продаже иностранной валюты.** Требуемая доля продажи выручки в иностранной валюте была снижена с 50 до 30 процентов, а по российским рублям — отменена полностью. Более того, с 1 июля последовала полная отмена указанного требования для всех валют. Разумеется, подобная мера несколько ослабила приток иностранных валют на МВБ. Наряду с другими факторами (повышением курса российского рубля к доллару прежде всего) она повлияла на некоторое падение курса белорусского рубля к российскому в мае-июне.

Очередным фактором, внесшим свою лепту в одновременное увеличение спроса на белорусские рубли и предложения иностранных валют на МВБ, явилось требование Национального банка **довести минимальный размер уставного фонда коммерческого банка до 2 млн. ЭКЮ** к концу 1995 г. с промежуточными этапами: 600 тыс. к 1 марта 1995 г. (этот срок был перенесен на 15 мая в связи с неспособностью едва ли не половины банков выполнить требование в срок) и 1100 тыс. ЭКЮ к 1 июля. Нет необходимости объяснять, насколько это решение было серьезным для белорусских коммерческих банков, если на 1 мая средний уставный фонд коммерческого банка составлял 807.8 тыс. ЭКЮ, а 42 из 48 банков не имели достаточных уставных фондов для достижения порога, установленного на 1 июля. Более того, средний уставный фонд в данных 42 банках равнялся всего лишь 409.7 тыс. ЭКЮ. Неудивительно, что к 15 мая 1995 г. 10 коммерческих банков не выполнили требование Национального банка и круг их деятельности был резко ограничен.

Поэтому вполне естественными выглядят слияния или схожие им формы объединений банков. Так, в мае-июне стали известными намерения об объединении "Брестскомбанка" и "Весткомбанка", "Корпобанка" и банка "Содружество", "Витком-банка" и "Белбизнесбанка". Еще раньше "Дукат" "позволил" купить значительный пакет своих акций "Беларусбанку".

В феврале 1995 г. Национальный банк Беларуси принял решение, которое, на первый взгляд, напрямую не касалось валютного рынка, но постепенно, по нашему мнению, стало оказывать все возрастающее влияние на увеличение предложения иностранных валют на МВБ. Дело в том, что **коммерческие банки были ограничены в возможности размещать свои ресурсы в межбанковские кредиты** (включая и кредитование посредством покупки межбанковских векселей) в пределах лишь 35 процентов указанных ресурсов.

Дело в том, что во второй половине 1994 г. стала вырисовываться тенденция на увеличение межбанковских кредитов в общей сумме кредитов, выдаваемых коммерческими банками. Это можно объяснить рядом причин. Основными из них являются, с одной стороны, высокие темпы инфляции, а с другой — достижение многими ценами в Беларуси мирового или вполне сопоставимого с ним уровня, в результате чего их дальнейший рост замедлился. Последнему обстоятельству в немалой степени способствовала и низкая покупательная способность населения. Поэтому многие коммерческие фирмы, успешно использовавшие безудержный рост цен на большинство товаров, чтобы безболезненно вернуть заемные средства, столкнулись с серьезными проблемами по возврату безбоязненно полученных ранее под высокие проценты кредитов, когда весной 1995 г. темп роста инфляции замедлился, а обменный курс белорусского рубля стабилизировался. В результате в I квартале 1995 г. общая задолженность предприятий и фирм коммерческим банкам увеличилась в 2.65 раза при примерно неизменном объеме ВВП и меньшем темпе инфляции (индекс роста цен на промышленную продукцию составил 1,79 раза, а потребительских цен — 2.3 раза).

Несомненное усиление кредитного риска привело также к дальнейшему сокращению удельного веса долгосрочных кредитов и соответствующему увеличению доли краткосрочных, которая возросла с 80.9 процента на 1 января 1994 г. до 88.5 процента на 1 января 1995 г. и до 89.6 процента на 1 апреля.

Стремление понизить кредитный риск объясняет и заметное увеличение доли межбанковских кредитов в общем объеме кредитов коммерческих банков в пределах всего 5 месяцев: на 1 ноября 1994 г. она составляла всего 5.4 процента, а на 1 апреля — уже 10.5 процента.

Сравнительно низкий риск, возможность привлекать и размещать средства на сверхкороткие (1-3 дня) сроки привели к концентрации в этом рыночном сегменте значительной части, по крайней мере, по мнению Национального банка, общих кредитных ресурсов коммерческих банков, и он стал серьезным конкурентом другим потенциальным заемщикам. По всей видимости, Национальный банк попытался воздействовать в желаемом направлении на структуру распределения кредитов, ограничивая межбанковское кредитование, и действительно, на первых порах ему это удалось. Как уже отмечалось, к апрелю 1995 г. доля межбанковских кредитов составила 10.5 процента, несколько снизившись по сравнению с 1 января 1995 г., когда она была 11.3 процента. Однако позже указанная доля вновь увеличилась, достигнув к 1 мая 13.4 процента. Тем не менее, рассматриваемое решение оказало существенное влияние на рыночные процентные ставки наряду с воздействием на дальнейший рост предложения иностранных валют на МВБ.

Это связано с тем, что трудности с размещением фондов для одних банков повлекли за собой трудности с привлечением ресурсов (которое раньше довольно легко осуществлялось путем покупки межбанковских кредитов) для других банков. Отражением данных трудностей стало исключительное непостоянство рыночных ставок и стремление максимально сократить сроки займов. Например, в январе-апреле 1995 г. колебания ставок от 150 до 600 и даже 800 процентов годовых в течение нескольких дней стали довольно обычным явлением. Более того, случались и неожиданные скачки с 800 процентов утром до 250 вечером или наоборот в один день. При возникновении острой потребности в ресурсах банки, наряду с согласием платить едва ли не баснословные проценты (это при стабильной-то валюте!) за привлекаемые кредиты, для удовлетворения потребности в рублевых средствах могли продавать (и действительно делали это) часть своих активов в иностранных валютах, увеличивая тем самым их предложение на МВБ. В то же время Национальный банк активно скупал иностранные валюты, не позволяя их курсам относительно белорусского рубля упасть.

В целом за январь-май 1995 г. Национальный банк увеличил свои валютные резервы с 2 до 250 млн. в долларовом эквиваленте. Принимая во внимание неизрасходованную часть иностранных займов, существенное увеличение валютных резервов значительно повысило способность главного банка страны оказывать корректирующее воздействие на формирование обменных курсов в стране.

Покупка Национальным банком иностранных валют, разумеется, сопровождалась денежной эмиссией, причем белорусские рубли были полностью обеспечены иностранными валютами. В январе-апреле 1995 г., по мнению Председателя правления Национального банка С. Богданкевича, кредитование его учреждением экономики через коммерческие банки посредством покупки иностранных валют на МВБ было главной причиной роста денежной массы в стране, увеличившейся на 54 процента. В то же время другие пути денежной эмиссии были ограничены. Так, на время была практически прекращена продажа кредитных ресурсов (рефинансирование) коммерческих банков со стороны Национального банка и льготное (то есть в значительной степени в форме безвозмездной передачи) кредитование им государственных предприятий и колхозов, беспрестанно питавших в 1992-1994 гг. инфляцию. Принимая во внимание, что ВВП в I квартале 1995 г. оставался на уровне IV квартала 1994 г., рост денежной массы в расчете на 1 рубль реального ВВП происходил в той же пропорции, что и его общего объема. Следовательно, указанный рост явился одним из главных источников инфляции, по крайней мере, в части повышения оптовых цен на промышленную продукцию, в I квартале 1995 г.

1.3. Проблема неплатежей в экономике

В 1994-1995 гг. огромные и постоянно увеличивающиеся взаимные долги участников рынка стали исключительно серьезной и болезненной проблемой белорусской экономики, как, впрочем, и других стран СНГ. Среди ее наиболее важных причин следует отметить продолжение выпуска неконкурентной продукции, слабость маркетинговых служб, несовершенство системы платежей, отсутствие процедуры банкротства.

В 1993-1994 гг. темпы роста как кредиторской, так и дебиторской задолженности превосходили темпы роста номинального ВВП. Например, в 1994 г. индексы изменения дебиторской и кредиторской задолженности составили соответственно 23 и 22.1 по сравнению с ростом в 18.6 раза номинального ВВП. В 1993 г. эта разница была еще заметнее: соответственно 17.5 и 16.7, с одной стороны, и 11.5 — с другой. Правда, в I квартале 1995 г. темпы роста задолженности отставали от индекса номинального ВВП. Однако уже накопленные суммы долгов были столь велики, что к концу I квартала уровень дебиторской задолженности составлял 105.6 процента от ВВП, а кредиторской — 150.6 процента.

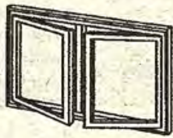
Увеличение задолженностей до таких непомерных масштабов привело к острой нехватке оборотных средств, которые, с одной стороны, в значительной мере были заморожены в готовой продукции, не находящей сбыта и скапливающейся на складах предприятий, а с другой — не поступали в срок из-за приобретших массовый характер задержек в оплате уже поставленной продукции. Более того, каждый дополнительный рубль долгов в результате мультипликативного эффекта создавал еще несколько рублей долгов у смежников. Хронический недостаток оборотных средств у государственных предприятий при полном отсутствии процедуры банкротства должен был привести к острой потребности у участников рынка в банковских кредитах и еще в большей степени взметнуть проценты на них. Действительно, как было показано выше, это имело место в I полугодии 1995 г. Однако в I квартале темп роста общей величины кредитов коммерческих займов (1.43 раза) отставал от темпа роста кредиторской задолженности (1.63 раза) и в еще большей степени — от темпа увеличения превышения кредиторской задолженности над дебиторской (2.12 раза).

В качестве выхода из этой парадоксальной ситуации предприятия избрали дальнейшее наращивание взаимных долгов, кредитуя себя посредством дальнейшего усиления несоответствия между товарными и соответствующими им денежными потоками. В результате за I квартал процентное соотношение собственных средств предприятий к кредиторской задолженности снизилось еще в большей степени — с 11.3 до 7.6 процента.

Следствиями этой ситуации явились парализованное в значительной мере производство и избыточный по сравнению с реальной потребностью спрос на денежную массу на рынке кредитов, который проявлял себя в виде относительно высокого спроса на белорусские рубли (или, что равнозначно, повышенного предложения иностранных валют) на МВБ и соответственно создавал понижающее давление на курсы иностранных валют. Причем тогда как спад деловой активности вел к падению спроса на иностранные валюты, острая необходимость пополнить оборотные средства влекла за собой спрос на национальную валюту.

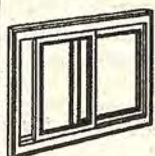
(Окончание в следующем номере)

ОКНА ИЗ ПЛАСТИКА
по канадской технологии.



Тип открывания: в плоскости (скользящая рама) и наружу (кейсмент).

• Осуществим замеры.
• Изготовим и установим окна.
• При необходимости заменим стеклопакет.



ЛЮКС-ГЕЯ

®конструкции и размеры по желанию заказчика.

Адрес: ул. Кирова, д.14; тел. (0172) 27-76-73, 27-24-72.

Цены невысокие (от 70$ США).

Максимум удобств и гарантия качества!

ИНТЕК
Canon AUTHORIZED DEALER



КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ ФАКСЫ, ФОТО-И ВИДЕО-ТЕХНИКА, СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

телефон в Минске (0172) 688-038, 664-871

Организация приобретет книжно-журнальную бумагу форматом 84 см.

Тел.: 26-97-87, 26-97-86.

ИП "ИОРГ" ПРЕДЛАГАЕТ:

1) Автоматы-оснастки для штампов и печатей, штемпельные подушки, мастику, даторы, нумераторы, самонаборные штампы фирмы "COLOP" (Австрия);
2) оборудование и сырье для производства штампов и печатей;
3) оборудование для оформления документации фирмы "IBICO" (Швейцария):
   ламинаторы — термоупаковка документов в прозрачную пленку,
   перфобиндеры — переплет с помощью пластиковых и железных пружин,
   термобиндеры — брошюровка термическим способом,
   расходные материалы для этого оборудования;
4) оказываем услуги по ламинированию, переплету и брошюровке вашей документации, удостоверений, визитных карточек, любых других видов бумажной продукции;
5) офсетные платы и запасные части к полиграфическим машинам фирмы "ADAST".

ИОРГ Наш адрес: 220005, г. Минск, ул. Кульман, 18—101, тел./факс 323476

Работаем с 9.00 до 17.00, выходные: суббота, воскресенье.

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT



ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ОБЪЯВЛЯЕТ О НАБОРЕ СЛУШАТЕЛЕЙ НА КУРСЫ,
проводимые в рамках программы TACIS Европейского Союза при участии международной консалтинговой фирмы Price Waterhouse

"ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ: ПОДГОТОВКА МЕНЕДЖЕРОВ"

Курсы проводятся по следующим темам:

"МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ"
28 августа — 1 сентября 1995г. Лектор: Альберт Титтерингтон, профессор университета Куинс, Северная Ирландия

"ОРГАНИЗАЦИЯ БИЗНЕСА"
Лектор: Рон Нейпиер, управляющий директор Human Pecourse Management Services, Великобритания (4 — 8, 11 — 15 сентября 1995г.)

"БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ"
Лектор: Альберт Титтерингтон, профессор университета Куинс, Северная Ирландия (25 — 29 сентября, 2 — 6 октября 1995г.)

"МАРКЕТИНГ"
Лектор: Тамаз Наскидашвили, консультант по найму и подготовке менеджеров высшего звена, Париж, Франция (16 — 20, 23 — 27 октября 1995г.)

"ФИНАНСЫ И УЧЕТ"
Лектор: Рэйчел Сарджент, менеджер, аудитор фирмы Price Waterhouse, Великобритания (13 — 17, 20 — 24 ноября 1995г.)

"РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ И МЕНЕДЖМЕНТ ИЗМЕНЕНИЯМИ"
Лектор: Д.Ванден Айнде, старший консультант, Management Resources Europe, Бельгия (4 — 8, 11 — 15 декабря 1995г.)

Программа данного курса и уровень преподавания соответствуют уровню миниМВА (Магистр Бизнесадминистрирования)

В случае, если вы решите принять участие в этой уникальной программе, пожалуйста, сообщите нам по телефонам:

35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT



ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ОБЪЯВЛЯЕТ НАБОР СЛУШАТЕЛЕЙ НА

КУРСЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАНДИДАТОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ АТТЕСТАТА УЧАСТНИКА РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

— с 4 по 15 сентября 1995г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95.
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.



г.Минск, ул.Белинского, 19
Тел./факс: (0172) 621-279, 622-228

The World's Leading Specialists of

OFFSHORE COMPANIES

ПРОДАЖА ГОТОВЫХ ФИРМ

[illegible]

Через нашу сеть международных офисов мы готовы Вам предложить:

• свыше 750 готовых компаний
• создание зарегистрированного офиса в зоне полномочий
• привлечение на работу профессиональных директоров и сотрудников в соответствии с местными законами
• открытие банковских счетов
• работа с местными властями
• **ПОЛНАЯ КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ**

За более подробной информацией обращайтесь:

OCRA Scandinavia ltd.
World Trade Center
Aleksanterinkatu 17
00100 Helsinki

FINLAND
tel. +358 0 6969 2569
fax.+358 0 6969 2565

Offshore with Confidence



Overseas Company Registration Agents Ltd.

АО "ЭНЕРГОПРОМ"

предлагает поставки со склада в г.Ростове-на-Дону кабельной и проводниковой продукции на выгодных условиях:

- *широкий выбор продукции;*
- *оформление на вывоз за пределы России;*
- *поставка любым видом транспорта;*
- *гибкая система скидок;*
- *возможны зачеты по энергоносителям;*
- *любая форма расчетов;*
- *услуги посредников оплачиваются.*

Адрес: 344038, Россия, г.Ростов-на-Дону, пр.Ленина, 66
Тел./факс: (8632) 31-07-36 (горячая линия), 31-05-27, 31-06-79, 31-08-54, 31-09-05, 31-01-44

Фирма-поставщик *предлагает* **со склада в Минске** *недорого* минтай свежемороженый, другую рыбу и рыбную продукцию.



Тел. 25-35-00

Организация сдаст в аренду в центре г.Витебска

швейный цех.

Тел./факс (0212) 36-49-50, 37-69-34.



УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ
Беларусь–Россия–Украина
и другие страны бывшего Союза.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ
в широчайшем спектре на территории Беларуси, на рынках ближнего и дальнего зарубежья.

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

ФИНАНСЫ и АКТИВЫ

Тел./факс (0172) 26-41-78, 26-41-13.

Время дороже денег!

НОВЫЙ СТАНДАРТ ЦЕН

КАРТРИДЖИ **(FULLMARK)**
К МАТРИЧНЫМ ПРИНТЕРАМ И П/М

EPSON FX/LQ-1000	$1,95/2,1
EPSON LX/LQ 100	$2,1/2,2
EPSON DFX 5000/8000	$8,5
STAR 2410/NX 1500	$2,1
OLIVETTI ETP-55/510	$1,8
SAMSUNG SQ-1250	$2,6
SMITH CORONA XD/XL	$1,95
STAR LC 10/NX 1000	$1;9
HUNDAI 920	$2,3
CPF-136	$2,96
OKIPATA ML 182/183	$2,1

КАРТРИДЖИ и ЧЕРНИЛА
К СТРУЙНЫМ ПРИНТЕРАМ

CANON BC-01/02	$22/25
CANON BC-01 (2/5 запр.)	$8,5/19
CANON BC-02 (2/5 запр.)	$9,2/20
HP 51626A (608)	$23
HP 51626A (2/5 запр.)	$9,2/22
EPSON 800/1000 (США)	$9

СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ

FC-2 (long life, Япония)	$27
NP-1215 (long life, Япония)	$37

ТОНЕРЫ

CANON NP-1215 (туба)	$6,2
CANON FC-2/330 (пакет)	$6,5
CANON NP-1010 (туба)	$8,0
MITA CC-10/20 (пакет)	$5,0
RICOH M-100 (пакет)	$8,0
RICOH M-5 (туба)	$11,0
RANK XEROX 5009 (флакон)	$9,8
RANK XEROX 5017 (флакон)	$23,5
SHARP SF-7300/50 (флакон)	$14,4
SANYO SFT-50 (пакет)	$5,6
SHARP Z-30/50 (флакон)	$8,3
HP LJ II, III/IIp, IIIP	$10,8/8,5
HP LJ 4L(P)/4	$8/19

КАРТРИДЖИ
К КОПИРОВАЛЬНЫМ АППАРАТАМ

CANON A-30	$63
SHARP Z-50/52 DC (ориг.)	$130

КАРТРИДЖИ
К ЛАЗЕРНЫМ ПРИНТЕРАМ

HP LJ II, III/IIp, IIIp	$40/55
HP LJ 4L(P)/4(M,C)	$75/125

Доставим товар по предварительному заказу.

Предоставляем товар на консигнацию.
Ищем партнеров в Республике.
Наш представитель ждет Вас на выставке „Современный офис и банк" с 23 по 26 августа 1995 г. (г. Минск, выставочный комплекс „МИНЭКСПО", пр. Машерова, 14)

Тел.: (095) 978-26-89, 978-43-91.
Факс: (095) 973-33-85.

РАМИС

Зал Электронной Техники и СЭЛДОМ

Минск, Революционная 7/11А
Тел. (0172) 23-53-46
Тел. в Гомеле: (0232) 52-35-31

НЕ ПРОСТО, А ОЧЕНЬ ПРОСТО

Новые поступления

ТЕЛЕФОНЫ
ТЕЛЕФАКСЫ
КАЛЬКУЛЯТОРЫ
АВТООТВЕТЧИКИ
РАДИОТЕЛЕФОНЫ
СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ
КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА



Трубы от ИНТЕРПАЙП
со складов в Минске и Могилеве
(цены на 19 августа)

• СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Ду 15 – 7750000 руб./т; Ду 25 – 7500000 руб./т
Ду 32 – 7300000 руб./т; Ду 65 – 5700000 руб./т

• СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ
Ду 15 – 12650000 руб./т; Ду 20 – 12650000 руб./т
Ду 32 – 12075000 руб./т; Ду 50 – 12000000 руб./т
Ду 65 – 12000000 руб./т

• СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)
Ф 325x7 – 5500000 руб./т

• СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Ф 57x4 – 6400000 руб./т; Ф 89x4,5 – 6400000 руб./т
Ф 114x5 – 7000000 руб./т; Ф 127x5 – 7000000 руб./т
Ф 159x7 – 6200000 руб./т; Ф 168x8 – 6000000 руб./т

• СТАЛЬНЫЕ НЕКОНДИЦИОННЫЕ Ду 32x3,2 – 4000000 руб./т

• ОТВОДЫ КРУТОИЗОГНУТЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 17375-88)
Ф 76x4 Ф 89x4 Ф 133x4 Ф 159x6 Ф 325x10 Ф 530x9-10

• УГОЛОК РАВНОПОЛОЧНЫЙ 25; 32 – 4000000 руб./т

• АРМАТУРА КЛАСС А3 НОМЕР 12 – 3800000 руб./т

Принимаются заявки на август на
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ НЕФТЕПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 20295-85)
Ф 219x6 – 6000000 руб./т
Ф 426x6 – 6200000 руб./т

Тел. в Могилеве:
(0222) 237-395, 237-264.
Факс (0222) 236-514.
Тел. в Минске (0172) 661-534.



Акционерное общество: оценка эффективности инвестиций

Результаты работы акционированных предприятий Беларуси, да и наших соседей убеждают, что надежды инвесторов заполучить сказочные дивиденды, увы, несбыточны. Тем не менее, многие юридические и физические лица стремятся стать акционерами. При этом естественно желание инвестировать свои средства в лучшие акционерные общества (АО). Совет здесь может быть один. Прежде чем приобрести те или иные акции необходимо добыть информацию об АО для анализа и принятия решения. О простейшей оценочной информации и ее использовании и пойдет речь в данной статье.

❑ *Собственники и наемники*

Оценка эффективности вклада в АО специфична. Она должна учитывать, что инвестиции для формирования уставного капитала осуществляют акцинеры, а предпринимательскую деятельность по использованию активов — наемные управляющие. Разграничение инвестирования и предпринимательской деятельности имеет положительный и негативный аспекты. Положительно то, что разграничение позволяет пользоваться услугами квалифицированных менеджеров, освобождая акционеров от несвойственной им деятельности. Негативным аспектом является появление посредников в лице менеджеров, отделяющих акционеров от собственности. В ряде случаев недобросовестный менеджер может использовать акционерный капитал в своих личных целях.

В нейтрализации негативного аспекта акционерного общества большая роль принадлежит государству, которое обязано законодательно запрещать действия любого субъекта АО, ухудшающие положение других лиц.

Прежде чем говорить об эффективности вклада, выявим субъектов АО, их возможности и специфические опасности осуществления инвестиций.

❑ *Кто субъекты?*

Учредители АО, в роли которых согласно законодательству выступают юридические лица и (или) граждане, могут создавать общества, используя две организационно-правовые формы.

Во-первых, активы АО могут передаваться предприятию (предприятиям), образованному как самостоятельное юридическое лицо. В этом случае правление АО становится представителем собственников (акционеров), дирекция предприятия — субъектом предпринимательской деятельности, предприятие — объектом хозяйствования.

Во-вторых, правление АО может самостоятельно использовать созданные активы в хозяйственной деятельности. В этом случае правление АО выполняет функции представителя собственников и субъекта предпринимательской деятельности, а акционерное общество в целом выступает в двух лицах, с одной стороны, это коллективный собственник, а с другой — субъект хозяйствования.

В обеих организационно-правовых формах АО можно выделить объект хозяйствования и трех субъектов АО.

Объект хозяйствования обеспечивает хозрасчетную экономическую эффективность.

Субъекты акционерного общества следующие:

— субъект предпринимательской деятельности, осуществляющий руководство и получающий в качестве вознаграждения часть хозрасчетной прибыли — предпринимательскую прибыль;

— общество собственников, получающих за использование общего имущества часть хозрасчетной прибыли — рентную прибыль;

— отдельные юридические лица или граждане, получающие в качестве вознаграждения за свой вклад в уставный капитал АО часть рентной прибыли.

В дальнейшем изложении в целях единообразия подхода вне зависимости от организационной формы будем именовать:

— объект хозяйствования — акционерным предприятием (АП);

— субъект предпринимательской деятельности — дирекцией акционерного предприятия (ДАП);

— общество собственников — акционерным обществом (АО);

— отдельных юридических лиц или граждан—акционерами.

❑ *О возможностях по управлению*

Формально ключевые вопросы по управлению акционерным обществом решаются общим собранием акционеров. Но для этого им необходимо договориться, что, как правило, совсем не просто.

Возможности отдельного акционера появляются, когда он владеет контрольным пакетом. Если этот пакет равен 25% плюс одна акция, то без согласия его владельца уже нет квалифицированного большинства, без решения которого нельзя, например, увеличить уставный капитал. Возможности владельца 51% акций уже больше. Он определяет, какая часть прибыли идет на дивиденд, может проголосовать за передачу части имущества как вклада в уставный фонд другой фирмы. Владелец 75% акций, грубо говоря, является хозяином. Он может ликвидировать АО, а имущество продать на аукционе.

Особыми возможностями обладает руководитель АО, созданного на месте государственного предприятия. Общее собрание в таком АО проходит как производственное совещание с дополнительным вопросом о дивидендах. Акционеры чувствуют себя членами коллектива. Руководитель может предложить любое решение,и они спокойно проголосуют, поскольку воспринимают акции не как собственность, а как возможность получить дополнительный доход.

❑ *Опасности для инвесторов*

С осуществлением инвестиций в АО связаны опасности потери вклада или доходов от него. Они существуют в следующем виде:

— приобретение необеспеченных активами (дутых) акций;

— распыление капитала;

— уменьшение имущества АО;

— частичная потеря вклада;

— получение низких дивидендов.

Чтобы оценить (хотя бы в первом приближении), не дутые ли акции, надо разделить величину собственных активов на общее количество выпущенных акций. Получим цену одной из них.

Распыление капитала является оборотной стороной выпуска дутых акций. В этом случае стоимость имеющихся на руках акций уменьшается. Для предотвращения распыления капитала мелким инвесторам целесообразно создать общий контрольный пакет акций, позволяющий заблокировать дополнительную эмиссию или продать свои акции лицу, создающему такой пакет.

Уменьшение имущества АО происходит в случае, когда его часть передается по заниженной оценке как пай в другое предприятие. Вероятность такой передачи выше в АО, преобразованном из государственного предприятия. Если трудовой коллектив имеет пакет акций больше 50%, инициировать и осуществить передачу может недобросовестный руководитель. Тут инвестор со стороны бессилен. Единственной его защитой является приобретение привилегированных акций.

Частичная потеря вклада возможна при ликвидации АО, имеющего большой удельный вес нематериальных активов. Например, один из учредителей предоставил в качестве вклада ноу-хау, остальные — деньги. Внезапно производство закрывается как экологически опасное. АО ликвидируется. В этом случае владельцу ноу-хау будет возвращена его доля за счет выручки от продажи материальных активов. Он выиграл — остальные пострадали. Для профилактики таких случаев в учредительных документах должна быть оговорена процедура распределения ликвидационной стоимости АО.

Получение низких дивидендов может иметь место как в высокорентабельном, так и низкорентабельном АО.

В высокорентабельном АО, бывшем госпредприятии, владея совместно с трудовым коллективом пакетом акций в размере 51%, директор будет стараться дать как можно меньше прибыли акционерам со стороны. Такая же уловка, нарушающая права мелких акционеров, может быть использована учредителями АО. Для предупреждения подобного в уставе АО должно быть четко оговорено распределение прибыли. Прибыль не должна уходить на сторону. Неважно, на оздоровление трудящихся, поездки директора за рубеж или поощрение учредителей. Существенной гарантией серьезности АО и доходности акций являются выполненные в бизнес-плане и подтвержденные аудитом расчеты экономической эффективности вклада отдельного инвестора.

❑ *Эффективность вклада*

Оценка экономической эффективности вклада инвесторов обязательна для совместного предприятия. В процессе ее выполнения согласовываются интересы отечественных и зарубежных партнеров. Аналогичная оценка в более общем виде необходима для любого инвестора, тем более незначительного и беззащитного.

Первым звеном в расчете эффективности акционерного вклада будет определение хозрасчетной эффективности предприятия.

Второе звено — оценка экономической эффективности использования предпринимательских способностей дирекции акционерного предприятия. Третье — оценка рентной экономической эффективности создания АО. Из хозрасчетной прибыли вычитаются отчисления в фонды предпринимательской деятельности и повторяется расчет динамичных показателей эффективности создания АО в целом, затем для отдельных акционеров.

При расчете показателей рентной экономической эффективности АО учитывается, что акционеры сами не занимаются предпринимательской деятельностью, поэтому норматив дисконтирования и критерий внутренней нормы рентабельности принимаются на уровне банковского процента. Кроме того, банковский процент в десятичном виде используется для расчета рыночной стоимости акций.

Персонифицированные показатели экономической эффективности распространенных вкладов сведены в табл. 1.

Таблица 1

Показатели рентной эффективности АО за расчетный период ... гг.

Акционеры	Показатели эффективности	Величина показателя в:	
		руб.	валюте
Собственник технологического ноу-хау	Дивиденды за ...... гг. Рыночная стоимость акций. Всего за ноу-хау		
Собственник маркетинговой технологии	Дивиденды за ...... гг. (акции предоставляются на период проведения маркетинга)		
Собственник права пользования землей	Дивиденды за .... гг. Рыночная стоимость акций. Всего за право пользования		
Собственник здания	Дивиденды за .... гг. Рыночная стоимость акций Прирост собственности за .... гг.		
Собственник оборудования	Дивиденды за .... гг. Рыночная стоимость акций Прирост собственности за ...... гг.		
Собственник акции номиналом 1000 руб.	Внутренняя норма рентабельности Дивиденды за ...... гг. Рыночная стоимость акции в.... г. Прирост вклада		

Для непосвященного инвестора следует пояснить сущность такого показателя, как внутренняя норма рентабельности. Например, величина этого показателя 40% означает, что за расчетный период инвестор получит прирост вклада исходя из 40% годовых. Если банковский процент меньше, то инвестиции в АО выгодны.

В условиях инфляции показатели экономической эффективности целесообразно приводить в рублях и твердой валюте.

Оценка эффективности каждого вида вклада может производиться собственниками по индивидуальным критериям.

В случае, если принятый вариант создания акционерного общества не обеспечивает достаточной заинтересованности одного или нескольких учредителей, могут быть соответствующим образом пересмотрены взаимоотношения между партнерами путем изменения стоимостной оценки неденежных вкладов. Остальные акционеры могут выбрать подходящее общество.

Борис ГУСАКОВ

Налоги

И снова НДС

Проблема ставок налога на добавленную стоимость неоднократно обсуждалась в средствах массовой информации, в деловых кругах, в органах исполнительной и законодательных властей. И это вполне естественно. Ибо этот налог играет существенную роль в формировании цены продукции и услуг. И в конечном итоге сказывается на конкурентоспособности товара, а также, что не менее важно, на уровне жизни людей. Не вдаваясь в детализацию, отметим лишь, что практически весь цивилизованный мир имеет нулевую ставку НДС (или налога с оборота) при экспорте товаров и услуг. Хочется верить, что все же с 1996 года и эта цивилизованная, экономически оправданная норма будет и у наших хозяйственников.

Поэтому обратим свое внимание на наш внутренний потребительский рынок. В первую очередь на рынок остродефицитных и социально значимых товаров. Острота этой проблемы обусловлена еще и тем, что в связи с вступлением в силу соглашения о таможенном союзе наша страна вынуждена принять и "правила игры", действующие в России, что также влечет за собой и взимание НДС при ввозе импортных товаров на территорию Республики Беларусь.

Помимо этого, хотелось бы обратить внимание на то кризисное финансовое состояние, в котором находятся вся наша перерабатывающая отрасль и предприятия, осуществляющие оптовую и розничную торговлю социально значимыми товарами. Чтобы выжить, эти субъекты вынуждены порой на всех этапах повышать цены. В результате основная масса товаров стала недоступной для обнищавших слоев населения, которое, к большому огорчению, составляет подавляющую часть потенциальных покупателей. Так что наличие в магазинах этого товара при резком снижении выпуска свидетельствует отнюдь не о положительном факторе. Наоборот. Кризис покупательной возможности — это паралич экономики. Один из существующих факторов, способный хоть в какой мере нейтрализовать эти негативные последствия — это принятие новой ставки налога на добавленную стоимость по ряду товаров первой необходимости.

Очевидно, что и в этом вопросе мы не только должны, но и обязаны по условиям соответствующих договоров и соглашений принять аналогичные российские правила.

А эти правила определены Законом "О налоге на добавленную стоимость", где с учетом принятых в апреле с.г. поправок в статье 6 "Ставки налога" сказано:

"... 10 процентов — по продовольственным товарам (за исключением подакцизных) по перечню, утвержденному Правительством РФ, и товарам для детей, утвержденному Правительством РФ.

20 процентов — по остальным товарам (работам, услугам)...

2. Указанные ставки применяются также при исчислении налога на добавленную стоимость по товарам, ввозимым на территорию РФ".

Попутно отметим, что товары, происходящие из стран СНГ, при ввозе их в Россию НДС и акцизами не облагаются.

Этим же законом определено, что лекарственные средства (в т.ч. лекарства — субстанции), изделия медицинского назначения, протезно-ортопедические изделия и медицинская техника освобождаются от НДС. Нормативными же документами определено, что при этом следует руководствоваться перечнем продукции, помещенном в Общесоюзном классификаторе промышленной и сельскохозяйственной продукции (изд. "Стандарт" 1985 г. с последующими изменениями и дополнениями) под кодовыми обозначениями 930000 "Медикаменты, химико-фармацевтическая продукция и продукция медицинского назначения" и 940000 "Медицинская техника".

Еще одна существенная деталь: услуги торгово-закупочных и посреднических организаций по реализации вышеназванных лекарственных средств, изделий медицинского назначения, протезно-ортопедических изделий и медтехники, включая импортные, НДС не облагаются. Это положение введено в действие с 1.01.94 г. По нашему же законодательству картина несколько иная:

ставки 10% — по реализации сельхозформированиями произведенной ими сельхозпродукции, а по остальным товарам (работам, услугам) — 20%.

Что же касается освобождения от НДС вышеуказанных товаров, у нас освобождаются от уплаты НДС товары для детей (по фиксированному перечню), медицинская техника, приборы и оборудование при условии отпуска их предприятиями-изготовителями потребителям республики, а также производство лекарств и медикаментов.

Но в законе есть одно существенное положение, которое гласит: "При реализации товаров за пределы РБ, по которым в соответствии с настоящей статьей (ст. 5 Закона "О налоге на добавленную стоимость" — прим. автора) не взимается налог на добавленную стоимость, сумма налога, подлежащая уплате в бюджет, определяется исходя из стоимости реализованной продукции и утвержденной ставки налога" (т.е. 20% — автор.).

Кстати, БКПП и ФПБ еще в 1994 г. в числе иных предложений, направленных в КМ РБ и Верховный Совет, предложили данное положение исключить. Однако, к большому сожалению, оно не было принято при корректировке законов по налогообложению в декабре 1994 г. Вследствие этого многие изготовители указанной продукции при экспорте ее за мягкую валюту оказываются в "заминированном поле" фискальной системы налогообложения. Как видим, наше законодательство в рассматриваемом вопросе значительно жестче российского. Правда, правительством второй год устанавливается перечень остродефицитных товаров, по которым наши импортеры, завезшие эти товары, освобождаются от уплаты НДС при их реализации (постановление от 14.02.95 г. N 87).

Но, к большому огорчению, с изменением принципа взимания НДС указанное постановление автоматически утратит свое значение несмотря на то, что его действие рассчитано на весь 1995 год...

Постановлением правительства РФ от 01.07.95 г. N 659 утвержден перечень продтоваров, по которым применяется ставка НДС в размере 10%, включающий 18 наименований. В этот перечень входят: мясо и мясопродукты, молоко, кефир, творог, масло животное, масло растительное, яйца, хлеб, сахар, соль, рыба, море- и рыбопродукты, овощи, картофель, продукты детского питания, мука, крупы, макаронные изделия.

При этом хотелось бы обратить внимание на весьма настораживающие факты: при индексе цен на промышленную продукцию за 6 месяцев текущего года (июль—декабрь 1994 г.) — 198,9%, этот индекс в пищевой промышленности — 255,8%, а в мукомольно-крупяной — 215,2%, в то время, когда в топливной — 126,6%, черной металлургии — 154,2%.

В России же в этот период индекс потребительских цен составил 178%, индекс в пищевой промышленности — 192%, в топливной — 226%, черной металлургии — 212%.

При индексе потребительских цен в июне с.г. 102,5% у нас значительно подорожали медикаменты, печатные издания, макаронные изделия, хлеб, крупы, масло растительное, фрукты, соки. А ведь новые ввозные пошлины практически в этот период еще не влияли на формирование цен!

Так что следует оперативно принимать решения и по НДС, и по возврату импортерам — поставщикам на внутренний рынок остродефицитных товаров всех таможенных платежей, производимых ими при растаможивании товара.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического совета БКПП

ДЕПОЗИТНЫЙ РЫНОК

ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ПО РУБЛЕВЫМ ДЕПОЗИТАМ

на 11.08.1995	Вклады до востреб.	ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ			Минимал. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	
Минск :					
НОВОКОМБАНК	36-60	-	-	-	500 000
	-	85***	85***	85***	100 000
КОМПЛЕКСБАНК	40(60)	-	-	-	500 000
БЕЛАРУСБАНК	80	-	-	-	300 000
ПРИОРБАНК	60	-	-	-	1 000
	.	96	-	-	500 000
ОЛИМП	36	85	-	-	1 000 000
БЕЛПРОМСТРОЙ-БАНК	-	84	-	-	1 000 000
СБЕРБАНК.	36	108	-	-	50 000
СБЕРБАНК	-	84с	-		50 000
БЕЛБИРЖБАНК	110 I	120 I	-	-	1 000 000
НАРОДНЫЙ БАНК	60(120)	-	-	-	300 000
ДУКАТ	36	100	-	-	500 000
МАГНАТБАНК	36	84	-	-	2 000 000
БЕЛБИЗНЕСБАНК	-	92	-	-	300 000
ПОИСК	-	84с.	.	1 000 000	
СЕРВИСБАНК	временно не привлекаются				
Брест:					
БРЕСТКОМБАНК	30	84	-	-	.
ВНЕШЭКОНОМБАНК	-	94	-	-	.
СБЕРБАНК	36	-	-	-	5
БРЕСТПРОФБАНК	36	96	-	-	200 000
СЕВЕРО-ЗАПАД	40	100	-	-	.
БЕЛЖЕЛДОРБАНК	36	70	-	-	100 000
БЕЛАРУСЬ 10 ф-л	36	80	-	-	.
БЕЛАРУСЬ 29 ф-л	36	80	80	80	100 000
Витебск :					
ВИТКОМБАНК	36	108	-	-	1-5 млн
	-	120	-	-	5 млн.
БПСБ	50	-	-	-	.
ПРИОР	60	-	-	-	.
ПОИСК	72	-	-	-	10 000
ДУКАТ	-	96	-	-	.
БНБ	-	84	-	-	2 000 000
БЕЛАРУСБАНК	80	-	-	:	.
БАПБ	36	96	-	-	1-5 млн.
	-	120	-	-	5 млн.
ОЛИМП	-	96	-	-	1 млн.
Гомель :					
ДУКАТ	36	100	-	-	100 000
БЕЛПРОМСТРОЙ-БАНК	72	-	-	-	1 000 000
ПОИСК	96	-	-	-	100 000
БЕЛИНВЕСТБАНК	36	100	-	-	-
ПРИОРБАНК	36	84	-	-	100 000
Гродно:					
ПРИОР	60	-	-	-	.
КОМПЛЕКСБАНК	30-70	-	-	-	.
БЕЛАРУСБАНК	-	80	-	-	.
СБЕРБАНК	108	-	-	-	.

ПО ВАЛЮТНЫМ ДЕПОЗИТАМ

на 11.08.1995	ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ					Минимал. сумма, USD
	1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.	
Минск :						
КОМПЛЕКСБАНК	11	12	16	21	25	100-1000
	13	14	20	23	27	1000
БЕЛАРУСБАНК	15	-	16	21	23	300-1000
	17	-	18	23	25	1001-3000
	18	-	20	25	26	3001-5000
	20	-	22	27	28	5001-10000
	22	-	23	28	29	10000
БЕЛАГРОПРОМБАНК	-	-	16	19	-	300-1000
	-	-	18	21	-	1001-5000
	-	-	19	22	-	5001
СБЕРБАНК	-	-	12	14	16	300-5000
	-	-	16	18	20	5000
	4 % до востребования					
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	-	-	12	14	16	100-1000
	11	12	17	18	21	1001-5000
	12	14	17	19	22	5000
ПРИОРБАНК	-	-	16	19	21	300
БЕЛБИЗНЕСБАНК	8	-	10	12	15	500-1000
центральное отд.	10	-	12	15	18	1001-5000
	12	-	15	18	20	5000
ПОИСК	12***	-	***16	21***	25***	100-1000
	15***	-	***20	24***	30***	1000
	30 % годовых до востребования					500
ОЛИМП	15	17	19	22	24	500-1000
	18	20	22	24	26	1001-3000
	20	22	24	25	27	3000
ТРАНЗИТНЫЙ БАНК	-	-	12	14	18	500-5000
	-	-	16	17	20	5000
ДУКАТ	15	-	21	22	24	300-1000
	17	-	22	24	25	1000-3000
	18	-	23	25	26	3000-5000
	20	-	25	27	28	5000-10000
	-	-	26	28	30	10000
СЕРВИСБАНК	временно не принимает					500-4000
Гомель :						
ПОИСК	12	-	16	21	25	100-1000
	15	-	20	24	30	1000
БЕЛАРУСБАНК	-	15	16	17	22	до 1000
	-	16	17	18	23	1000-3000
	-	17	19	20	24	3000-5000
	-	18	20	21	25	5000
ВНЕШЭКОНОМБАНК	12	12	12	15	18	100 -3000
	14	14	14	17	21	3000
БЕЛБИЗНЕСБАНК	8	10	10	12	15	500-1000
	10	12	12	15	18	1001-5000
	12	15	15	18	20	5001
ПРИПЯТЬ	-	-	18	20	-	500-1000
	-	-	19	21	-	1001-3000
	-	-	20	22	-	3001
Брест:						
КОМПЛЕКСБАНК	-	-	19	19	19	200-500
	-	-	20	20	20	500-1000
	-	-	21	21	21	1000-5000
	-	-	22	22	22	5000
БЕЛАРУСЬ 29 ф-л	14	-	16	20	21	300-1000
	16	-	18	21	22	1001-3000
	17	-	19	23	24	3001-5000
	19	-	21	24	25	5001-10000
	21	-	22	25	26	10 000
ВНЕШЭКОНОМБАНК						
в USD и DEM	12	-	12	15	18	100-3000
	14	-	14	17	21	3000
по др. валютам	10	-	10	13	15	100-3000
	12	-	12	15	18	3000
БРЕСТКОМБАНК	18	19	20	22	25	200
ПОИСК	12	-	16	21	25	100-1000
	15	-	20	24	30	1000
ВЕСТБАНК	-	-	10	15	18	500
БЕЛАРУСЬ 10 ф-л	10	10	15	15	15	300-1000
	15	15	20	20	20	1000-5000
	18	18	24	24	24	5000
СБЕРБАНК	-	4	4	4	4	10-300
	-	-	12	14	16	300-5000
	-	-	16	18	20	5000

- для акционеров банка

* - поквартальные выплаты процентов

*** - ежемесячные выплаты процентов

КОТИРОВКИ ЧЕКОВ "ИМУЩЕСТВО" на 04.08.95

	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин.пакет
Минск :				
НОВОКОМБАНК	-	950	1100	2 000
ИНТЕК-НЬЮС	-	-	1250	10 000
АСПАССИЯ	1500	дог.	1700	5 000
ОСВЕЯ-ИНВЕСТ	-	-	1100	10 000
РАМОС-ИНТЕРН	1500-1700	900	1150	1
ПУЩЕ	800	дог.	дог.	дог.
ДОМИНАТОР СОЛВЕНТ	-	-	1400	1 000
БРЭЙВ-ИНВЕСТ	1300	-	-	-
ИНВЕСТ.ТЕХНОЛОГИИ	1000	дог.	-	дог.
АКТИВ-ИНВЕСТ	-	1100	1100-1200	50 000
АМКОДОР-ИНКОМ	-	дог.	дог.	дог.
Витебск :				
СЛАВЯНСКИЙ СОЮЗ (ОРША)	900	-	1050	10 000
Брест:				
БУГ-ИНВЕСТ	700	-	1300	1 000
НФА	750	750	1200	5 000
ГАЛАКТИКА	-	-	1100	5 000
Гродно:				
БББ "НЕМАН"	600	-	-	-
ПУЛЬС	710	-	-	-
Гомель:				
ООО ЭГАЛ-ИНВЕСТ	1100	-	-	-
АГРОИНВЕСТг.Жлобин	700	800	1150	10 000

* — зачисление производится на счет в Сбербанке ;

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ " R O N A S "
Минск (0172) 32-87-15; Витебск (0212) 36-98-91; Гомель (0232) 53-51-00; Брест (01632) 6-47-97.

КУРСЫ
иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 11 августа 1995 года

	Единый курс
1 австралийск. доллар	8512.84
1 австр. шиллинг	1160.50
1 фунт стерлингов	18397.06
10 бельг. франков	3967.30
1 немецкая марка	8159.50
1 голландгульден	7283.55
1 датская крона	2104.30
100 итальянск. лир	725.41
1 канадск. доллар	8462.73
1 норвежск. крона	1852.90
1 доллар США	11500.00
1 финск. марка	2736.53
1 франц. франк	2361.25
1 шведск. крона	1612.25
1 швейцар. франк	9863.62
10 японских иен	1248.64
1 ЭКЮ	15197.57
10 испанск. песет	955.74
10 греч. драхм	506.01
1 ирландск. фунт	18827.77
1 исландск. крона	180.51
1 кувейт. динар	38180.61
10 ливанск. фунтов	71.20
10 португал. эскудо	786.16
1 сингапур. доллар	8240.77
10 турецк. лир	2.50
1 СДР	17725.30
1 эстонская крона	1021.10
1 российск. рубль	2.60
10 украин. карбован.	0.71
1 литовск. лит	2875.00
1 латвийск. лат	22280.00
1 кыргызст. сом	1100.00
1 молдавск. лей	2536.00
1 казахст. тенге	150.00
1 армянск. драм	15.00
10 грузинск. купонов	0.01
1 туркменск. манат	55.00
1 азербайджан. манат	1.50
1 узбекский сум	45.00
1 таджикск. рубль	220.00

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой	11500.00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11500.00

ВЧЕРА

Аукцион по краткосрочным обязательствам

15 августа Национальный банк проводил закрытый аукцион по размещению своих краткосрочных обязательств. Срок их обращения — 28 дней (на 12 сентября намечается погашение), номинальная стоимость одного КО — 100 тыс.рублей. Аукцион проходил при следующих лимитах: 30% по неконкурентным заявкам, 2% от объема эмиссии по минимальному участию, 20% от объема эмиссии по участию нерезидентов. Объем минимального лота составлял 5000 КО.

Итоги вчерашнего аукциона уточняются, о них мы сообщим в следующем номере.

Иван ВАВУЛА

ДОКУМЕНТ

Интересы вкладчиков защищает Нацбанк

Национальным банком Беларуси утверждено Положение "О фонде страхования вкладов населения". Фонд создается за счет средств коммерческих банков и предназначен для покрытия возможных убытков вкладчиков. Средства будут аккумулироваться в Нацбанке и выделяться комбанкам при наступлении страховых случаев, которыми являются: банкротство банка, признанное в соответствии с законодательством; отзыв Национальным банком лицензии на совершение банковских операций; ликвидация банка.

Страхованию подлежат следующие вклады: текущие счета и депозиты в иностранной валюте физических лиц-резидентов и нерезидентов, вклады военнослужащих, вклады граждан, депозиты граждан. Положением предусмотрена предельная сумма хранящихся в одном банке средств физического лица, подлежащая возмещению при наступлении страхового случая. Сегодня она эквивалентна 5 тысячам долл. США, но в будущем может изменяться по решению правления Национального банка.

Нормы вышеназванного Положения распространяются на все банки (филиалы банков с правом юридического лица), имеющие лицензию на привлечение денежных средств населения, кроме Сберегательного банка — по его обязательствам гарантом возмещения потерь выступает государство.

Дмитрий ЛЕТКАВЕЦ

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 14.08)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Кредиты предприятиям

Наименован. банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение	Телефон
		до 7	до 15	до 30	до 60	до 90		
АКБ "Инфобанк"	BRB	по договоренности					залог им-ва, банк. гарантии	504393

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т.200062	от 10 млн.	по договоренности											

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
АКБ "Инфобанк", 504396, 504393	открытие валютных счетов открытие расчетных счетов	50$ 3 мин. зарплаты	0.5% учетная ставка НБ РБ
Элитбанк, т. 313050	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов	бесплатно	учетная ставка НБ РБ
	Встречное списание. Работа до 16.00		

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	262458 262459	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"Р" (лицензия №26)	395629	оплата с 13.00
USD	по дог.	любое	от 1000$	по дог.	по дог.	организация	242026	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по копии п/п	"Диалог-Оптим"	331379	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по зачислении	"Вилианна"	263429	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по дог.	"Дагер-Сервис"	466321	—

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименовани	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по договор.	ИП "ГАНА"	393933 329185	пост.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антарес"	729036 254855	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по зачислении	"Вилианна"	263429	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день, сегодня на завтра	по поступлении денег на счет	организация	511538 510210	с 9.00 до 17.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефоны
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	262458 262459

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11500	11700	от 2000$	день в день	по договоренности
ФГ "Континент", т.262458, 729036	по дог.	по дог.	от 5000$	по дог.	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т.262458, 262459	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Консультации по конвертации "мягких" валют

Наименование	Валюта	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ООО "Дагер-сервис", т.466321	BRB, RUR, KRB	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Примечание
ФГ "Приоритет", т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 **	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.54 МВБ-1.5% 165 по дог.	2.59 МВБ+1.5 185 по дог.	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
ФГ "Континент, т.262458, 262459, 729036	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Квадромаркет-Инвест", т.687306, 687729	RUR	МВБ-1%	МВБ+1%	от 10 млн.	день в день (по копии п/п)	постоянно
"НАИС", т. 644551, 631469, 649009	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	1 день (по копии п/п)	постоянно
"Диалог-Оптим", т.331379	СНГ	по дог.	по дог.	любая	по дог.	постоянно
Фирма, т.(0232) 537372	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	по дог.	—
ООО "БелФинПроект", т.668790	RUR/BRB	курс НБ	по дог.	от 100 млн.	день в день	возможны варианты
ФГ "Дистар", т.688046	RUR, KRB	по дог.	по дог.	любая	1 день (по копии п/п)	—

* *Возможны операции с TUM*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
"Квадромаркет-Инвест", т. 687306, 687729*	5-100 млн св 100 млн.	по договоренности									
Траст. комп. "Сэкай", т.334653, 330931	неогранич.	30–45	40–55	50–70	60–75	по договоренности					

* *Возм. заключение договора на выходные дни;*

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент", т.262458, 262459	Обмен "твердых" валют: USD, DM	любая	по дог.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т.337849, т./ф. 337827	мультивалютный, "мягкие" валюты, наличные в Минске	Riefumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150$
	"твердые" валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500$ до 1000$
	злотые, доллары США "твердые" валюты	ABN AMRO (Polska) S.A. Bank Leumi	Польша Израиль	от 400$ 700$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т.337849, т./ф. 337827	США: штаты Дэлавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	Более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель.
Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, 621523

БЕЛАРУСЬ—РОССИЯ:

Валютные контролеры согласовывают действия

Об этом межправительственном соглашении, в отличие от других подобных, в отечественных СМИ информации было очень мало, хотя российская печать его подписание отметила.

Молодое белорусское государство лишь создает собственную систему валютного и экспортного контроля. Совершенно закономерно и стремление к сотрудничеству с соседом, с которым ведется практически 60 процентов всего торгового оборота страны. К тому же Соглашение о таможенном союзе содержит пункт о согласованности действий в области валютного контроля.

В Российской Федерации почти три года действует закон о валютном регулировании и валютном контроле (у нас подобного акта нет). По этому закону органами валютного контроля являются Центробанк и правительство. Функции самого контроля осуществляют агенты, центральным из которых указом президента определена Федеральная служба России. За два года работы эта служба создала разветвленный аппарат, накопила немалый опыт, установила контакты с соответствующими органами таких государств как Великобритания, Южная Корея, Франция, Люксембург, Германия, Япония, Нидерланды, Швейцария.

Валюта не имеет запаха, не знает границ и практически все развитые страны очень серьезно подходят ко всему, что с нею связано. Только что проблемы у них уже несколько иные: не допустить "отмывания" грязных денег. А у нас сегодня на повестке дня — вернуть СКВ на родину, заставить работать на державу.

Соответствующая белорусская — инспекция валютного контроля — появилась в составе Службы контроля Администрации президента лишь после указа президента республики (N 115 от 22.09.94 г.). Уже первый нормативный акт — указ Президента N 52 — позволил заметно упорядочить ведение операций с валютой и вдвое по сравнению с прошлым годом увеличить поступление выручки на транзитные счета в страну. И это при падении экспорта.

Подписанное 12 июля Соглашение между правительствами Российской Федерации и Беларуси о сотрудничестве и взаимопомощи в области валютного и экспортного контроля явится очередной ступенькой в создании нормативной базы в этой области, позволит повысить эффективность борьбы с нарушениями законодательства, с легализацией незаконно нажитых капиталов.

Служба налоговых расследований подводит итоги

5 августа 1995 года исполнилось 3 года с момента образования службы налоговых расследований республики. Много это или мало? Что сделано за этот период времени?Вернемся в недалекое прошлое.

В начале 90-х годов, в связи с образованием новых форм собственности и переориентацией экономики республики на рыночные отношения, в системе органов государственного управления была создана государственная налоговая инспекция. В 1992 году в целях повышения эффективности работы государственной налоговой службы, усиления борьбы с нарушениями налогового законодательства, совершенствования ее форм и методов в составе Главной государственной налоговой инспекции Министерство финансов (с 1995 года при Кабинете Министров Беларуси) постановлением Совета Министров N 485 создано управление налоговых расследований и соответствующие подразделения налоговых расследований ГНИ областей, г. Минска и в городах с населением более 90 тыс.жителей.

Первоначальная численность органов налоговых расследований составляла 89 сотрудников, в основном откомандированных из оперативных подразделений МВД и КГБ.

В 1993—1994 годах был принят ряд законодательных и подзаконных актов, существенно укрепивших правовое положение службы, увеличивших ее численность. Служба получила статус органа дознания по делам о нарушении законодательства в сфере налогообложения и предпринимательства, разрешение на проведение оперативно-розыскных мероприятий в соответствии со своей компетенцией.

Кстати, зарубежная практика показывает, что подразделения налоговой полиции обладают в цивилизованных странах обширными, если не сказать чрезвычайными, полномочиями.

Так, если американский налоговый инспектор решит избрать вас своей законной жертвой, он может воспользоваться услугами платного информатора — сосед, которого вы случайно толкнули на лестничной клетке, завистливый коллега, придирчивый начальник с удовольствием помогут соответствующим органам. Телефон вашей квартиры будет прослушиваться, а письма — прочитываться. Несмотря на приличную зарплату — до 42 тысяч долларов в год — инспектор вдобавок имеет долю с каждой обнаруженной им незаконно заработанной суммы. В Штатах важнейший принцип международного права — презумпция невиновности — в случае налогообложения не действует. Налоговое управление не станет с пеной у рта доказывать, что вы преступник, поскольку не указали в декларации кучу денег, наоборот, вы сами обязаны представить документы, подтверждающие, что эта куча денег не облагается налогом!

Итальянской Финансовой гвардии напрямую подчиняется Центр авиации с четырнадцатью воздушными базами.

В Израиле сотрудники следственного отдела налогового управления имеют право производить обыск дома и на работе подозреваемого.

В нейтральной и либеральной Швейцарии за подделку финансовых документов "с целью сокрытия доходов от налогообложения" можно получить до года тюрьмы.

Конкурс на поступление во французскую Национальную школу налогов составляет до ста человек на одно место.

Законопослушные иностранцы, как и наши соотечественники, не видят ничего радостного в том, чтобы отдавать до семидесяти процентов зарплаты неизвестно куда, кому и на что. Несколько лет назад от уплаты налогов не уклонялся только каждый десятый аргентинец. В результате бешеной пропагандистской работы там теперь создана целая воспитательная система. В программы школ и колледжей включили специальные курсы, разъясняющие, почему платить налоги хорошо, а не платить — плохо. По телевидению крутят агитролики, наглядно показывающие, какие строгие меры будут приняты к злостным нарушителям и неплательщикам. Каждый член правительства публично заполняет декларацию о доходах. Воздвигнут настоящий культ, культ личности непререкаемого и неподкупного божества по имени Налоговая Полиция. Сейчас считается самой совершенной в Латинской Америке налоговая система Аргентины. ("Столица", N 16)

В настоящее время в республике функционирует 59 подразделений налоговых расследований, штатная численность которых на 1 января 1995 года составляет 815 человек, создано профессиональное ядро, которое укреплено специалистами налоговых инспекций, юристами и оперативными работниками органов внутренних дел. Постоянно проводится переподготовка и повышение квалификации вновь прибывших сотрудников на курсах Министерства финансов и Академии милиции.

За время существования службы налоговых расследований наработан позитивный опыт выявления нарушений законодательства о налогообложении и предпринимательстве в различных сферах хозяйственной деятельности, изучена ситуация с уплатой налогов среди различных категорий плательщиков.

Кроме повышения эффективности сбора налогов органы налоговых расследований заняты пресечением, предупреждением, выявлением и раскрытием преступлений в сфере налогообложения, проводят дознание по этим и другим делам, так как налоговым сопутствует и ряд других преступлений. Еще одна задача ОНР — обеспечение безопасности и физической защиты сотрудников Государственной налоговой инспекции.

За 1 полугодие 1995 года по материалам органов налоговых расследований республики дополнительно начислено платежей в бюджет в сумме 131 млрд. 299 млн. рублей (за 1994 г. — 25,1 млрд. рублей), фактически поступило — 27 млрд. 213 млн. рублей (за 1994 г. — 9,4 млрд. рублей). К административной ответственности привлечено 5014 человек (в 1994 г. — 10579 человек) с взысканием штрафа на общую сумму 745 млн. рублей (в 1994 г. — 209,8 млн. рублей), возбуждено 471 уголовное дело (в 1994 г. — 478).

Характерны и такие цифры: если содержание одного сотрудника службы налоговых расследований в 1 полугодии 1995 г. обходилось государству немногим более 7 млн. рублей, то этот же сотрудник фактически вернул в бюджет 33,3 млн. рублей.

Статистика 1994—1995 годов свидетельствует не только о растущем профессионализме и боевитости службы, но и о расширении масштабов уклонения от налогообложения. Так, по данным Госкомстата, предпринимательский оборот в общем товарообороте республики составляет около 25%,но в то же время доля налоговых поступлений от них не превышает и 8%.

Этот неутешительный анализ требует от органов налоговых расследований повышения эффективности борьбы с нарушениями законодательства о налогообложении и предпринимательстве, поиске новых подходов к решению поставленных перед ними задач, а также, на наш взгляд, увеличения численности работников службы налоговых расследований.

Юрий ФИЛИМОНЕНКОВ,
старший инспектор ГУНР,
майор милиции

ОБЗОР

ГОНКИ ЗА УСТАВНЫМ КАПИТАЛОМ

Смерть банка в младенческом возрасте кажется столь же неестественной, как и биологического существа. Похороны "Сожа" и "Европейского", которые продолжают осуществлять ликвидационные комиссии, стали громким событием в банковской жизни страны первого полугодия 1995 года. Они ознаменовали собой новую тенденцию после бурного прошлогоднего роста банковских учреждений, когда всякий уважающий себя бизнесмен непременно стремился заиметь свой банк. Ныне тенденция направлена в прямо противоположную сторону и является следствием новой политики Национального банка.

Банковское счастье в деньгах. И только в деньгах

Если в 1994 году он играл роль истинного добродетеля и покровительствовал банковским мечтаниям ведомственных и предпринимательских кругов, то с самого начала нынешнего принял позу рассерженного родителя: "Я вас породил, я вас и убью!". И, как видим, двоих "детей" уже не стало. Третье — "Витком-банк",—не дожидаясь участи несчастных банковских собратьев, приняло, дабы уцелеть, соломоново решение: убежать под крыло более сильного "старшенького" — "Белбизнесбанка".

"Виткомбанк" обозначил своим выбором — смерть или рабство — иное направление судьбы банковских учреждений Беларуси, которые не выполнили норматив Национального банка о повышении уставного фонда. Дважды в первом полугодии банки вынуждены были следовать этому показателю. После первого предписания в 600 тыс. ЭКЮ уже было видно, что далеко не всем эта задача под силу. Вторая ступенька в 1,1 млн. ЭКЮ далась еще тяжелее, и к установленной дате 1 июля ее одолело, согласно статистике Нацбанка, всего лишь девятнадцать учреждений. В этих условиях уставной гонки, разумеется, родиться новой жизни было необычайно трудно. И тем не менее, на счастье либо беду два "существа" все-таки родились. Это "Объединенный капитал" и "Белмедбанк".

Только за второй квартал отечественные банки, повинуясь данному нормативному требованию по размеру уставного фонда, в совокупном исчислении нарастили уставный капитал в 1,85 раза. Если считать, что этот показатель является залогом ответственного отношения банка к своей политике, то следует отдать должное "родительскому гласу" Нацбанка. Слушаются его!

Куда скромнее оказался рост во втором квартале собственного капитала банков: всего лишь на 7% в том же совокупном исчислении. Банкиров, по-видимому, эта ситуация более тревожит, нежели радует. А вот у аппаратных работников Нацбанка из департамента банковского надзора настроение скорее всего должно быть иным. Превалирование показателя роста уставного капитала над собственным повышает долю первого во втором и тем самым создается условие, принуждающее банк серьезно вести свои дела.

В первом полугодии, таким образом, произошла количественная стабилизация банковской системы, так и не преодолевшей полусотенную черту. По данному показателю Беларусь в 50 раз отстает от России, другие наши соседи имеют банков значительно больше, поэтому имеющие место разговоры в обществе о том, что "их развелось у нас тьма тьмущая", увы, не соответствуют действительности. Более того, учитывая, что июльский уставный норматив преодолело меньше половины учреждений, есть все основания предположить, что будет продолжаться тенденция на их сокращение во втором полугодии. Даже если предположить, что части банков удастся ликвидировать в ближайшее время летнюю задолженность, то зимняя норма в 2 млн. ЭКЮ к окончанию года уж точно окажется удушающей петлей на шее как минимум десятка-другого пока еще функционирующих учреждений.

Уставный "марафон" в первом полугодии выявил и такую любопытную тенденцию. Соревнование довольно серьезно перетасовало его участников. Ряд прошлогодних лидеров по размеру уставного фонда скатился в "середнячки", в то же время бывшие "аутсайдеры" стремительно ворвались в группу потенциальных "призеров". У каждого из них, естественно, свой секрет успеха наращивания фонда. Перетасовка дает повод высказать предположение, что учредителям некоторых банков надоело оставаться в тени и они решили серьезно "стартануть" в банковском бизнесе. Во всяком случае совершенно очевидны честолюбивые мечты предпринимателей, стоящих за спиной, например, "Магнатбанка", "Олимпа", "Инвестбанка", "Интэкса" и других банков, которые, несомненно, в перспективе попытаются установить в своем сообществе иной миропорядок, диктуемый покамест такими "ветеранами" финансового бизнеса в стране, как "Приорбанк", "Беларусбанк", "Белбизнесбанк"...

МЕЖДУ МОЛОТОМ И НАКОВАЛЬНЕЙ

397,5 млрд. рублей — такова сумма балансовой прибыли банковской системы страны в первом полугодии 1995 г. Львиная доля этой суммы (89,2%) принадлежит "Белагропромбанку", "Белпромстройбанку", "Белсвязьбанку", "Белвнешэкономбанку" и "Белбизнесбанку".

Что касается лидерства по данному показателю "старейшины" "Белагропромбанка" (121,3 млрд. рублей), то оно воспринимается довольно привычно. Учреждение тесно сотрудничает с субъектами хозяйствования, прежде всего аграрного сектора экономики, которые "отблагодарили" его за кредиты в отечественной валюте доходными банковскими процентами. Впрочем, данная позиция вряд ли должна вызывать у этого банка беззаботное веселье. Если заглянуть в его кредитный портфель поглубже, то окажется, что у "Белагропромбанка" на 233,1 млрд.рублей невзысканных просроченных процентов за кредиты предприятиям. Это потенциальный убыток.

Еще большая величина потенциального убытка у "Белпромстройбанка" — 239,3 млрд.рублей. Поэтому и его прибыльность достаточно условна.

На их фоне хорошо смотрится лишь "Белсвязьбанк", который заработал 50 млрд.рублей прибыли и при этом имеет всего лишь 0,6 млрд.рублей невзысканных процентов. Некоторые аналитики объясняют этот успех молодого банка протекционистскими мерами Нацбанка, который якобы уважил просьбы некоторых лиц из влиятельных кругов. Есть и другое мнение, объясняющее успех умной банковской политикой "Белсвязьбанка". Текущее полугодие в принципе должно привести экспертные оценки к единому знаменателю.

Кстати, в целом по банковской системе просроченная ссудная задолженность составила около 8,5%. В соответствии с нормативными требованиями банки формировали резервы на случай возможных потерь по сомнительным долгам. Как сообщил начальник отдела отчетности и анализа департамента банковского надзора Нацбанка Владимир ОСИПОВ, не все банки сформировали эти резервы в необходимых размерах. В частности, должниками по резервным требованиям являются "Белвнешэкономбанк", "Белбизнесбанк", "Белагропромбанк". Поскольку резервы проходят по статье расходов, то можно понять причины недисциплинированности некоторых учреждений по данному нормативному требованию. Оно представляет собой достаточно тяжелое финансовое бремя.

В.Осипов отметил также, что во втором квартале возросла доля ссуд, требующих создания резерва, по классификации относящихся к сомнительным. Данная тенденция — следствие общего положения дел в народном хозяйстве страны. Видимо, как бы ни старались отечественные банки найти надежных заемщиков среди хозяйствующих субъектов, в обстановке общего экономического хаоса им сделать это удается с трудом. В конце концов приходится кредитовать и клиентов, внушающих мало доверия, поскольку над банками постоянно висит угроза власть имущих расправиться с несговорчивыми "денежными мешками". Нахождение, таким образом, между молотом и наковальней в немалой степени дестабилизирует банковскую систему, заставляет банкиров принимать далеко не всегда продуманные решения по ведению банковского хозяйства. За три месяца (апрель—май) сомнительное кредитование в Беларуси увеличилось на 4%.

Как следствие банки начинают терять ориентиры, предписанные Национальным банком, например, по сохранению режима безопасного функционирования. Прежде всего это касается убыточных учреждений, "проевших" свои капиталы. К ним, как правило, относятся маломощные банки, расположенные в нижней части рейтинговой таблицы по уставным капиталам.

Вообще же банковская система страны финишировала по итогам первого полугодия с общими убытками в 42,4 млрд. рублей. Плохо сложились дела у "Поиска", "Альянса", "Содружества", "Бресткомбанка" и др.

Для крупных банков среди наиболее распространенных нарушений режима безопасного функционирования — нарушение норматива К3 (выдача крупных займов в руки одного заемщика). Правда, зачастую это происходит по "джентльменскому" соглашению с Нацбанком, когда речь заходит о крупном кредите известному предприятию на проект государственной важности. В других же случаях это нарушение является следствием недостаточного искусства банкиров управлять операциями кредитного регулирования.

Как известно, в начале текущего года Нацбанк в целях предотвращения спекуляций кредитными ресурсами (это характерно для новичков банковского бизнеса) ввел норматив межбанковского кредита. Он не может превышать 35% от собственных и привлеченных средств банка на дату выдачи межбанковского кредита. Так вот, проверка засвидетельствовала довольно частое нарушение и этого норматива, из-за чего ряд банков в первом полугодии был подвергнут штрафным санкциям. А "четверка" злостных нарушителей в составе "Монолитбанка", "Инкобанка", "Белмедбанка" и "Объединенного капитала" вообще лишилась на пять месяцев лицензий на эту деятельность.

Можно понять руководство Нацбанка, принимавшего это решение, ибо использование некоторыми учреждениями 80—90% кредитных ресурсов в "межбанковской игре" сравнимо с детскими забавами в серьезном банковском деле. Во всяком случае обществу такие банки действительно не нужны. Межбанковское кредитование как высокодоходный и малорискованный вид деятельности в отличие от малодоходного и высокорискованного кредитования хозсубъектов, как считает один из известных банкиров, — занятие, достойное непрофессионалов.

Михал СТЕЛЬМАК

Отдельные показатели деятельности коммерческих банков по состоянию на 1 июля 1995 года (млн.руб.)

Наименование коммерческого банка	Сумма активов	Собственный капитал (факт.)	Уставный фонд (факт.)	Кредитные вложения (без депозитов в инвалюте)		Привлеченные средства	Показатели достаточности капитала		Т роста капитала 1.06.95г. к 1.01.95г. (раз)	Доля кредитов в активах (в %)
				ВСЕГО	в том числе др. банкам		Капитал/ Активы (в %)	Капитал/ Привл.ср. (в %)		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	14
"БЕЛАГРОПРОМБАНК"	6946429.9	232064.7	23988.2	2802778.0	83753.1	3028149.4	3.3	7.7	1.6	40.3
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	4674552.5	249987.0	12485.6	2090330.8	30870.0	887317.3	5.3	28.2	1.9	44.7
АКБ "ПРИОРБАНК"	3585574.1	173718.4	17937.3	815168.4	103020.5	2491874.2	4.8	7.0	1.2	22.7
"БЕЛБИЗНЕСБАНК" 5)	2812776.5	161265.8	17484.9	1332574.2	116059.0	1705782.2	5.7	9.5	1.6	47.4
"БЕЛАРУСБАНК"	2796821.8	91269.5	17293.7	734254.1	59427.6	1087315.3	3.3	8.4	1.5	26.3
"ВНЕШЭКОНОМБАНК"	2658900.1	140350.4	47823.2	1339991.9	34497.5	1786811.9	5.3	7.9	2.0	50.4
СБЕРБАНК 2)	1521691.0	246549.0	197243.2	989972.6	604319.8	1088966.3	16.2	22.6	1.1	65.1
АРКБ "КОМПЛЕКС"	702991.3	50003.3	31192.0	302466.9	63062.5	423325.3	7.1	11.8	1.1	43.0
АКБ "ПОИСК"	608395.1	58679.9	31430.6	347113.5	54638.1	413670.1	9.6	14.2	1.6	57.1
АКБ "ДУКАТ"	590973.1	17843.9	1500.0	192899.7	29897.5	286957.2	3.0	6.2	2.2	32.6
АКБ "МАГНАТ" 4)	234574.8	20272.0	21630.4	109608.1	54734.1	112800.6	8.6	-18.0	9.5	46.7
АКБ "ОЛИМП"	233466.9	25422.8	16743.8	88179.6	28600.0	159688.4	10.9	15.9	4.1	37.8
"ВЕСТБАНК"	218441.7	15045.0	8592.2	104551.1	2200.0	133302.8	6.9	11.3	2.1	47.9
"БРЕСТКОМБАНК" 4)	204212.0	13693.0	17139.1	92406.6	2300.0	119775.4	6.7	11.4	1.6	45.3
КБ "ПРОФБАНК"	174437.2	15891.5	4755.0	31094.7	11810.0	36108.0	9.1	44.0	2.8	17.8
"БЕЛСВЯЗЬБАНК"	170853.6	50637.1	20704.6	93257.3	55785.0	73960.0	29.6	68.5	4.3	54.6
АО "ИНВЕСТБАНК"	142210.6	35335.1	23449.0	72864.3	10088.9	64211.2	24.8	55.0	7.5	51.2
АКБ "ИНТЭКС"	139476.4	42761.5	40598.9	113142.6	8344.4	88706.1	30.7	48.2	15.8	81.1
МИНСКТРАНЗИТБАНК	133402.3	22527.3	21861.6	75354.5	3955.0	47270.2	16.9	47.7	2.3	56.5
Ф-Л "МОСБИЗНЕСБАНКА"	94051.9	22769.2	18787.0	68853.9	45690.0	59415.1	24.2	38.3	-	73.2
КБ "БЕЛБАЛТИЯ"	87519.7	19454.8	16726.2	57663.2	56342.8	57377.1	22.2	33.9	13.6	65.9
ЧИСТЬИНВЕСТБАНК	72506.5	19246.0	17117.9	50101.6	15489.0	42861.4	26.5	44.9	3.4	69.1
"БЕЛ.НАРОД.БАНК"	71028.1	12222.9	9767.9	37373.2	15877.7	38149.7	17.2	32.0	2.3	52.6
"БЕЛ.БИРЖЕВ.БАНК"	69345.2	18122.8	16824.0	20610.5	5295.0	22807.5	26.1	79.5	6.3	29.7
"БЕЛКООПБАНК"	67082.2	18756.5	14308.1	31820.2	1850.0	24026.0	28.0	78.1	6.6	47.4
"ИНФОБАНК"	66080.1	12942.1	5153.2	46236.3	17050.0	34541.3	19.6	37.5	1.1	70.0
"БЕЛЖЕЛДОРБАНК"	51657.8	16591.5	14573.5	23762.4	11135.0	27354.4	32.1	60.7	9.8	46.0
КБ "СЕРВИСБАНК"	49733.2	5583.7	3465.0	10145.4	4650.0	15678.5	11.2	35.6	.7	20.4
"СОДРУЖЕСТВО" 4)	48578.6	4798.3	4840.9	24640.9	4007.3	34083.8	9.9	14.1	.8	50.7
СКБ "ТЕХНОБАНК"	42745.6	10484.1	10055.5	16048.5	11656.0	23549.1	24.5	44.5	12.4	37.5
"КОРПОБАНК"	41100.8	10047.6	9579.3	30692.1	11895.0	26911.2	24.4	37.3	11.9	74.7
"АБСОЛЮТБАНК" 4)	40222.3	10988.1	11065.4	14592.9	4735.0	22718.2	27.3	48.4	10.8	36.3
"INKO" (УКРАИНА)	36223.9	30671.1	14364.8	8132.5	7500.0	16341.1	84.7	187.7	5.4	22.5
"УНИВЕРСАЛ" 1)	31998.1	.0	1925.5	22402.2	.0	22501.2	.0	.0	.0	70.0
"НОВОКОМ"	31403.3	14233.4	13165.1	21019.3	2400.0	14471.1	45.3	98.4	17.0	66.9
"ЕВРОПЕЙСКИЙ"	28486.5	.0	608.8				-	-	.0	-
"ЗОЛОТОЙ ТАЛЕР"	27573.2	17638.0	16985.0	6775.0	5480.0	9520.5	64.0	185.3	142.4	24.6
КБ "СОЖ"	27217.2		540.1				-	-	.0	-
"КРЕДКОМБАНК"	17109.9	6958.9	4495.0	6976.5	1100.0	2954.1	40.7	235.6	3.3	40.8
АКБ "ЭЛИТБАНК"	17047.4	8067.7	7494.3	4783.9	3000.0	626.8	47.3	1287.1	8.5	28.1
АКБ "БЕЛМЕДБАНК"	16442.9	13232.3	5124.3	5000.0	5000.0	2865.2	80.5	461.8	-	30.4
"ОБЪЕДИНЕННЫЙ КАПИТАЛ"	15601.0	9060.2	7607.9	5250.0	5250.0	5187.6	58.1	174.7	-	33.7
АКБ "КАПИТАЛ"	12949.1	6599.5	6455.0	9451.4	3000.0	5028.6	51.0	131.2	27.5	73.0
АКБ "АЛЬЯНС" 1)	7948.8	.0	31.6	574.2	.0	5345.0	.0	.0	.0	7.2
АКБ "РРБ-БАНК" 4)	6512.4	1336.9	1959.4	1821.8	.0	1915.6	20.5	69.8	.6	28.0
КБ "РАССВЕТ"	6222.9	2223.4	1381.9	2859.4	1350.0	2365.5	35.7	94.0	5.3	45.9
АМКОДОРБАНК	3285.9	712.4	434.9	700.8	.0	1490.7	21.7	47.8	1.6	21.3
ЧСБ А.КЛИМОВА	2619.0	746.8	450.0	549.9	50.0	400.8	28.5	186.3	1.3	21.0
"МОНОЛИТБАНК"	1011.4	164.3	115.0	.0	.0	5.0	16.2	3286.0	1.6	.0
ИТОГО	29641485.8	1956969.7	809255.8	12256846.9	1597165.8	14556484.2	6.6	13.4	1.8	41.4

ПРИМЕЧАНИЕ: *1) АКБ "Альянс" и АКБ "Универсал" имеют убыток в размере, превышающем сумму фондов*
2) По Сбербанку данные по состоянию на 1 апреля 1995 г.
3) В АКБ "Европейский" и КБ "Сож" идет процесс ликвидации
4) Банками "Бресткомбанк", "Магнатбанк", "Абсолютбанк", "Содружество", "РРБ-Банк" в отчетном периоде допущены убытки, которые повлияли на уменьшение собственного капитала банка ниже размера уставного фонда, т.е. банки фактически начали "проедать" свой капитал
5) По АКБ "Белбизнесбанк" данные приведены с учетом консолидации с АКБ "Виткомбанк"

Виктор ГЕРАЩЕНКО:

О ДЕНЬГАХ, ПОЛИТИКЕ, БАНКАХ

Фигура Виктора Геращенко, дважды возглавлявшего Центробанк России, не нуждается в представлении. И те, кто разделяет его взгляды, и те, кто их не приемлет, согласны в одном — профессионал экстра-класса.

Не так давно телезрители могли видеть Геращенко в российской программе "Час пик". Мы предлагаем фрагменты из этой беседы с незначительным редактированием устной речи.

***Корр.** — Насколько я знаю, Виктор Андреевич, с сегодняшнего дня (26.07.95 г. — "НЭГ") в России в обращение вводятся купюры нового образца. Зачем?*

В. Г. — Обновление, замена купюр — это процесс, который постоянно идет в денежном обращении любой страны, стремящейся защитить свои банкноты от подделки. Поскольку у нас ввоз копировальных машин шел бесконтрольно, появилось большое количество фальшивых денег. Печатались они и за границей. Поэтому появление новых купюр улучшенной защиты, разработанных специалистами Центрального банка, закономерно. Они вводятся в обращение с постепенным изъятием старых — по мере износа последних.

***Корр.** — Это не тот павловский обмен, который тогда наделал столько шума?*

В. Г. — Нет, это не тот обмен... Тот, я бы сказал, являл собой не очень продуманный экономический эксперимент. Эффект он дал небольшой, хотя показал определенные слабые места в организации денежного обращения, дал нам определенную базу для проведения в 1993 году операции по защите национальной российской валюты, отсечению ее от других стран СНГ, не хотевших входить в нашу денежную систему на равных условиях не в ущерб России.

***Корр.** — Сегодняшние новые деньги символизируют новую жизнь? Ведь рубль становится все весомее...*

В. Г. — Ввод новых денежных купюр не является отражением тех процессов, которые идут на валютном рынке. Они не связаны друг с другом. То, что происходит на валютном рынке,— это, я бы сказал, усилия прежде всего Центрального банка,в какой-то степени правительства по стабилизации нашей экономической жизни. Удалось в определенной мере получить положительный результат с точки зрения макроэкономической стабилизации. Правда, это затрагивает тех частных вкладчиков в доллары, которые надеялись, что рубль будет и дальше падать и они при достижении курса 6 тысяч за доллар получат огромную прибыль. Но такая всеобщая спекуляция против своей национальной валюты неприемлема.

***Корр.** — Вам приписывают идею создания валютного коридора.*

В. Г. — Мне много чего приписывают.

***Корр.** — Но вы сторонник этого?*

В. Г. — Я считаю, что коридор создает определенные рамочные условия и для импортера, и для экспортера. Когда он уверен, что в течение какого-то периода по крайней мере нижний и верхний пределы курса не изменятся, это имеет положительный эффект.

***Корр.** — С экспортером и импортером понятно, а вот с простым обывателем? Раньше люди вкладывали свои сбережения в доллары. Сейчас доллар падает, рубль укрепляется, а цены тем временем растут. Где вы храните свои деньги?*

В. Г. — В Сберегательном банке. И считаю, что это самый надежный банк, хотя и его надежность надо повышать. Не только тем, что отсрочить выход из него государства — это может посеять отрицательные настроения у населения, но все больше специализировать Сбербанк не на межбанковских операциях, а на операциях с ценными бумагами государства. Тем самым мы будем финансировать общенациональные расходы.

***Корр.** — Многие говорят, что наступит 1 октября и это будет день окончания валютного коридора.*

В. Г. — Нет, мы так несерьезно не подходим к введению тех или иных мер. Вспомните, когда в прошлом году шла дискуссия — не ввести ли нам фиксированный курс, как в Мексике и других странах, что поможет стабилизировать экономику,— мы в Центральном банке выступили против, так как не были готовы к этому даже по наличию валютных резервов, которые могли бы фиксированный курс поддерживать.

Фиксация лучше коридора, но коридор — это шаг к фиксированному курсу, и я думаю, что в Центробанке, в правительстве будут приняты меры для того, чтобы не дожидаться 25 или 30 сентября, а объявить заранее, как станет этот коридор называться.

***Корр.** — Вы долгое время были руководителем главного банка страны. И ваш отец долгое время был в первых банковских руководителях СССР. Насколько финансовое состояние страны зависит от характера, личности главного банкира?*

В. Г. — В странах с любой экономикой — командной или рыночной — очень многое зависит от позиции центрального банка, его руководства.

***Корр.** — Потому, наверное, некоторые и говорят, что вы не только банкир, но и политик.*

В. Г. — Я как любой нормальный человек придерживаюсь определенных политических взглядов, но в то же время понимаю, что поскольку я работаю не в частном бизнесе, то мои человеческие симпатии или антипатии должны быть отставлены на второй план.

***Корр.** — Когда вы были главой Центробанка, вас упрекали в мягкой кредитно-денежной политике, раздавании кредитов военно-промышленному комплексу, селу. Нынешняя же исполняющая обязанности председателя Центробанка, являющаяся вашей ученицей, наоборот, проводит жесткую политику в кредитной сфере. Почему так?*

В. Г. — Первое, что я должен сказать, Центробанк никогда ничего не раздавал. В 1992 г. была политика правительства — и мы ее разделяли,— что сможем финансировать за счет кредитования и село, и "севера". Видя, что ничего из этого не получается, нам удалось в течение 1993 года добиться, что дефицит бюджета стал финансироваться не за счет дешевых кредитов Центробанка, имевших инфляционный характер, а за счет выпуска государственных казначейских обязательств. Второе. Получение отсрочки по внешней задолженности, которая была накоплена страной до 1991 г., зависит от решения парижско-лондонских клубов, которые внимательно прислушиваются к рекомендациям Международного валютного фонда. Естественно, мы стали более тесно кооперироваться с экспертами фонда для того, чтобы находить правильное решение наших каждодневных проблем. И начиная с 1993 г. на каждый год составляется серьезная программа денежно-кредитной политики правительства и Центробанка, которой мы более успешно следуем, чем Министерство финансов.

Что касается Парамоновой, то она не является моей ученицей, она даже другой вуз окончила. Поводом так считать служит, видимо, то, что с 1989 года мы работаем в одной команде.

***Корр.** — Станет ли, на ваш взгляд, Парамонова главой Центробанка?*

В. Г. — Если нет, то, я считаю, будет хуже для страны, для населения.

***Корр.** — Кто еще может занять этот пост?*

В. Г. — Тут многое зависит от окружения президента. У него есть шанс второй раз внести ее кандидатуру. Внесет ли — не знаю.

***Корр.** — Почему ломают копья вокруг назначения главы Центробанка — понятно. От этого зависит судьба коммерческих банков. Я знаю: их судьба вам небезразлична.*

В. Г. — Я не думаю, что на пост главы Центробанка будет допущен человек, который выступает против развития рыночных реформ или банковской системы. Можно иметь, конечно, разный подход к развитию банковской системы. Больше дисциплины — меньше дисциплины. Меньше — это, пожалуйста, банк "Чара", "МММ" и т.д. В любом случае, на мой взгляд, возглавить Центробанк должен не политический деятель, а профессионал.

ЭКСПОРТ–ИМПОРТ

Обязательность партнера

Чешская Республика занимает ключевое место среди стран Восточной Европы, претендуя на роль неофициального лидера среди них. Основой для этого является стабилизация чешской экономики. Уже два года государственный бюджет страны имеет положительное сальдо, т.е. накопление превосходит потребление. Темпы инфляции составляют за год около 10%, безработица не превышает 3,5%. Ни одна страна бывшего социалистического лагеря не имеет таких показателей.

Но при этом Чехия сегодня испытывает серьезные трудности с экспортом своих товаров на Запад. Многие предприятия бросают взоры на рынки восточных соседей, в том числе на Беларусь.

В чешской промышленности уже два года как приостановился спад производства. Правда, ныне его объемы составляют только 50—60% от уровня 1989 года. За последнее время Чехию посетило много специалистов из нашей страны. Проводятся работы по использованию у нас чешских двигателей (не в ущерб продукции Минского моторного завода). В Минске работает около двух десятков чешских трамваев, ведется подготовка производства белорусского троллейбуса в кооперации с рядом чешских фирм. Намечено создание СП с концерном "Шкода" по сборке автомобилей для коммунальных служб. Разрабатываются проекты производства вагонов метро новой конструкции, позволяющей сократить энергорасход примерно на 30%.

В ближайшее время будут организованы совместные предприятия по производству энергосберегающего оборудования, для переработки сельхозпродукции, пивоваренного, по производству обуви.

Что касается товарооборота, то он в этом году будет по меньшей мере удвоен. Беларусь пока что имеет отрицательное сальдо в торговле с Чехией. Покупая чешские запчасти к подвижному железнодорожному составу, трамваи, стальные трубы и т.д., нужно наращивать поставки туда своей продукции. Сейчас идет работа по развертыванию в Чехии сети магазинов по продаже наших товаров и у нас — чешских.

Чехия в настоящее время буквально заполнена товарами из Западной Европы, но цены на них в 1,5—2 раза выше, чем на наши. Если учесть не очень высокий уровень доходов населения Чехии (260—280 долларов), то можно надеяться, что белорусские товары найдут своего покупателя.

Расширению сотрудничества мешает необязательность белорусских участников внешнеэкономической деятельности, ставшая нормой поведения. Можно привести пример. По просьбе банка "Олимп" наше посольство организовало обучение его работников в крупнейшем Торговом банке Чехии. Была составлена программа стажировки, определены условия проживания и т.д. Но в последний момент без объяснения причин работники "Олимпа" не приехали.

В наше посольство поступает много запросов от белорусских предприятий о возможном сотрудничестве с чешскими партнерами. Описывается оборудование, применяемые технологии, производственные мощности, но нет главного: что же желает выпускать предприятие, что хочет получить от иностранного партнера.

Александр ПОТАНЦЕВ,
советник по торгово-экономическим вопросам Посольства Республики Беларусь в Чехии

ПО МАТЕРИАЛАМ РОССИЙСКОЙ ПЕЧАТИ

❑ Власти указывают вкладчикам самые надежные банки

Вопросы, куда вложить деньги и надежен ли тот или иной банк, весьма актуальны. Недавно в Нижнем Новгороде впервые опубликован список наиболее надежных местных банков. Этот список будет составляться ежемесячно рабочей группой по защите сбережений граждан, возглавляемой губернатором Борисом Немцовым совместно с Главным управлением ЦБ по Нижегородской области. Это, пожалуй, первый случай в российской практике, когда местные власти косвенным образом защищают частные вклады, указывая, какие из банков, на их взгляд, самые надежные.

❑ Приватизация под контролем

Президент РФ издал указ "Об обеспечении гарантированного поступления в бюджет средств от приватизации". По мнению специалистов, этот документ позволил наконец создать единый и четкий механизм запретов на приватизацию. Специальная комиссия должна определить перечень предприятий, которые не подлежат приватизации, или перечень пакетов акций, закрепленных в государственной собственности. С момента утверждения перечня все предыдущие нормативы утрачивают силу.

Правительство должно в течение двух месяцев разработать концепцию передачи ценных бумаг в залог или доверительное управление. Будет также разработана новая методика определения стартовой цены, после чего продавцы фондового имущества смогут устанавливать более высокие стартовые цены по новым нормативам. В соответствии с указом решен вопрос о выкупе приватизированными предприятиями земли, на которой они расположены. Причем ее выкупная стоимость уменьшается в 20 раз. (Предприятия не выкупали землю потому, что ее цена равнялась 200-кратному земельному налогу: такие суммы были не "по карману" хозяйствующим субъектам.) Установлены новые нормативы распределения средств от приватизации. Так, при продаже акций, находившихся в федеральной собственности, 55% вырученных средств поступит в федеральный бюджет, а при продаже земли 80% выручки — в местные бюджеты.

❑ Бесконтрольность выгодна?

Депутаты Государственной думы России дружно провалили представленный правительством проект закона "О государственных внебюджетных фондах". По мнению его разработчиков, такой закон помог бы навести элементарный порядок в системе внебюджетных фондов, аккумулирующих триллионы рублей, собранных за счет населения. Сегодня эти средства зачастую используются не по назначению: прокручиваются в коммерческих банках, выдаются в виде безвозмездных ссуд различным фирмам, идут на премии, сверхзарплаты и загранкомандировки для сотрудников аппарата этих фондов. А десятки миллионов рублей исчезают вообще бесследно.

Поддержали проект в основном представители оппозиционных фракций. Кстати, большинство "думцев" не стали нажимать кнопки "против", они проголосовали, что называется, "ногами", дружно покинув зал. Некоторые эксперты делают вывод, что эти депутаты заинтересованы в бесконтрольности фондов.

❑ "Вертикаль" борется с неплатежами

Администрация Кубанского края всерьез занялась изучением проблемы неплатежей. Выяснилось, что даже такая отрасль,как нефтепереработка, у которой нет проблем со сбытом, несет многомиллиардные убытки. Однако, несмотря на огромные долги друг другу, в целом по краю претензии предъявляются лишь на 0,3% от суммы задолженности. Тем не менее коммерческие фирмы регулярно получают продукцию без предоплаты.

В принятом постановлении намечены меры по стабилизации платежеспособности промышленности. Отныне исполнительная власть будет участвовать в оказании финансовой поддержки предприятиям краевой и федеральной форм собственности и контролировать расходование выделенных средств. Намечается организовать обучение управляющих предприятиями-должниками, активизировать работу по внедрению вексельного обращения, системы электронных межбанковских расчетов, а также создать клиринговую палату. Будет определен один из коммерческих банков Кубани в качестве уполномоченного администрации края по санации неплатежеспособных предприятий. По мере возможности неэффективные предприятия будут перепрофилированы на выпуск пользующейся спросом продукции.

❑ Покупка под честное слово

Из-за постоянных задержек зарплаты на оборонных предприятиях в Снежинске (бывший Челябинск-70) стала возрождаться торговля под честное слово. В некоторых магазинах, предъявив паспорт и обязавшись заплатить через две-три недели, можно получить продукты первой необходимости. А частные лавочки, как и в дореволюционные времена, привечают постоянных покупателей даже без паспорта.

“XXI век будет сияющим и капиталистическим или его не будет вообще...”—

так считает американский еженедельник “Business Week”

На заре XXI века все говорит о грядущих крупных переменах. Крушение коммунизма и желание большинства развивающихся стран открыть свои рынки вызывают значительное увеличение торгового обмена и международных инвестиций. Революция в сфере обмена информацией упрочивает связи между нациями, предприятиями и индивидами. Повышение уровня образования порождает в мире средний класс, который разделяет “концепцию гражданственности, идеи об экономическом прогрессе и о правах человека”. Почти через 150 лет после публикации “Манифеста коммунистической партии” и более чем через полвека после “восшествия” тоталитаризма буржуазия выиграла исторический спор.

И РЕЗУЛЬТАТЫ этого уже дают о себе знать. Между 1985 и 1990 годами среднегодовой уровень роста развивающейся Азии достиг значительной цифры — 7,8%. По международным прогнозам, в конце десятилетия десятая часть мировой продукции будет идти из Азии. В Китае количество населения, живущего за чертой бедности, снизилось с 33% в 1970 году до 10% в 1990 году.

Экономика Латинской Америки, развитие которой сильно замедлилось в 70—80 годах, с 1991 года набрала 3%-ый темп роста. Пострадавшие экономики Восточной Европы, кажется, смогут выйти в ближайшие годы на уровень роста от 4 до 6% в год. Африка испытывает пока некоторые экономические трудности, но международные инвесторы не оставляют без внимания будущее “новой Южной Африки”.

Нищета, безработица, разрушенная окружающая среда — парадокс мирового процветания.

В развивающихся странах с зарождающимися рыночными отношениями правительства все больше стараются следовать основным принципам: удерживать инфляцию и применять осторожную фискальную политику; поддерживать высокий уровень экономии и инвестирования; улучшать уровень образования населения; благоприятствовать внешнеторговому обмену и привлекать прямые иностранные инвестиции. В 90-х годах шесть основных развивающихся стран значительно уменьшили таможенные барьеры, таксы и другие препятствия в инвестировании. Сегодня каждое государство, пренебрегающее прямыми притоками капитала, расплачивается здоровьем своей экономики. Ведь часто недооцениваются перспективы мирового сотрудничества. В десятилетия, последовавшие за большевистской революцией 1917 года, концом колониализма в 50—60 годах, все усилия в области экономического развития опирались в основном на планирование и государственное инвестирование. В наши дни реальная власть перешла от политических руководителей к “экономическим субъектам”. Потому что только когда рынок открыт, а законы позволяют создавать предприятия и сохранять прибыль, огромная часть населения выбирает предпринимательство как сферу деятельности и, таким образом, производится богатство страны.

ПРОДВИЖЕНИЕ к капитализму сопровождается социальным и политическим напряжением и часто криминалом... Например, ускорившийся экономический рост в Китае сопровождается ошеломляющим разрушением окружающей среды.

В ходе последних двух веков, по мере того как границы теряли свою значимость, темпы экономического развития ускорились. Англии понадобилось около 60 лет, чтобы удвоить свою производительность на жителя по сравнению с 1780 годом, Японии — только 30—40 лет (после 1880 года), Южной Корее — 11 лет (после 1966 года).

Три региона в мире, где частным предприятиям отныне зеленый свет (основная часть Азии, включая Индию и Китай, Мексика и некоторые страны Латинской Америки, многие страны Восточной Европы), представляют 50% мирового населения и около 20% внутреннего национального продукта развитых стран. Если они обеспечат 8%-й годовой рост в течение 10 лет, их вес в мировой экономике практически сравняется с весом всех развитых стран. Дело не такой уж далекой перспективы, что некоторые страны (Тайвань, Корея) станут членами “клуба богатых стран”.

Парадокс: даже когда перспективы мирового процветания кажутся наиболее обещающими, промышленный мир остается пессимистичным. Экономический рост Японии становится не таким очевидным. Безработица в Европе достигла 11%. Даже экономика Америки испытывает некоторые “потрясения”. Одновременно мультинациональные компании США, Европы и Японии увеличили свое инвестирование в развивающиеся страны и в бывший “восточный блок”. Хотя, как замечают иностранные наблюдатели, “обыкновенные граждане плохо понимают то, что происходит в их странах, и поэтому беспокоятся”. Но это только начало. Восточная Европа, Азия, Латинская Америка — многие страны рассчитывают “капитализировать” свой огромный и дешевый производительный потенциал.

Немецкая промышленность, например, окончательно порывает со своей старой привычкой и теперь предпочитает располагать производственные центры за границей, тем более что немецкий рабочий стоит в 4;5 раза дороже, чем тайваньский, в 9 раз дороже, чем мексиканский, в 54 раза дороже, чем русский... Но не только дешевизна рабочей силы привлекает. Конкуренция усиливается, так как предприятия все более стараются производить качественную продукцию и хорошо разработанные услуги. Такие города, как Сингапур, Джорди Тоун (Малайзия), Тэйлей (Тайвань), стали крупнейшими центрами специалистов — техников самого высокого уровня. В Индии миллионы трудящихся уже подготовлены по информатике. Центральная Европа переполнена блестящими учеными.

Но в то же время в развитых странах возникает некоторая озабоченность в связи с новой конкуренцией, именно поэтому раздаются голоса о “закрытии дверей” перед иммигрантами, о прекращении импорта в страны с дешевой рабочей силой, о защите местной культуры.

СЕЙЧАС наиболее остро чувствуется взаимозависимость экономик разных стран. Напряжение в одной части света имеет всегда последствия в другой, будь то загрязнение окружающей среды или нарушение прав интеллектуальной собственности. Не говоря уже обо всех “горящих”, “тлеющих” или “грозящих вспыхнуть” точках: наблюдается усиление военного потенциала, гонки ядерного вооружения (и не только в Азии), что готовит почву для еще больших конфликтов. Однако ставка на экономическую интеграцию в международных масштабах сохраняется. Начиная с 1950г., объем международной торговли увеличивается более чем на 6% в год.

В странах с новыми рыночными экономиками появившиеся классы “более высоких рангов” требуют всяческих улучшений: жилищ, дорог, телефонных сетей, качества потребления и т.д. (Самые бедные страны потратят на это в ближайшие десятилетия миллиарды долларов.) И такие требования способствуют, в свою очередь, еще большему расширению рынков, чем могут воспользоваться все развитые страны.

Все это следствие прежде всего революции в области информации, которая способствует экономическому росту предприятий. Развитые страны, в частности Америка, вкладывают огромные усилия в развитие Интернета, возникновение гигантских “ответвлений” в этой сети.

Промышленный мир, стараясь производить с малейшими затратами, закрепляет для себя строгие нормы качества и универсальности продукции. Накопленное богатство финансовых рынков позволяет инвестировать новые предприятия и реструктурировать старые.

Как известно, в рыночной экономике сумма прибыли пропорциональна “вложенному риску”. Именно американские, японские и европейские мультинациональные компании призваны усилить присутствие развивающихся экономик на международном рынке, принимая часть риска на себя.

Экономисты утверждают, что всегда можно найти потребителей, готовых купить любой сорт продукции и услуг. Сейчас спрос на сети телекоммуникаций превышает предложение. Во многих странах происходит приватизация инфраструктур. В 1988—1992 гг. стоимость приватизированных объектов в развивающихся странах составила 61,6 млрд.долларов.

МИРОВАЯ интеграция может принести огромные прибыли, хотя многие экономисты настроены пессимистично и подчеркивают, что на устранение непаритетов между богатыми и бедными странами понадобятся многие десятилетия.

Различие в уровне зарплат между рабочими богатых и бедных стран объясняется, главным образом, несоответствием степеней квалификации. (Например, 43% мексиканских рабочих мануфактурной промышленности закончили менее 6 классов в школе, в США таких — 3%.) То есть многие годы уйдут только на подготовку кадров. Но еще всегда сохраняется угроза “поворота назад” в странах с неустойчивой экономикой, что хорошо видно на примере бывшего советского блока. Государства могут столкнуться с многими проблемами, способными замедлить экономический рост, — экологическими, демографическими.

Нация всегда проявляет свою специфику в экономике: современный японский капитализм считается самым эффективным в организации больших предприятий, американцы — самые способные в создании абсолютно новых отраслей промышленности, “капитализм по-китайски” отличается своим “управленчеством” от французского. Но, как считают специалисты, к согласию могут прийти все. Японские, американские, французские, китайские и русские деловые люди могут сотрудничать, преследуя одинаковые цели и следуя одной логике.

Капитализм обязан успехом своему “мультикультурному” характеру. Он, в отличие от социализма, открыт и способен адаптироваться ко всему. XXI век должен увидеть его полный расцвет. Начиная со времен промышленной революции, материальные блага служат здоровью наций развитых стран. Через некоторое время триумф либеральных идей буржуазии, соединенный с технологическими нововведениями, должен будет улучшить уровень жизни всего мирового населения.

По материалам американского еженедельника “Business Week” подготовила Ольга МАЦКЕВИЧ

* * *

Когда американский еженедельник пророчит процветание капитализма в XXI веке, он все-таки приводит пять альтернативных сценариев развития мировой истории, но... приводящих к катастрофам.

1. Возрождение протекционизма.

Биржевые спекуляции приведут к финансовому краху и снижению иностранных инвестиций. При таком мировом спаде производства и массовой безработице правительства всех стран начнут устанавливать таможенные барьеры, положив конец полувековой либерализации коммерческих отношений.

2. “Раскалывание” Китая.

Китайские провинции потребуют большей автономии и противопоставят себя Пекину. За этим последуют по цепной реакции восстания локальных армий. Результат: экономический рост Китая заторможен, растет безработица; голодный народ бунтует и капиталы “утекают” из Китая и от его соседей, провоцируя конец азиатского бума.

3. Деградация окружающей среды.

“Взрывной” экономический рост и “галопирующая” демография приведут к значительному экологическому ущербу, особенно в развивающихся странах. И тут возможны два сценария: или прекращение экономического роста, или конфликты по поводу натуральных ресурсов, которые спровоцируют напряжение в Азии.

4. Русский переворот.

Новый сектор русского капитализма не сумеет создать достаточно рабочих мест, чтобы противодействовать упадку сельского хозяйства и старой промышленности. Разрыв между новыми богатыми и бедными создаст благоприятную почву демагогам, которые выступают за протекционизм и возвращение к политике национализма. Вооруженные интервенции в бывшей Советской республике будут увеличиваться, что насторожит Европу и Китай, — может возрасти гонка вооружений.

5. Быстрый рост ядерного оружия.

Количество боеголовок вырастет благодаря черному рынку на периферии бывшего СССР; ядерные конфликты зародятся на азиатском континенте. Затем подключатся Индия и Пакистан. Начнется крушение мировой экономики,и развитые страны навяжут жесткий контроль за международными обменами и путешествиями.

РАЗНЫЕ ФОРМЫ КАПИТАЛИЗМА

Капитализм-"пожиратель"		Капитализм-"производитель"	Семейный капитализм	Капитализм-"пионер"
Страны	США, Англия, Канада, Австралия	Германия, Франция, Япония, Мексика	Тайвань, Малайзия, Таиланд, Индонезия	Китай, Россия
Характеристика	Позволяет заниматься любой деятельностью; открытие границ, ограниченная роль государства; поиск прибыли	Приоритет производству и рабочим местам; вмешательство государства	Создан китайской диаспорой; большой клан контролирует коммерческую деятельность и приток капитала	Государство поощряет коммерческую деятельность, приносящую прибыль; появление класса предпринимателей
Риск	Непаритет доходов, низкий уровень сбережений, слабость государства	“Разрыхление” системы социальной защиты, замедление технических нововведений, неудовлетворенность потребителей	Трудности в создании крупных современных предприятий и финансовых рынков	Трудности в провозглашении правового государства, в открытии границ и в пресечении преступности

АО "БЕЛОРУССКИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НОВОСТИ"

Цены на мясомолочную продукцию и сахар в Беларуси на 08.08.95 г.

Наименование товара	Город	Цена за единицу товара		Изменение цены с 25.06.95	
		RUR	USD	RUR	USD
Полуфабрикат бескостный говяжий (кг)	Брест	21413	1.86	-14	0.00
	Витебск	26930	2.34	0	0.00
	Гомель	27920	2.43	800	0.07
	Гродно	24000	2.09	0	0.00
	Минск	23340	2.03	2160	0.19
	Могилев	33050	2.87	-100	-0.01
Свинина (кг)	Брест	32925	2.86	0	0.00
	Витебск	25890	2.25	0	0.00
	Гомель	23240	2.02	0	0.00
	Гродно	22390	1.95	-1458	-0.13
	Минск	26260	2.28	1856	0.16
	Могилев	27575	2.40	-6378	-0.55
Мясо птицы (кг)	Брест	20125	1.75	-508	-0.04
	Витебск	24850	2.16	2300	0.20
	Гомель	21700	1.89	10	0.00
	Гродно	21580	1.88	3490	0.30
	Минск	21020	1.83	-422	-0.04
	Могилев	24913	2.17	2373	0.21
Колбаса вареная 1 сорта (кг)	Брест	18855	1.64	-3	0.00
	Витебск	21120	1.84	1933	0.17
	Гомель	20380	1.77	0	0.00
	Гродно	23850	2.07	1500	0.13
	Минск	22290	1.94	1560	0.14
	Могилев	20700	1.80	-4950	-0.43
Колбаса полукопченая 1 сорта (кг)	Брест	29838	2.59	0	0.00
	Витебск	38800	3.37	-800	-0.07
	Гомель	35210	3.06	0	0.00
	Гродно	34362	2.99	-220	-0.02
	Минск	46070	4.01	3264	0.28
	Могилев	36400	3.17	1933	0.17
Консервы мясные (тушеная говядина или свинина) (услов. банка)	Брест	15365	1.34	1884	0.16
	Витебск	12684	1.10	431	0.04
	Гомель	12314	1.07	153	0.01
	Гродно	14343	1.25	2912	0.25
	Минск	14255	1.24	596	0.05
	Могилев	13580	1.18	1380	0.12
Сыр сычужный твердый (типа "Пошехонский") (кг)	Брест	37730	3.28	-220	-0.02
	Витебск	39433	3.43	2233	0.19
	Гомель	40000	3.48	-408	-0.04
	Гродно	37310	3.24	-2190	-0.19
	Минск	39090	3.40	-3846	-0.33
	Могилев	38850	3.38	-1375	-0.12
Яйца куриные (десяток)	Брест	7453	0.65	63	0.01
	Витебск	6764	0.59	696	0.06
	Гомель	7008	0.61	1208	0.11
	Гродно	6488	0.56	456	0.04
	Минск	5914	0.51	-334	-0.03
	Могилев	7600	0.66	268	0.02
Масло животное (кг)	Брест	31820	2.77	-480	-0.04
	Витебск	30600	2.66	-5250	-0.46
	Гомель	28550	2.48	-1790	-0.16
	Гродно	27560	2.40	-4030	-0.35
	Минск	28800	2.50	0	0.00
	Могилев	27675	2.41	-4935	-0.43
Сахар-песок (кг)	Брест	8976	0.78	568	0.05
	Витебск	8120	0.71	320	0.03
	Гомель	8300	0.72	392	0.03
	Гродно	8102	0.70	212	0.02
	Минск	7983	0.69	335	0.03
	Могилев	7800	0.68	227	0.02

Наличие "0" в графе "Цена за единицу товара" означает, что данный товар в указанном городе отсутствовал.
Наличие "0" в графе "Изменение цены" означает, что цена на данный товар в указанном городе не изменилась.
Знак "минус" в графе "Изменение цены" означает ее уменьшение.

Материалы подготовлены по данным Министерства статистики и анализа
Курс USD на 08.08.95 - 11500 BRB, на 20.06.95 - 11500 BRB
Контактный телефон АО "Белорусские экономические новости" - 311614

Цены на мясомолочную продукцию и сахар в России на 05.08.95г.

Наименование товара	Город	Цена за единицу товара		Изменение цены с 25.06.95	
		RUR	USD	RUR	USD
Говядина (на костях) (кг)	Москва	12090	2.68	1030	0.25
	Орел	10000	2.21	600	0.15
	Нижний Новгород	14000	3.10	2000	0.46
	Курск	9000	1.99	500	0.12
	Челябинск	14000	3.10	5000	1.12
	Хабаровск	15125	3.35	-75	0.01
Свинина (на костях) (кг)	Москва	14050	3.11	1550	0.36
	Орел	10300	2.28	700	0.17
	Нижний Новгород	19500	4.32	7500	1.68
	Курск	10000	2.21	1000	0.24
	Челябинск	15000	3.32	5000	1.12
	Хабаровск	20000	4.43	-1600	-0.32
Куры потрошеные	Москва (кг)	11650	2.58	2785	0.63
	Орел	8900	1.97	800	0.19
	Нижний Новгород	10000	2.21	250	0.07
	Курск	8625	1.91	0	0.01
	Челябинск	10000	2.21	0	0.02
	Хабаровск	0	0.00	0	0.00
Колбаса вареная, без шпига типа "Докторская" (кг)	Москва	22950	5.08	950	0.25
	Орел	23600	5.23	5000	1.14
	Нижний Новгород	19000	4.21	-40	0.02
	Курск	17280	3.83	1200	0.29
	Челябинск	17000	3.76	2000	0.47
	Хабаровск	0	0.00	0	0.00
Колбаса варено-копченая типа "Сервелат" (кг)	Москва	29150	6.45	-600	-0.09
	Орел	48750	10.79	14375	3.24
	Нижний Новгород	42000	9.30	7000	1.61
	Курск	22080	4.89	2680	0.62
	Челябинск	22000	4.87	0	0.04
	Хабаровск	0	0.00	0	0.00
Консервы "Говядина тушеная" (услов. банка)	Москва	6090	1.35	390	0.10
	Орел	5500	1.22	420	0.10
	Нижний Новгород	3610	0.80	0	0.01
	Курск	5315	1.18	0	0.01
	Челябинск	5500	1.22	0	0.01
	Хабаровск	6400	1.42	1367	0.31
Консервы "Свинина тушеная" (услов. банка)	Москва	0	0.00	0	0.00
	Орел	6100	1.35	0	0.01
	Нижний Новгород	0	0.00	0	0.00
	Курск	0	0.00	0	0.00
	Челябинск	5500	1.22	0	0.01
	Хабаровск	0	0.00	0	0.00
Масло сливочное несоленое (кг)	Москва	16630	3.68	-45	0.02
	Орел	17600	3.90	-900	-0.17
	Нижний Новгород	14000	3.10	-2400	-0.51
	Курск	14400	3.19	0	0.02
	Челябинск	18000	3.99	-1000	-0.19
	Хабаровск	23750	5.26	750	0.20
Масло растительное подсолнечное (кг)	Москва	7500	1.66	1500	0.34
	Орел	7000	1.55	400	0.10
	Нижний Новгород	7200	1.59	1200	0.28
	Курск	6375	1.41	255	0.07
	Челябинск	7500	1.66	1500	0.34
	Хабаровск	16250	3.60	8050	1.80
Сыр сычужный твердый типа "Пошехонский" (кг)	Москва	20125	4.46	-275	-0.03
	Орел	19800	4.38	-3200	-0.67
	Нижний Новгород	23000	5.09	0	0.04
	Курск	16000	3.54	-2500	-0.52
	Челябинск	21000	4.65	0	0.03
	Хабаровск	25000	5.54	1500	0.37
Сахар-песок (кг)	Москва	4880	1.08	1130	0.26
	Орел	3600	0.80	100	0.03
	Нижний Новгород	4200	0.93	600	0.14
	Курск	4190	0.93	590	0.14
	Челябинск	5000	1.11	1530	0.34
	Хабаровск	4750	1.05	750	0.17

Наличие "0" в графе "Цена за единицу товара" означает, что данный товар в указанном городе отсутствовал.

Наличие "0" в графе "Изменение цены" означает, что цена на данный товар в указанном городе не изменилась.

Знак "минус" в графе "Изменение цены" означает ее уменьшение.

Курс USD на 15.07.95 - 4549 RUR, на 25.06.95 - 4516 RUR.

КОММЕНТАРИЙ

В соответствии с достигнутыми во время визита в Беларусь мэра Москвы Ю.Лужкова договоренностями в 1995 г. только в столицу РФ будет поставлено: 29 тыс.т мясных продуктов, 12 тыс.т картофеля, 10 тыс.т капусты, ряд других продовольственных товаров. Потенциальная же потребность Российской Федерации более чем в десять раз превышает названные обьемы. Список только продовольственных товаров, которые российские покупатели готовы закупать в республике, составляет 24 наименования. Причем взаиморасчеты между сторонами будут происходить по ценам, складывающимся на европейском рынке продовольствия. Исходя из вышесказанного, а также учитывая, что Беларусь подписала с Россией договор о едином таможенном пространстве, возникает ряд вопросов, в частности, о соотношении розничных цен на продовольственные товары в России и Беларуси, о том, как долго оно сохранится, и т.д. Не приведет ли складывающаяся ситуация к "вымыванию" более дешевых белорусских продуктов питания с прилавков наших магазинов? Как долго сможет наша пищевая промышленность сохранять столь неожиданно возникший спрос на ее продукцию и сумеет ли она воспользоваться этим шансом для осуществления давно ожидаемой коренной перестройки своих неэффективных производств?

Как видно из представленных материалов, розничные цены на анализируемые продукты питания в республике с момента введения новых таможенных тарифов на импортные продукты питания изменились незначительно. Только на говядину, мясные консервы, растительное масло и сахар наблюдался небольшой стабильный рост - в зависимости от города и товарной позиции в среднем от 4 до 7%. Из всех городов Беларуси только в Минске произошло подорожание в среднем на 5-7% большинства из анализируемых продуктов. Данная ситуация обьясняется тем, что наша торговля в основном потребляет агропродукцию местного производства и доля импорта основных продтоваров незначительна. Однако учитывая то, что Беларусь и Россия входят в единое таможенное пространство, следует ожидать, что ожидаемый в РФ рост цен и потенциальный дефицит дешевых продовольственных товаров будут способствовать увеличению экспорта этой продукции в Россию до тех пор, пока цены в обеих странах не уравняются.

Таким образом, белорусским предприятиям, производящим продукты питания, и внешнеторговым фирмам предоставляется уникальный шанс поправить свое положение за счет увеличения доли экспорта продукции в Россию по ценам более высоким по сравнению с теми, что сложились в настоящее время на местном рынке. Как показывают предварительные оценки, ожидаемая прибыль на этих операциях может составить от 20 до 50%. Однако ситуация на рынке продовольствия может измениться к худшему для белорусских субьектов хозяйствования уже в ближайшее время по причинам постоянного удорожания потребляемого сырья, роста заработной платы работников и особенно ожидаемого роста цен на энергоресурсы — уже в сентябре ожидается рост цен на нефтепродукты до 20-30%. В связи с этим целесообразно даже первую прибыль направлять на внедрение новых технологий в цепочке производства продуктов питания. Таможенная статистика РФ уже зафиксировала рост поставок технологического оборудования, особенно для пищевой и легкой промышленности.

Георгий ГРИЦ

Обратившись в АО "Белорусские экономические новости", Вы можете не только выбрать оптимальный вариант приобретения или сбыта своей продукции, но и подобрать приемлемый для Вас вариант по выбору иностранного партнера, в т.ч. в части создания совместного производства. В ближайших номерах "Нацыянальнай эканамiчнай газеты" появится специальная рубрика "Бизнес-Партнер", в которой будут приведены систематизированные предложения зарубежных фирм по поиску деловых связей с белорусскими фирмами.

АО "Белорусские экономические новости",
тел. 31-16-14

Рынок нефтепродуктов в Республике Беларусь на 14.08.95г.

Фирма	Валюта/ед.изм.	Оптовые и мелкооптовые цены на нефтепродукты								Форма оплаты	Условия поставки
		А-76	АИ-92	АИ-93	АИ-95	Диз/т	Мазут	Реакт/т	Печ/т		
"Атлант-М"	BRB/л	2150	-	2450	-	1850	-	-	-	предопл.	дост.по РБ
	*BRB/л	2300	-	3000	-	2000	-	-	-	нал.	-
"ЛУКойл-УГ"	USD/т	220	-	270	-	160	-	-	-	по догов.	фр.-завод
"РИАНА"	USD/т	-	-	-	-	164	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
	BRB/л	-	-	-	-	1800	75	-	-	предопл.	дост. по РБ
"Бикаран"	BRB/л	2200	2600	-	-	1850	-	-	-	по факту	дост. по РБ
"Бизнесконтакт"	USD/т	195	240	-	-	150	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
"Белресурсинвест"	USD/т	-	-	-	-	160	70	155	-	предопл.	дост. по РБ
"Ойл"	USD/т	196	-	255	-	163	73	164	139	предопл.	по догов.
	BRB/л	2200	-	2550	-	1750	-	-	-	предопл.	по догов.
"А-100"	USD/т	200	-	-	-	145	-	-	-	предопл.	по догов.
	*BRB/л	-	-	2500	-	1800	-	-	-	предопл.	по догов.
"ЭВСИ"	*BRB/л	2650	-	3200	3700	2380	-	-	-	-	-
"Дионисим"	*BRB/л	-	2800	-	-	-	-	-	-	-	-
"Старт"	USD/т	230	-	-	-	174	-	-	-	предопл.	без дост.
	BRB/л	2300	-	2900	-	1850	-	-	-	предопл.	без дост.
"РОСнефть"	USD/т	-	-	-	-	145	68	-	-	предопл.	без дост.
"Стигл"	USD/т	-	-	-	-	160	69	145	-	предопл.	дост по РБ

Материал подготовлен по данным указанных фирм и объединения "Минскавтозаправка"
*) Розничные цены фирм
Дополнительные сведения можно получить в АО "Белорусские экономические новости" - т.311614.

КНИЖНЫЙ МАГАЗИН

Название	Автор (издатель)	Цена	КОД
Бухгалтерская, экономическая и юридическая литература			
Условия оплаты труда работников социально-культурных отраслей, финансируемых из бюджета: постановление Министерства труда N 16 от 14 февраля 1995г. со всеми приложениями. 435 стр.		100000 руб.	КОД продавца 02
Практическое пособие по бухучету. 1, 2, 3 части	Филипенко Л.Н.	150000 руб.	
Бухгалтерская отчетность: Практическое пособие	Филипенко Л.Н.	80000 руб.	
Бухучет по внешнеэкономической деятельности: Практическое пособие	Филипенко Л.Н.	115000 руб.	
Бухучет по лизинговым операциям: Практическое пособие	Филипенко Л.Н.	60000 руб.	
Бухгалтерский учет операций, связанных с использованием автотранспортных средств	Международный центр аудита и экономики	81000 руб.	
Практическое пособие по бухгалтерскому учету расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам	Аудиторская палата РБ и АО "Международный центр аудита и экономики"	71000 руб.	
Журнал ИВЦ Министерства финансов РБ "Нормативные документы по финансам, налогам и бухгалтерскому учету". N 1—7		Стои-мость одного номера — 25000 руб.	
"Информатика": Справочник-каталог по белорусскому рынку компьютерных систем, программных продуктов, вычислительной и копировальной техники		100000 руб.	
Бухучет амортизационных отчислений (с нормами амортизации)	Филипенко Л.Н.		
Бухгалтерский учет в торговле	Филипенко Л.Н.		
Рынок ценных бумаг. Акционерные общества, общества с ограниченной и дополнительной ответственностью. Часть 3. Бухгалтерский учет		4000 руб.	КОД продавца 01
Бухучет для предпринимателя	.	10000 руб.	
Основы бухучета в рыночной экономике в 3-х частях	Автор Роберт Н.Антони	20000 руб.	
Единые нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов в РБ с Положением о порядке начисления амортизации и комментарием (в 2-х частях)		25000 руб. (комплект)	
Гражданский кодекс РБ. Выпуск 1994г.	Впервые издан Министерством юстиции	15000 руб.	
Хозяйственный процессуальный кодекс РБ	Изд. школой "Амалфея"	15000 руб.	
Акционерные общества. Общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью	Изд. школой "Амалфея"	30000 руб.	
Введение в микроэкономику	.	8000 руб.	
Бизнес-план, порядок его составления для получения кредита, инвестиций и создания совместного предприятия		25000 руб.	
Василевич Г.А. Материальная ответственность работника (за ущерб, причиненный нанимателю)	Издательство "Амалфея"	16000 руб.	
Психология бизнеса, или Как добиться личного успеха	Издательство "Право и экономика", 1994г.	15000 руб.	
Кодекс РБ об административных правонарушениях	Изд-во Министерства юстиции РБ, 1995г.	30000 руб.	
Основы бухгалтерского учета (Учебное пособие)	Автор Т.М.Мезенцева. Изд-во ООО "АУДИКС", 1995г.	21000 руб.	
Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах	Автор Т.М.Мезенцева. Изд-во ООО "АУДИКС", 1995г.	26000 руб.	
Основные аспекты реформирования экономики РБ	Автор В.А.Дадалко. Изд-во НЦМИ "АРМИТА", 1995г.	75000 руб.	
Финансы в малом бизнесе (анализ безубыточности и прогнозирование успеха)	Издательство "Право и экономика", 1994г.	15000 руб.	
Как делать и сохранять деньги	Г.Н.Кэссон	5000 руб.	
Серия: Бухгалтерский учет и отчетность. Балансовый отчет предприятия. Международная практика и действующее законодательство Беларуси	Изд-во "Право и экономика", 1995г.	25000 руб.	
Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы)	Авторы В.А.Дадалко, Д.А.Пешко. 1994г.	15000 руб.	
Коллективные трудовые отношения (коллективные переговоры и договоры, примирение, посредничество, арбитраж, забастовки)	И.Дикович, В.Кривой	21000 руб.	
Контракты с отдельными категориями работников	В.Кривой, А.Чичина	28000 руб.	
Кодекс законов о труде	.	21000 руб.	
Законодательство о службе в государственном аппарате	И.Рыбчинский, И.Семериков	21000 руб.	
Ответственность за нарушение законодательства о труде и трудового договора: дисциплинарная, материальная, административная, уголовная	В.Кривой	28000 руб.	
Юрыдычны энцыклапедычны слоўнік	Мінск, БелЭН, 1992г.	25000 руб.	
Научные основы бизнеса	Автор Герберт Ньютон Кэссон	8000 руб.	КОД продавца 01
Действующие законы Республики Беларусь о труде	А.Соснов	22000 руб.	
Основы финансового аудита (практическое пособие для руководителей, аудиторов, бухгалтеров)	Авторы: И.М.Аникеев, И.С.Аникеева	28000 руб.	
Серия: Рынок ценных бумаг. "Вексель". Действующее законодательство Беларуси. Бухгалтерский учет. Международная практика	Изд-во "Право и экономика", 1995г.	50000 руб.	
Сборник "Действующих постановлений Пленума Верховного суда РБ (1961 — 1994гг.)" Часть I. Постановления по гражданским делам	Изд-во БКЦ "Профессионал"	40000 руб.	
Бухгалтерский учет в коммерческих банках	Авторы А.А.Бевзелюк, Е.С.Пономарева, 1994г. Изд-во ПКФ "Экаунт"	35000 руб.	
Договор о залоге, протест векселей, доверенность (нотариальное оформление, инструктивный материал)	Ш.П. "Амалфея", 1995г.	16000 руб.	
Правовые основы бизнеса (как открыть и вести свое дело)	Изд-во "Амалфея", 1995г.	70000 руб.	
Судебно-правовая реформа РБ (суд присяжных и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве)	Авторы И.И.Мартинович, М.И.Пастухов. Изд-во "Амалфея", 1995г.	28000 руб.	
Гражданский процессуальный кодекс РБ на 1.01.95г.	.	20000 руб.	
Корреспонденция счетов бухгалтерского учета для торговых предприятий, 1994г.	Изд-во ПКФ "Экаунт"	22000 руб.	
Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении, реализации	Автор Г.Н.Нестерова, 1995г. Изд-во ПКФ "Экаунт"	55000 руб.	
Признаки подделки документов	Автор С.Г.Котов, 1995г. Изд-во ПКФ "Экаунт"	10600 руб.	
Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях	Изд-во ПКФ "Экаунт", 1995г.	10000 руб.	
Учет во внешнеэкономической деятельности	Автор П.Я.Палковская, 1995г. Изд-во ПКФ "Экаунт"	30000 руб.	
Залог имущества	Изд-во "Амалфея", 1995г.	25000 руб.	
Жилищный кодекс	Изд-во "Амалфея", 1995г.	21000 руб.	
Закон о бухучете	Изд-во "Экаунт", 1995г.	5000 руб.	
"Себестоимость" — законодательство РБ по учету затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг); переоценка основных фондов, индексация амортизационных отчислений, командировочные расходы, проводки	Изд-во "Право и экономика", 1995г.	50000 руб.	
Справочники			
Справочник для предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица, и создания простых товариществ, в т.ч. с участием юридических лиц (организация совместной деятельности). В 2-х частях	Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 10 п.л., 1993г.	8000 руб.	КОД продавца 01
Справочное пособие по аудиту в трех частях	Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 15 п.л., 1993г.	20000 руб.	
Ваш партнер в Индии. (Деловые предложения индийских фирм). Справочник.	Издан в г.Дели на русском языке 20 п.л.	10000 руб.	
Справочник: телефоны, адреса, указание рода деятельности ассоциаций, объединений, концернов, банков, совместных предприятий, региональных центров, отраслевых союзов, входящих в Союз предпринимателей		7000 руб.	
Справочник адресов и телефонов предприятий и организаций Беларуси (промышленность, строительство, транспорт)		Комплект из 6 брошюр — 6000 руб.	
Каталог предприятий и продукции Республики Беларусь	Издательство "Витис", 1993г.	28000 руб.	
Объединенные Арабские Эмираты (туризм и коммерция)	Изд-во "Амалфея"	33000 руб.	
Классификаторы нормативно-справочной информации, используемые для целей таможенного оформления	Журнал "Человек и экономика" N 3, 1995г.	11000 руб.	
Словари			
Словарь терминов (экономика производственных отношений, конкурентного права)		10000 руб.	01
Деловой энциклопедический словарь серии "Язык бизнеса", часть I (А-Д), объем 236 стр., содержащий термины по бухгалтерскому учету, банковскому делу, финансам, рынку ценных бумаг, торговому праву	Изд-во "Право и экономика"	70000 руб.	
Бланочная продукция			
Бланки выезда за границу (1 шт.)	.	500 руб.	01
План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия	.	10000 руб.	
Отрывной талон предпринимателя → 50 шт.	.	2000 руб.	

КОД продавца : 01 Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет редакции 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика". Получают их через день по предъявлении копии платежного поручения в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.719). Получение гарантируем в течение месяца. Выдача литературы с 10.00 до 13.00. **Справки по тел. 23-08-44.** При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 3000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних.

КОД продавца: 02 Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3468892 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — ООО "Рек-Би". **Справки по тел. 36-01-62.** При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 5000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-27-54(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 15. 08. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны, 79)
Тыраж 35150 экз. Заказ № 3127

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12